

## CCTV & IP Security Forum sbarca a Napoli

- ➔ Sotto la lente della Video Content Analysis
- ➔ Progettare la sicurezza perimetrale
- ➔ Cosa vuole il cliente da un sistema di videosorveglianza?



## Linea di Prodotti Full HD Dallmeier



**DF4500HD**



Telecamera box di rete a colori  
High Definition da 2 megapixel



**DDF4900HDV**



Telecamera dome di rete *CamJnPIX*® a colori  
High Definition antivandalo da 3 megapixel



**DDZ4010-YY/HS/HD**



Telecamera dome a colori Full High-  
Definition con tecnologia *CamJnPIX*®



**DIS-2 Multi-D HD**

Decoder audio e video monocanale  
in versione modulare con possibilità  
di registrazione



**DMS 240**



Registratore stand-alone ibrido audio/  
video in grado di ricevere fino a 24  
canali



**PView 7**

Strumento di controllo funzionale  
per uno o più registratori Dallmeier

Dallmeier Italia Srl  
[info@dallmeier-italia.it](mailto:info@dallmeier-italia.it)



Made in  
Germany

**Dallmeier**

[www.dallmeier.com](http://www.dallmeier.com)

# ALY

[www.asitaly.com](http://www.asitaly.com)

## Videocamere Full HD Dallmeier

La combinazione vincente per immagini  
di qualità superiore

- Risoluzione nativa 1920 x 1080
- Formato d'Immagine 16:9
- Funzione di SmartZoom su immagini in archivio
- Elevata qualità d'immagine grazie alla **CamInPIX®**
- Compressione video h.264 ad elevata efficienza
- Disponibili nelle varianti dome e speed dome
- Protocollo aperto per una semplice integrazione in sistemi di terze parti

**ONVIF**

**HD**

**Full-HDTV  
1920 x 1080**



Dallmeier Italia Srl  
[info@dallmeier-italia.it](mailto:info@dallmeier-italia.it)

**Dallmeier**

[www.dallmeier.com](http://www.dallmeier.com)

# CCTV & IP Security

## FORUM



**29 SETTEMBRE 2010**

Palazzo dei Congressi Expo Napoli  
Stazione Marittima - Napoli

Segreteria organizzativa:

**E**  
ETHOSMEDIAGROUP

Strategic Media Partner:

**a&SITALY**  
tecnologie e soluzioni per la sicurezza professionale  
www.asitaly.com

[www.cctv.ethosmedia.it](http://www.cctv.ethosmedia.it) – [ethos@ethosmedia.it](mailto:ethos@ethosmedia.it)



# **Complete Security Solutions**

**Video Security, Video Management, Behaviour Video Analysis,  
Face Recognition, Access Control and more...**

**naturally different...**

# **VIDEOTECNOLOGIE**

[www.videotecnologie.com](http://www.videotecnologie.com)



Per formare e Informare...



### Formazione: Security

- ▶ Videosorveglianza in ambito privato
- ▶ Videosorveglianza in ambito pubblico
- ▶ Videosorveglianza: responsab. giuridiche
- ▶ Privacy: principi di base



### Formazione: Safety

- ▶ Attività formativa: Sicurezza sul lavoro
- ▶ Informazione e normative sui rischi
- ▶ Addestramento montatori "pontisti"
- ▶ Formazione all'uso di macchine ad attrezzature
- ▶ Formazione per RSPP
- ▶ Formazione per addetti alla gestione delle Emergenze, Primo Soccorso, Antincendio...

e molto altro...



### Informazioni e contatti

Il Catalogo completo sulla Formazione lo puoi trovare sui nostri siti proprietari:

[www.academy.ethosmedia.it](http://www.academy.ethosmedia.it)  
[www.sicurezza360.com](http://www.sicurezza360.com)

Per ogni tipo di informazione contatta da telefono fisso il numero gratuito:

Numero Verde  
**800-589623**

I Corsi sulla formazione vengono erogati da:



**FORTIMPRESA**

[www.fortimpresa.com](http://www.fortimpresa.com)

I corsi si terranno presso  
**Ethos Convention Center**  
all'interno del complesso  
King Kong Business Building

a  
Grassobbio  
(Bergamo)



è un progetto  
**SEAC**  
King Kong



# EICO<sup>®</sup> NON TI LASCIA MAI A PIEDI



## IL TUO PARTNER NELLE SOLUZIONI VIDEO

- ATTIVITA' CONCENTRATA SOLO SU TVCC
- CATALOGO CON PIU' DI 1000 ARTICOLI
- PRODOTTI ANALOGICI ED IP
- SERVIZIO TECNICO PRE E POST VENDITA
- SERVIZIO TECNICO TELEFONICO GRATUITO
- CONSULENZA PER PROGETTI E CAPITOLATI
- AVVIO SISTEMI IN CAMPO
- CORSI DI FORMAZIONE
- GARANZIA 24 MESI



**WWW.EICO.IT**

**EICO** Elettronica Industriale Comense srl  
22030 Orsenigo (Como) Italia  
Via Enrico Fermi, 55/ 57  
Tel. +39 031 631355 - Fax +39 031 630362

20

DA 20 ANNI PRESENTE  
NEL MERCATO TVCC





## creatori di sicurezza

Axel è ricerca costante e sviluppo tecnologico di unità di controllo versatili e immediate da usare, capaci di comunicare, organizzare, essere predisposte per le evoluzioni tecniche. Scegliere Axel significa scegliere una squadra che crea sicurezza.

## la vostra e quella dei vostri clienti.





#### PROTEZIONI PERIMETRALI INVISIBILI

Tutti i sistemi di protezione invisibili possono essere supervisionati e gestiti grazie al software SCS attraverso semplici mappe grafiche ed icone. L'operatore ha la possibilità di inviare comandi al sistema, attraverso un semplice click su di un'icona.

# Protezioni perimetrali INVISIBILI

I sistemi di protezione perimetrale invisibili vengono installati sotto il livello del terreno e sono pertanto assolutamente insabotabili poiché non individuabili e non manomissibili.

Essi garantiscono la massima protezione senza alterare l'aspetto dei siti dove vengono installati.

Principali caratteristiche: **INVISIBILI**, l'installazione sotterranea garantisce il rispetto del territorio e dell'edificio; **FLESSIBILI**, seguono il perimetro e l'andamento del terreno, discriminano piccoli animali domestici evitando segnalazioni inutili; **ADATTABILI**, si possono installare sotto ogni tipo di terreno e sono immuni alle condizioni meteorologiche; **AFFIDABILI**, proteggono migliaia di siti in tutto il mondo; richiedono una **MANUTENZIONE** minima.

I sistemi di protezione perimetrale invisibili sono:

GPS Plus - Ground Perimeter System - A differenza di pressione

PPS - Positional Perimeter System - A differenza di pressione con punto di attraversamento

RFC - Radio Frequency Cable - Tecnologia elettromagnetica

DPS - Dual-technology Perimeter System - Doppia tecnologia GPS e RFC

DPP - Dual-technology Positional System - Doppia tecnologia PPS e RFC



Committed to security.

[www.gps-standard.com](http://www.gps-standard.com)

# La Sicurezza Passa in Azioni.

CoMETA, da 25 anni leader europeo nei sistemi di sicurezza per il controllo accessi, è un punto di riferimento per chi non accetta compromessi, ma cerca risposte mirate e soluzioni efficaci alle proprie esigenze.

CoMETA è partner ideale per i propri clienti con i quali collabora attivamente per garantire il miglior risultato: dalla ricerca alla realizzazione dei sistemi, dalla progettazione sino alla gestione dell'impianto.

Da oggi CoMETA fa qualcosa in più: rinnova la sua organizzazione, diventa Società per Azioni e si struttura per incrementare ricerca, flessibilità e servizio ai propri clienti nel mondo.

CoMETA passa in **Azioni** e dà valore alla sicurezza attraverso l'innovazione, l'ottimizzazione e la personalizzazione dei propri apparati.



25 anni di  
Innovazioni, Ottimizzazioni, Personalizzazioni



# SOMMARIO

AGOSTO 2010 - ANNO I - n. 4

**a&S** ITALY

## NEW BUSINESS

### Videosorveglianza a regola d'arte nel rispetto delle norme

di Massimiliano Cassinelli

12

## DA NON PERDERE

**14** CCTV & IP Security Forum sbarca a Napoli!

## LE INDAGINI

**18** Il mercato italiano antintrusione: tecnologie innovative - parte II  
di Mauro Gabbiati

**28** Cosa vuole il cliente da un sistema di videosorveglianza?  
Andrea Muzzarelli

## TECH CORNER

### Progettare la sicurezza perimetrale dei siti ad alto rischio

di Gianfranco Bonfante

54

## APPLICATION CASE

**36** Videosorveglianza intelligente per il MA-GA Museo Arte Gallarate

**48** Videosorveglianza distribuita per un campo fotovoltaico

## PARLIAMO DI BUSINESS

**50** Doppia Presidente  
la parola a Florindo Baldo

## CHIEDI ALL'ESPERTO

**44** Detrazione IRPEF per antifurto o TVCC: come si accede?  
di Antonina Giordano

## TECH CORNER

**60** Tutto quello che volevate sapere sulle Protezioni Perimetrali

di Mirco Moscato

**66** Il perimetro prima di tutto

di Marina Merolla

**74** Sotto la lente della Video Content Analysis

by A&amp;S International

**78** Standard video IP: gli interrogativi del mercato

di Ilaria Garaffoni

## VISTI PER VOI

**70** Expo ADI Global Distribution, V edizione**82** Milestone Partner Open Platform Days: dopo Bologna, Napoli**84** RFID Italia Award 2010: and the winner is...

## PRODUCT EXPLORATION

92, 93, 94, 95, 96

## NEWS

58, 64, 79, 86,  
87, 89, 90

# A partire dai contorni

**S**e il valore di una casa parte dalle sue fondamenta, la sicurezza di un sito ad alto rischio parte dall'affidabilità della sua protezione perimetrale, ossia dalla possibilità di dare l'allarme - e quindi di intervenire - prima che l'intruso raggiunga l'obiettivo e concretizzi l'azione dannosa. E' un valore che trascende la mera misura di sicurezza e protezione per offrire una funzione preventiva e deterrente capace di ridurre, in ultima sede, lo stesso allarme sociale. Un valore di cui il mercato dev'essersi ben reso conto, visto che l'analista IMS Research prevede per i sistemi di sicurezza perimetrale un trend di crescita annuo del 9% anche nel difficile quinquennio 2009-2014. Nello specifico del Belpaese, il perimetrale ha dimostrato di godere di ottima salute, resistendo alla crisi finanziaria e producendo valori talmente positivi da far ipotizzare trend di crescita quasi doppi rispetto a quelli previsti da IMS Research a livello globale. Ciononostante, i perimetrali sono in Italia considerati prodotti di nicchia, soprattutto a causa della loro intrinseca complessità progettuale, installativa e tecnologica, che richiede knowhow molto specifici ed esige un'ingente capacità finanziaria per aggiornare e sviluppare nuovi e sofisticati applicativi. Ma molti cominciano a fiutare il business, cedendo all'attrattiva di riprodurre questa tipologia di prodotti anche sul target civile e residenziale, col miraggio di passare dal mercato di nicchia ai grandi numeri delle masse. Questo numero di A&S Italy è incentrato proprio sui sistemi perimetrali, per fare chiarezza su un segmento in forte sviluppo, che rischia però di cedere alle facili semplificazioni. A partire dai contorni.



Foto: Courtesy Tecnoalarm

# Vide<sup>o</sup>alarm

design by *pininfarina*

LA NUOVA ERA DELLA SICUREZZA GLOBALE



**Visualizzazione in tempo reale**  
delle immagini provenienti dalle telecamere di sorveglianza con collegamento IP. È possibile la visualizzazione a pieno schermo, o sino a 4 immagini in contemporanea.

## TSP7000

TOUCHSCREEN DA 7 POLLICI

Tecnoalarm presenta in anteprima mondiale il primo sistema integrato capace di coniugare le potenzialità di un antifurto ad alta tecnologia con quelle di un impianto di monitoraggio video. Con l'introduzione della nuova consolle Videoalarm TSP7000, Tecnoalarm propone ancora una volta un prodotto originale ed esclusivo, concepito in risposta alle esigenze di installatori e utenti.

**Gamma colori**





### Registrazione immagini.

Le immagini fotografiche vengono salvate sulla memoria e riproducono l'ambiente sorvegliato, oltre che al momento di entrata in allarme, anche negli istanti immediatamente precedenti e successivi.

### Gestione intuitiva e immediata

di tutte le funzionalità del sistema grazie ai menu touchscreen. Predisposizione per applicazioni domotiche.

### Letttore biometrico delle impronte digitali.

Consente di essere identificati dal sistema con il semplice sfioramento di un dito. È così possibile abilitare persone diverse a funzionalità specifiche.

### Tastiera numerica.

Permette l'accesso al sistema e l'inserimento/disinserimento dei programmi.



Alcuni dei diversi modelli di telecamere con collegamento IP, contraddistinte dal design Pininfarina, per una ottimale integrazione in ogni ambiente.

L'integrazione video nei sistemi antifurto ad alta tecnologia



**Tecnoalarm**  
design by *pininfarina*

Massimiliano Cassinelli\*

# Videosorveglianza a regola d'arte, nel rispetto delle norme

La security sta vivendo una profonda fase evolutiva, che investe il fronte tecnologico e, a cascata, quello delle professionalità e delle competenze da mettere in campo, ormai sempre più trasversali a settori fino a poco tempo fa nettamente separati. In particolare, la sicurezza trova una compenetrazione intensa con le telecomunicazioni, soprattutto grazie ad uso sempre più massiccio di tecnologie IP. L'IP sta di fatto annullando le distanze tra impiantistica di sicurezza e impiantistica Tlc, quindi sta creando nuove opportunità di business ma anche sacche formative da colmare, soprattutto sul fronte normativo. Per rispondere alle richieste di un mercato sempre più esigente e complesso, occorrono infatti knowhow, ma soprattutto rispetto delle regole. Vediamo quali.

In un mercato It piatto, il segmento della videosorveglianza e della sicurezza Ip ha registrato, nel 2009, una crescita del 2,7%, con buone prospettive per l'anno in corso, agevolate da fenomeni come la virtualizzazione e il cloud computing, che impongono una particolare attenzione agli aspetti di security. Sino a pochi anni fa, la realizzazione degli impianti di sicurezza, civili e industriali, era affidata ad imprese con una professionalità ben definita e provenienti, tipicamente, dal settore elettrico. Oggi le reti di videosorveglianza, sempre più integrate con l'Ict, sono il segmento trainante della security, con le telecomunicazioni chiamate a divenire il connettivo



Inquadra con il tuo cellulare questo quadrato e vedrai l'intervista a Gaetano Montingelli, direttore generale di Assotel. Le istruzioni sono a pag. 90

\*Esperto di ICT

primario per scambiare e utilizzare i dati, mentre l'Ip è il protocollo in cui convergono reti, processi e tecnologie. Nasce così un nuovo modo di "fare sicurezza", sempre più interdisciplinare, con possibilità di gestione automatizzata, integrato con soluzioni elettroniche computerizzate che ne consentono il controllo da remoto. La "sicurezza intelligente" non è più limitata alle sole attività di security, quali il controllo di intrusioni non autorizzate, ma è divenuta un elemento fondamentale anche per le attività di safety, come la rilevazione di fughe di gas, di incendi, di allagamenti o di altri eventi pericolosi. Inoltre, le soluzioni integrate di sicurezza devono spesso essere operative in ambienti di campus e geografici, dovendo garantire controllo e interoperabilità attraverso la Rete Pubblica di Comunicazione Elettronica.

## UNA NUOVA PROFESSIONALITÀ

Chi opera nel settore della videosorveglianza è così chiamato a confrontarsi con infrastrutture che vanno oltre la realizzazione di una rete cablata o wireless: gli impianti di segnale per la comunicazione elettronica. Per questo, i professionisti della CCTV devono comprendere che l'impiantistica per l'Ip security assume oggi un significato più ampio di quello legato alla sola infrastruttura fisica di interconnessione, inglobando anche elementi di networking, apparati attivi, concetti e principi progettuali che devono rispettare molteplici leggi, norme, standard, prescrizioni o semplici prassi consolidate. Senza dimenticare che gli operatori del settore sono sempre più chiamati a possedere nozioni di sviluppo software gestionale e applicativo. Un valido installatore, quindi, non può limitarsi ad essere solo un addetto operativo, ma deve divenire l'espressione di un'impresa organizzata con consulenti, progettisti e tecnici, capaci di realizzare sistemi semplici, modulari, assemblati con interfacce intercambiabili che, evitando duplicazioni di risorse, consentano un rapido setup.

Un sistema di sicurezza Ip è quasi sempre allacciato alla Rete Pubblica di Comunicazione Elettronica, per consentire il controllo e la visualizzazione dello stato del sistema anche da remoto. Un simile collegamento, che consente alle immagini locali di transitare attraverso Internet (che è parte integrante della rete pubblica), può essere eseguito solo da un'Impresa Autorizzata dal Ministero dello Sviluppo Economico ai sensi della Legge 109/91 e del DM 314/92. "La videosorveglianza e l'Ip security sono tecnologie recenti e ancora in fase di evoluzione" - spiega Gaeta-



### Non solo "tiracavi"

La tecnologia Ip ha permesso di integrare soluzioni finora distinte, coinvolgendo funzioni Ict e Tlc con sistemi e servizi di videosorveglianza, videocontrollo, controllo accessi, sistemi di sicurezza e telecomunicazione deve sempre essere opportunamente progettata e tecnologicamente integrata con apparecchiature informatiche interconnesse da infrastrutture, cablate o wireless, realizzate nel rispetto della legge 109/91 e del DM 314/92. Essere installatore di impianti di segnale per la comunicazione elettronica ha, oggi, un significato più ampio di quello legato alla sola posa di strutture fisiche di interconnessione. Anche la vigente legislazione prende in considerazione l'insieme degli aspetti di un impianto anche di Ip Security dettando regole che, partendo dalla progettazione, prevedono esecuzioni a regola d'arte, controlli strumentali e certificazioni "legali" di quanto realizzato.

no Montingelli, direttore generale di Assotel, l'associazione degli installatori Tlc e Ict autorizzati - "il mondo del networking e della connettività offrono preziose opportunità di diversificazione professionale soprattutto agli operatori del mercato della security tradizionale, ma ciò non può avvenire in difetto o abuso delle leggi vigenti". Un'evoluzione che, secondo Montingelli, deve indurre un approccio completamente nuovo e sempre più professionale: "basta improvvisazioni. Per operare nell'impiantistica di segnale per la comunicazione elettronica occorre ottenere il patentino ministeriale e possedere una specifica professionalità, sia individuale che di impresa". Le precisazioni del direttore generale di Assotel assumono un significato ancora maggiore in una fase di profonda trasformazione tecnologica come l'attuale, in cui le aziende faticano spesso ad orientarsi e sono ancora pochi gli imprenditori che sanno intravedere le opportunità che il conoscere, l'applicare e il promuovere le normative, vecchie e nuove, comporta.



### Crescere nel rispetto delle regole

Assotel è da sempre impegnata nell'evidenziare ai committenti ed al mercato come la qualità di un impianto elettronico sia direttamente proporzionale ad una corretta e dettagliata progettazione e come sia sbagliato considerare i vincoli normativi come un ostacolo allo sviluppo delle attività imprenditoriali. Per incontrare il mercato, Assotel sarà presente, con un proprio spazio, al CCTV & IP Security Forum che si terrà al Centro Congressi della Stazione Marittima di Napoli il prossimo 29 settembre. Un'occasione importante, soprattutto per le aziende del Sud che vogliono conoscere meglio la normativa in vigore e comprendere come sfruttarla per crescere professionalmente.

[www.assotel.it](http://www.assotel.it)

Pick out each detail perfectly.

Megapixel Vari Focal lenses for 1/2" and 1/3".



Please visit us in Essen  
Security, Hall 2.0 Booth 232  
October 05-08, 2010



[www.fujinon.de](http://www.fujinon.de)

Medical TV **CCTV** Machine Vision Binoculars



**MP** MEGA PIXELS

With the Fujinon Megapixel Vari Focal lenses you will not miss anything. The comprehensive product range covers all necessary focusing ranges and therefore offers the ideal solution for every application such as a maximum angle of view of up to 120° with 1/3" and telephoto lenses with

focal lengths of 8 to 80 mm with 1/2". All lenses have a brilliant 3-megapixel resolution and are very fast starting at F1.2. Fujinon also offers infrared corrected models for monitoring around the clock for crisp and clear images at day and night without re-focusing. Fujinon. To see more is to know more.

# CCTV & IP Security FORUM sbarca a Napoli!



Inquadra con il tuo cellulare  
questo quadrato e vedrai  
il trailer dell'evento.  
Le istruzioni sono a pag. 90

5.6 D

**D**opo il successo dell'edizione milanese e per soddisfare le numerose richieste provenienti dall'importante bacino di utenza dell'Italia Meridionale, CCTV & IP Security Forum sbarca sul golfo partenopeo, nella suggestiva cornice della Stazione Marittima Expo Napoli. Una versione "light" che mantiene però format e contenuti eccellenti di **CCTV & IP Security Forum**, l'unica rassegna all-in-one di tecnologie e soluzioni per l'**IP security**, la **videosorveglianza** e il **networking**.

CCTV & IP Security Forum è un appuntamento strettamente verticale, dichiaratamente B2B, dedicato esclusi-

vamente ai professionisti e ai decision-makers del settore security e TVCC. L'evento accompagna gli operatori del mercato in tutte le fasi: dal marketing strategico alla scelta tecnologica, dall'aggiornamento normativo e fiscale, alle più innovative tecniche di vendita.

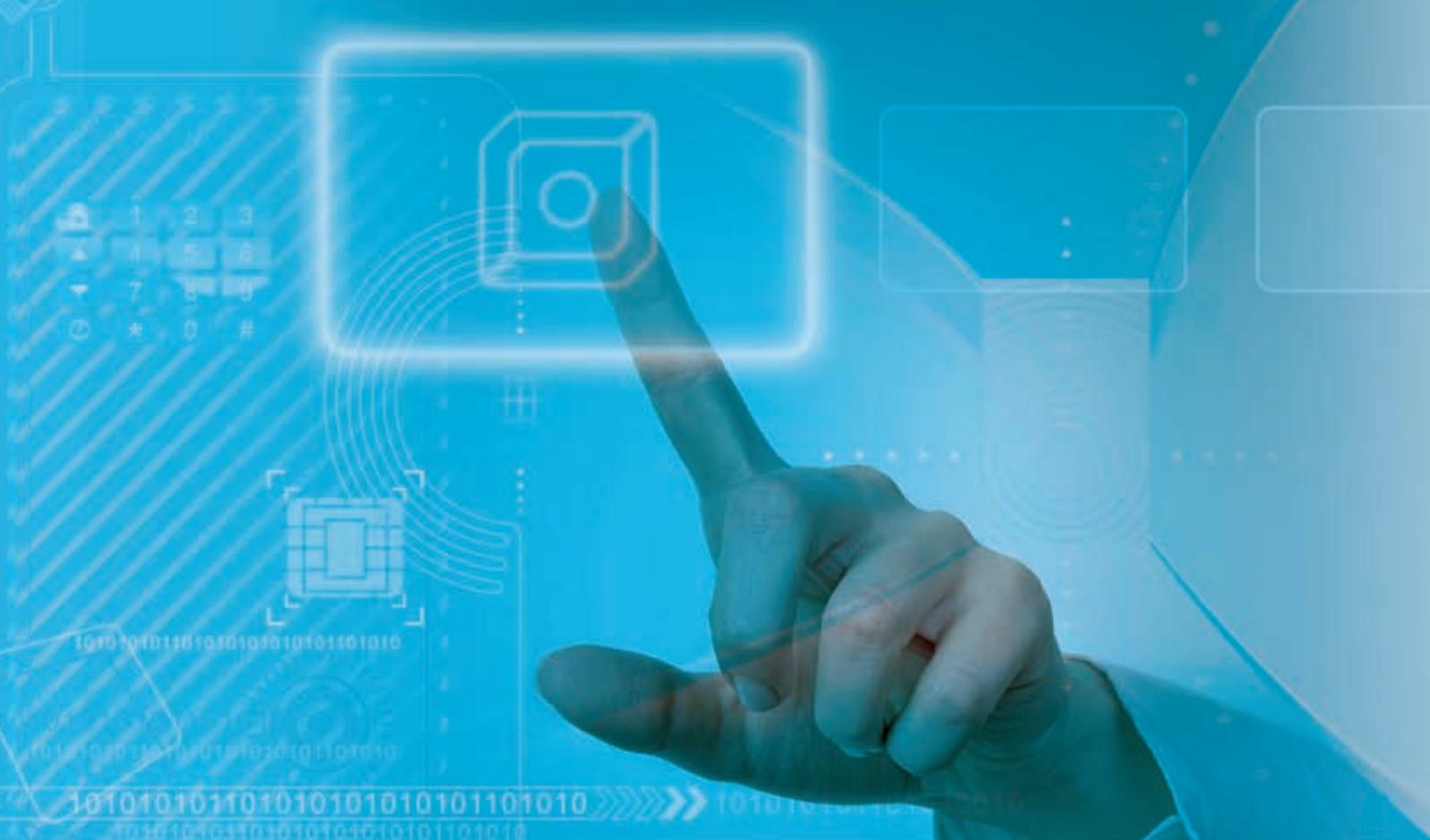
La sessione scientifica, dedicata ad operatori ed utenti, tratterà il tema della **convergenza tra sicurezza fisica e logica** a tutti i livelli: scenari di mercato (con la presentazione di dati e ricerche dei maggiori analisti a livello mondiale), tendenze e innovazioni tecnologiche, illustrazione di casi di successo, possibilità e modalità di accesso alle agevolazioni fiscali per gli impianti di security. Grande spazio verrà poi riservato all'aggiornamento sulla privacy, assolutamente imprescindibile dopo l'emanazione delle recenti regole sulla videosorveglianza. Il pomeriggio sarà dedicato ad una sessione formativa gratuita sul tema "**vendere sicurezza**". Ma non sarà una paludata lezione di aggiornamento: un team di "formatori" fornirà infatti strumenti di marketing, vendita e management in chiave spettacolarizzata, che insegnerà coinvolgendo e divertendo.

Ma sarà la tecnologia la vera protagonista dell'evento: nell'**area espositiva** utenti finali, integratori di sistemi ed installatori potranno infatti toccare con mano le potenzialità, il valore aggiunto e le molteplici possibilità applicative dell'**IP security** e della videosorveglianza. **Produttori, distributori e installatori di sicurezza, system integrator, security manager, IT manager, operatori del networking, teleimpiantisti, consulenti** e, naturalmente, **utenti** di ogni grado e livello: non perdetevi l'appuntamento con la cultura, la tecnologia e soprattutto il **business!**

Appuntamento il **29 settembre 2010** alla **Stazione Marittima Expo Napoli**.

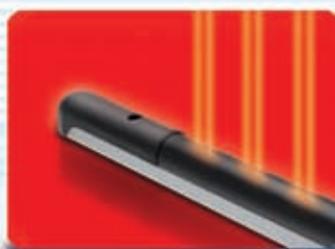
**Ingresso gratuito previa registrazione:** affrettatevi a prenotarvi su [www.cctv.ethosmedia.it](http://www.cctv.ethosmedia.it)





## GUARDA AL FUTURO DELLA SICUREZZA. SCEGLI DUEVI.

Da vent'anni **Duevi** guarda al futuro della sicurezza, sviluppando una gamma completa di soluzioni all'avanguardia in grado di soddisfare ogni esigenza di protezione. I suoi sistemi **antintrusione**, **perimetrali e di videocontrollo**, garantiscono a privati e aziende elevate prestazioni, semplicità di utilizzo e grande affidabilità. Progettati e prodotti interamente in Italia, i componenti hardware e software dei dispositivi **Duevi** sono il risultato dell'investimento costante dell'azienda in ricerca e innovazione tecnologica.



**DUEVI**<sup>®</sup>  
YOUR SECURITY, OUR TECHNOLOGY

SELEZIONIAMO AGENTI E DISTRIBUTORI

DUEVI Srl - Via Bard, 12/A - 10142 Torino (Italy) - Tel +39 011 7701428 - Fax +39 0117701429 - [www.duevi.eu](http://www.duevi.eu)



*Better Italian  
Style*

## Security Video Recorder Video Analysis

DVR "no Pc Based" Embedded, Easy to Use per un immediato e facile utilizzo.

32 Ingressi video IP Megapixel e/o analogici e fino a 26 uscite video composito. Supporta centinaia di modelli di IP Cam e supporta EN50132/5 (ONVIF-CENELEC) per compatibilità di telecamere IP non in lista.

Supporta Iphone, tutti i PDA e cellulari disponibili.

Matrice virtuale fino a 384 telecamere contemporanee.

Nuovo protocollo compressione video Mpeg4 e H264 e capacità di archiviazione fino 40 T.b.

Completo adeguamento alle normative vigenti su Privacy e Dlgs 196. Conforme EN 50132 grade 3 / grade 4.

Funzioni antiterrorismo, antimanomissioni telecamera, inseguimento oggetti, contatore oggetti, motion detect avanzato, mappe grafiche, face detect e molte altre funzioni.



# VIDEOTECNOLOGIE

Mauro Gabbiati\*

# Il mercato italiano antintrusione: tecnologie innovative

SECONDA PARTE

Partiamo con un dato certo: nel segmento antintrusione ibrido è bello. La scelta del cliente ricade infatti in nettissima prevalenza sulla tecnologia mista, basata cioè sull'impiego di pannelli di controllo in grado di supportare sia il wireless sia il cablato. Segue a ruota la tecnologia filare e, con una certa distanza, quella senza fili (grafico 1). Come leggere questo dato? Quanto incide in questa valutazione un rapporto non sempre idilliaco tra attori della filiera? Quali sono i veri plus dei prodotti e quali tecnologie daranno un impulso ad un segmento che da tempo non produce numeri brillanti? A&S Italy prosegue la sua indagine sull'antintrusione. A voi le conclusioni.

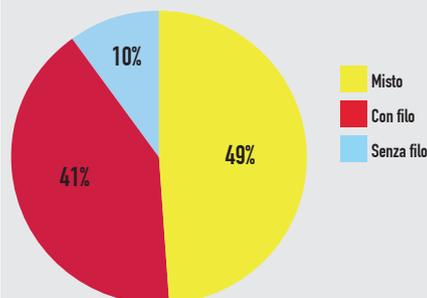
**A**nalizzare dei dati significa mettersi alle spalle per un istante le questioni tecniche e passare a quelle più profonde, quelle diplomatiche, quelle relazionali. Parliamo dei rapporti tra i diversi attori della filiera. I costruttori concordano nel dire che tra i fattori di maggiore attrito con gli installatori si annoverano la scarsa formazione professionale e la scarsa disponibilità a conoscere il prodotto in modo completo. Questo dato però non deve essere letto come un'indisponibilità commerciale alla fidelizzazione al marchio o al prodotto, come conferma il dato inferiore al 10%

(\*) Seguitelo su <http://zonafrancablog.wordpress.com/>



GRAFICO 1

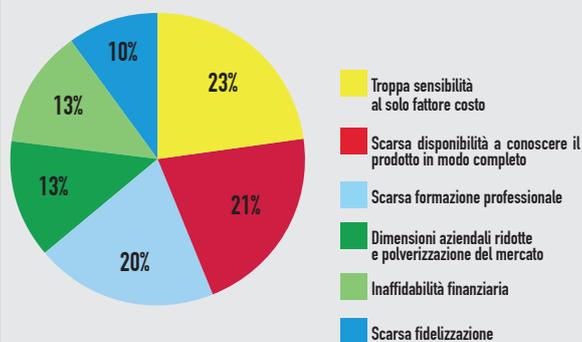
Qual è la tecnologia che va per la maggiore nel segmento antintrusione?



© A&S Italy

GRAFICO 2

### Quali sono i principali problemi con gli installatori di sistemi antintrusione?



© A&amp;S Italy

mostrato nel **grafico 2**, quanto come una sorta di livellamento prestazionale percepito dal mercato installativo che non vede - o non ritiene di dover approfondire - la conoscenza e le performance dei diversi articoli, oltre alle indispensabili funzioni primarie e di funzionamento. A parziale discolpa degli installatori bisogna certamente riconoscere che nei momenti di ristrettezze economiche l'investimento in formazione ed aggiornamento tecnico è sempre il più difficile da mettere a budget; tuttavia, sappiamo come il mercato sia oggi sempre più esigente in termini di professionalità, prestazioni e rapporto qualità/prezzo e crediamo che il cerchio torni a chiudersi sulla mancanza di una regolamentazione professionale del settore: come possiamo chiedere ai nuovi operatori di essere professionalmente preparati se non esiste un percorso formativo (riconosciuto a livello nazionale e certificato) che li immetta sul mercato della sicurezza? A parziale discolpa dei costruttori bisogna invece riconoscere che la troppa sensibilità al solo fattore costo, anche questo emerso dal nostro sondaggio, non può che portare ad un impoverimento del mercato. I margini sempre più ristretti impediscono profondi investimenti in ricerca, concentrando di fatto le evoluzioni di prodotto alle ottimizzazioni di performance e compressione del costo (**grafico 3 nella pagina successiva**). Vista dalla parte dei costruttori e dei progettisti certamente non è una situazione incoraggiante, ma abbiamo pro-



## L'evoluzione e l'innovazione dei sistemi perimetrali

Politec S.r.l. è l'azienda italiana specializzata nella progettazione e produzione di BARRIERE PERIMETRALI ANTINTRUSIONE a raggi attivi, espressamente studiate per assicurare ogni esigenza di protezione perimetrale interna ed esterna.



### SADRIN & SADRIN WS

**NOVITÀ!**

La barriera ad infrarosso attivo per porte e finestre ... ANCHE WIRELESS ...



Portate fino a 15 mt con doppia ottica per raggio

### PARVIS

la protezione invisibile per esterni

### SANDOR

Le colonne all'infrarosso attivo

### MANA

Barriera perimetrale esterna lungo raggio (fino a 250mt)  
Nei modelli: Microonda, Infrarosso, Doppia Tecnologia

### CONTATTI

Politec Srl  
Via Adda, 66/68  
20040 Bellusco MI

Telefono: +39 039 6883019  
Telefax: +39 039 6200471  
Website: www.politecsrl.it  
Email: info@politecsrl.it

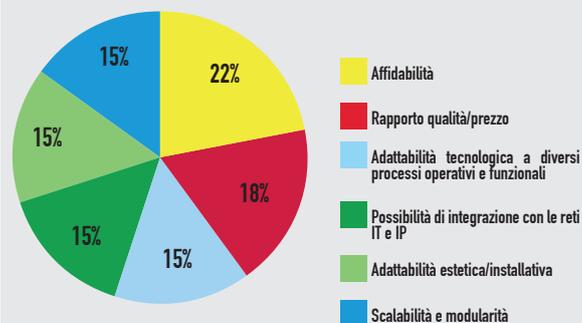


Foto: Courtesy Tecnoalarm

vato a chiederci: perché? Le risposte possono essere sostanzialmente due: la prima, forse la più immediata, è legata alla congiuntura del mercato ed alla generosa offerta di prodotto che supera oltremodo la richiesta. Se escludiamo la fascia alta di mercato, quella dei grandi impianti e delle prestazioni particolari e ricercate, forse la percezione da parte della domanda è che i prodotti sostanzialmente si equivalgano dal punto di vista prestazionale e che la vera discriminante sia il prezzo, magari corredato da un'assistenza e da un servizio post vendita più intensi e qualificati. La seconda ipotesi è

GRAFICO 3

Sul fronte tecnologico, quando progettate un prodotto quali sono i valori su cui vi concentrate maggiormente?





che veramente i prodotti si equivalgono, ma non da un punto di vista tecnico e prestazionale, bensì dal punto di vista commerciale percepito dal mercato, in quanto le caratteristiche qualitative e di performance sono di fatto accessorie, quindi non funzionali ad una reale differenziazione di mercato. Da qui potrebbe nascere quella forma di disinteresse dell'operatore che lo propone e lo installa sul campo. Per verificare se quanto sopra è molto lontano dalla realtà, ho provato ad immedesimarmi in un acquirente di un oggetto "tecnologico" per la casa e completamente ignorante (e lo sono davvero!) in materia: sono andato alla ricerca di un condizionatore. Cosa posso chiedere al mio installatore? Che sia adatto alla cubatura della stanza, che non faccia troppo rumore e che sia in una classe energetica rispettosa dell'ambiente e dei costi della bolletta. A parità di parametri, vince il minor costo. Risultato: mi hanno installato un condizionatore che soddisfa le mie richieste ma, leggendo il manuale, ho scoperto che ha altre decine di funzioni - alcune inutili, altre interessanti - di cui ignoravo l'esistenza. Forse se avessi saputo prima di queste funzioni, la loro presenza o meno avrebbe influito sul mio acquisto e fatto cadere la scelta su un altro modello, forse no. Ma la realtà è che comunque ho acquistato quel condizionatore e, sebbene il caldo torrido di questa estate mi abbia convinto che non ne farò mai più a meno, non credo, almeno spero, che ne dovrò acquistare un altro a breve. Allora forse le due risposte di cui sopra in realtà coincidono: la vera innovazione tecnologica arriva dalla richiesta di mercato e dalla necessità di soddisfare l'esigenza del cliente: un po'





## Ethernet Industriale senza rischi d'interruzione

**Contradata ha scelto *korenix***  
**Competitività ed affidabilità s'incontrano**

**JETNET Switch Ethernet industriali**  
Versioni Un-managed o Full-managed  
Versioni Layer 2, Layer 3, Gigabit e Fibra fino a 28 porte  
Installazione a barra DIN, Wall Mount e Rackmount  
Case Rugged in alluminio IP-31 e temp. estesa opzionale

**JETPOE Switch Power over Ethernet (PoE)**  
Standard IEEE 802.3at PoE-plus  
Versioni Un-managed o Full-managed  
Versioni 24VDC PoE per applicazioni bordo veicolo  
Case Rugged in alluminio IP-31 e temp. estesa opzionale

**JETROCK Switch Ethernet e PoE IP-67/68**  
Switch Ethernet e PoE fino a 6 porte  
Versioni Un-Managed o Full-Managed  
Case ultra-rugged IP-67/68 in alluminio anti-corrosione  
EN-50155 Railways e DNV Compliance

**JETBOX PC-embedded per networking**  
Sistemi Embedded per reti industriali  
Funzioni Switch, PoE, Router, VPN, Digital I/O, Serial Server  
Configurazioni Fanless e a temperatura estesa  
Sistemi operativi embedded pronti all'uso  
(XP embedded, CE, Linux)

**JETAIO Peer-to-Peer Ethernet I/O**  
Ethernet I/O Server per monitoraggio e controllo distribuito  
Funzioni Analog I/O, Digital I/O, RTD e Thermocouple  
Windows Utility, OPC Server, Modbus/TCP, SNMP and Web management  
Case rugged IP-31 in alluminio per montaggio a barra DIN

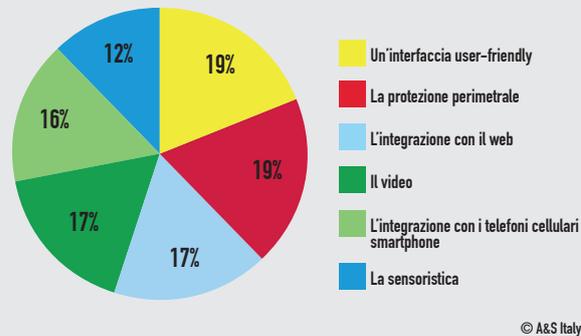


support@contradata.com  
tel: 039 2301492

**www.contradata.com**

GRAFICO 4

**Sul fronte dei nuovi prodotti, quale tecnologia credete che possa dare un impulso forte al mercato?**



come ci hanno insegnato Apple e RIM che, in un mercato saturo come quello dei telefonini iper-tecnologici e dominato da un colosso come Nokia, hanno inventato l'i-Phone (bello, facile da usare e con le sue mille applica-

zioni per tutti i gusti) ed il Blackberry (un telefono da cui si scrivono e si leggono e-mail anche senza essere laureati in ingegneria nucleare).

Ma nella sicurezza esiste o esisterà uno sbocco tecnologico di questo tipo? Serve veramente un'evoluzione tecnologica nel settore sicurezza?

## NUOVE TECNOLOGIE CHE DANNO IMPULSO AL MERCATO

Permettetemi una citazione illustre in premessa: *"Il progresso tecnologico avanza in una sola direzione e non può essere invertito. Una volta che un'innovazione tecnologica viene introdotta, la gente ne diventa dipendente, a meno che questa venga sostituita da un'altra innovazione migliore."* I nostri intervistati sull'argomento "nuove tecnologie" (**grafico 4**) concordano nel dire che l'area più interessante per un potenziale sviluppo è quella dell'interfaccia utente, che supera - di poco - l'integrazione con il web ed il video e la protezione perimetrale. Scalabilità, modularità ed integrazione con le reti



Foto: Courtesy Silentrion

# DIGITAL ABSOLUTE PLUS



Doppia Tecnologia per esterno  
con azione combinata di Micronde e  
Raggi Infrarossi

**Portata 200 mt.**

# INFRATRONIC



Infrarosso Passivo per esterno  
**Portata 150 mt.**

# DAVE



Una gamma completa di  
Microonde Digitali e Analogiche  
per esterno

**Portata 200 mt.**



ALARMITALIA®

# SICURIT

outdoor protection  
our profession

# Beam Fence



Mini Barriere modulari  
all'Infrarosso

**Portata 30 mt.**



# SicurFlex



Cavo sensibile per la protezione  
di pannelli solari e recinzioni

**Portata 500 mt.**

SICURIT Alarmitalia da oltre vent'anni è LEADER nelle PROTEZIONI PERIMETRALI per ESTERNO

**SICURIT Alarmitalia Spa**

Via Gadames, 91 - 20151 Milano

Tel.: 02.380701 Fax: 02.3088067 E-mail: info@sicurit.it

IP non sembrano invece essere strade percorribili per inseguire questo obiettivo. Un risultato dunque che conferma, almeno dal punto di vista dei nostri opinionisti, che il mercato della sicurezza continuerà il proprio sviluppo seguendo una direzione virtuale verticale, vale a dire puntando su un miglioramento delle proprie performance tecniche di prodotto, piuttosto che su una orizzontale di allargamento a sistema. Il mondo della security è storicamente chiuso su se stesso, limitato dall'assenza di una normativa universalmente ricono-

sciuta ed accettata ma soprattutto vincolato da regole che ne impediscono di fatto l'interfacciamento con componenti e sistemi esterni. L'arrivo della banda larga nelle case degli italiani, almeno dei più fortunati ad essere serviti dalle varie telecoms, ha semplicemente sostituito il vecchio doppino di rame analogico ed aumentato la velocità e la capacità di trasmissione; la copertura cellulare ha permesso di trasmettere anche senza la presenza del collegamento fisso telefonico; gli schermi piatti ed i touch screen hanno aumentato la risoluzione



### Vendor List

<b>3P Elettronica Srl</b>	<a href="http://www.3pelettronica.it">www.3pelettronica.it</a>	<b>Guardall Srl</b>	<a href="http://www.guardall.it">www.guardall.it</a>
<b>ABB Spa - ABB Sace Division</b>	<a href="http://bol.it.abb.com">bol.it.abb.com</a>	<b>Habitare Biometric Security Srl</b>	<a href="http://www.habitare.com">www.habitare.com</a>
<b>Amc Elettronica Srl</b>	<a href="http://www.amcelettronica.com">www.amcelettronica.com</a>	<b>Hesa Spa</b>	<a href="http://www.hesa.com">www.hesa.com</a>
<b>Apai Srl</b>	<a href="http://www.apai.biz">www.apai.biz</a>	<b>Hr Europe Srl</b>	<a href="http://www.hrcctv.com">www.hrcctv.com</a>
<b>Ascani Elettrocomm Srl</b>	<a href="http://www.ascani.com">www.ascani.com</a>	<b>I-Consult Srl</b>	<a href="http://www.iconsultsrl.it">www.iconsultsrl.it</a>
<b>Auge Srl</b>	<a href="http://www.aguesrl.it">www.aguesrl.it</a>	<b>Inim Srl</b>	<a href="http://www.inim.biz">www.inim.biz</a>
<b>Avs Electronics Spa</b>	<a href="http://www.avselectronics.it">www.avselectronics.it</a>	<b>Intertrading Srl</b>	<a href="http://www.intertrading.it">www.intertrading.it</a>
<b>Axel Srl</b>	<a href="http://www.axelweb.com">www.axelweb.com</a>	<b>Lb Security Srl</b>	<a href="http://www.ilmastino.com">www.ilmastino.com</a>
<b>Bentel Security Srl</b>	<a href="http://www.bentelsecurity.com">www.bentelsecurity.com</a>	<b>Lince Italia Spa</b>	<a href="http://www.lince.net">www.lince.net</a>
<b>Bosch Security Systems Spa</b>	<a href="http://www.boschsecurity.it">www.boschsecurity.it</a>	<b>Lindblad &amp; Piana Srl</b>	<a href="http://www.lindblad.it">www.lindblad.it</a>
<b>Cem Elettronica</b>	<a href="http://www.cemelettronica.com">www.cemelettronica.com</a>	<b>Marss Srl</b>	<a href="http://www.marss.eu">www.marss.eu</a>
<b>Cia Trading Srl</b>	<a href="http://www.ciatrading.it">www.ciatrading.it</a>	<b>Mind Systems Srl</b>	<a href="http://www.mindsystems-srl.com">www.mindsystems-srl.com</a>
<b>Cias Elettronica Srl</b>	<a href="http://www.cias.it">www.cias.it</a>	<b>Nexxt Spa</b>	<a href="http://www.nexxt-security.com">www.nexxt-security.com</a>
<b>Combivox Srl</b>	<a href="http://www.combivox.it">www.combivox.it</a>	<b>Risco Group Srl</b>	<a href="http://www.riscogroup.it">www.riscogroup.it</a>
<b>Comelit Group Spa</b>	<a href="http://www.comelit.it">www.comelit.it</a>	<b>S&amp;A Srl</b>	<a href="http://www.sea-srl.it">www.sea-srl.it</a>
<b>Costel Srl</b>	<a href="http://www.costel.net">www.costel.net</a>	<b>Saet Impianti Speciali Srl</b>	<a href="http://www.saet.org">www.saet.org</a>
<b>Daitem</b>	<a href="http://www.daitem.it">www.daitem.it</a>	<b>Safe &amp; Lock Srl</b>	<a href="http://www.safelock.it">www.safelock.it</a>
<b>Def Italia Srl</b>	<a href="http://www.def-online.it">www.def-online.it</a>	<b>Sama Distribuzione Srl</b>	<a href="http://www.samadistribuzione.it">www.samadistribuzione.it</a>
<b>Dias Srl</b>	<a href="http://www.dias.it">www.dias.it</a>	<b>Securshop Srl Gruppo Beta Elettronica</b>	<a href="http://www.betaelettronica.it">www.betaelettronica.it</a>
<b>Domosikura - Blueberry snc</b>	<a href="http://www.domosikura.it">www.domosikura.it</a>	<b>Select Srl</b>	<a href="http://www.select-security.it">www.select-security.it</a>
<b>Domotec Srl</b>	<a href="http://www.domotec.it">www.domotec.it</a>	<b>Sicep Spa</b>	<a href="http://www.sicep.it">www.sicep.it</a>
<b>Duevi Snc</b>	<a href="http://www.duevi.eu">www.duevi.eu</a>	<b>Sicurit Alarmitalia Spa</b>	<a href="http://www.sicurit.it">www.sicurit.it</a>
<b>Elettrocontrolli Srl</b>	<a href="http://www.elettrocontrolli.com">www.elettrocontrolli.com</a>	<b>Sicurtron Srl</b>	<a href="http://www.sicurtron.it">www.sicurtron.it</a>
<b>Elkron Spa</b>	<a href="http://www.elkron.it">www.elkron.it</a>	<b>Silentron Spa</b>	<a href="http://www.silentron.com">www.silentron.com</a>
<b>Elmo Spa</b>	<a href="http://www.elmospa.com">www.elmospa.com</a>	<b>Sudel di Santoro &amp; Cecere Snc</b>	<a href="http://www.sudel.com">www.sudel.com</a>
<b>Eos Tech Srl</b>	<a href="http://www.eostech.net">www.eostech.net</a>	<b>Technolife Srl</b>	<a href="http://www.technolife.it">www.technolife.it</a>
<b>Eurocom Telecomunicazioni Snc</b>	<a href="http://www.eurocomtel.com">www.eurocomtel.com</a>	<b>Tecnoalarm Srl</b>	<a href="http://www.tecnoalarm.com">www.tecnoalarm.com</a>
<b>Eurogroup Srl</b>	<a href="http://www.eurogroup-srl.com">www.eurogroup-srl.com</a>	<b>Teknox Srl</b>	<a href="http://www.teknox.it">www.teknox.it</a>
<b>Eurosistemi Srl</b>	<a href="http://www.eurosistemi.cc">www.eurosistemi.cc</a>	<b>Telecomunicazioni Labes Srl</b>	<a href="http://www.labes.it">www.labes.it</a>
<b>Fatti Srl</b>	<a href="http://www.fatti.com">www.fatti.com</a>	<b>Tervis Srl</b>	<a href="http://www.tervis.it">www.tervis.it</a>
<b>Fdp International Group Srl</b>	<a href="http://www.fdpinternational.com">www.fdpinternational.com</a>	<b>Top Srl</b>	<a href="http://www.top-srl.com">www.top-srl.com</a>
<b>Geoquip LTD</b>	<a href="http://www.videoline-tvcc.com">www.videoline-tvcc.com</a>	<b>URMET Spa</b>	<a href="http://www.urmetdomus.it">www.urmetdomus.it</a>
<b>Gesco Srl</b>	<a href="http://www.gesco.it">www.gesco.it</a>	<b>UTC Fire &amp; Security Italia Srl</b>	<a href="http://www.gesecurity.it">www.gesecurity.it</a>
<b>Giuseppe Tirassa Srl</b>	<a href="http://www.tirassa.com">www.tirassa.com</a>	<b>Voyager Srl</b>	<a href="http://www.voyager-srl.it">www.voyager-srl.it</a>
<b>Gruppo Cis Spa</b>	<a href="http://www.gruppocis.com">www.gruppocis.com</a>		

e diminuito gli ingombri. Ma il sistema antifurto, almeno per la parte antintrusione, è rimasto, e sembra destinato a rimanere, un sistema con il suo cablaggio indipendente, con i suoi protocolli privati di trasmissione e con le sue periferiche dedicate. Solo il TVCC si sta aprendo verso l'universo IP, dimostrando una volontà forte di integrarsi con tecnologie di largo consumo. Certo, parlare di integrazione e coniugarlo con il concetto di sicurezza è sempre difficile: non possiamo dimenticare che una delle caratteristiche primarie di un buon sistema antintrusione è quello di auto-protegersi e l'apertura verso qualunque device esterno rappresenta potenzialmente una vulnerabilità. Ma se fossimo rimasti tutti arroccati su questa posizione, oggi non avremmo carte di credito, home banking, telefonini e reti aziendali LAN e WAN. Dimenticavo: la citazione di cui sopra è di Theodore Kaczynski, matematico e scienziato americano, meglio noto alle cronache come Unabomber.



Foto: Courtesy DAITEM

## Stand-alone DVR

**NEW**



- Supporto IPHONE, sistema Symbian, Windows 3G Mobile Monitoring
- Interfaccia VGA incorporata, risoluzione di putput fino a 1280\*1024
- Formati di Compressione Standard H.264, Registrazione in Tempo Reale 240 FPS
- 1 SATA HDD, Supporto 2000GB, risoluzione di registrazione D1/Half D1/CIF, riproduzione a 8 canali contemporaneamente
- Sistema di Gestione Centrale per sorveglianza a distanza



USB Mouse Audio Speed Dome

### 3316HC

- Sistema Linux
- Registrazione real time a 16 canali, H.264 triplex
- 4SATA HDD, fino a 8000GB
- Monitoraggio mobile 3G

### 3704HC(ZH)-17

- Sistema Linux
- Registrazione real time a 4 canali, H.264 triplex
- 1 SATA HDD, fino a 2000 GB
- Compatibile con il sistema per cellulare Symbian

### 3507HC-12

- LCD 7" a colori, sistema Linux
- Registrazione real time a 4 canali, H.264 triplex
- 1 SATA HDD, fino a 2000 GB
- Monitoraggio mobile 3G

### 3704HC-11

- LCD 7" a colori, sistema Linux
- Registrazione real time a 4 canali, H.264 triplex
- Monitoraggio mobile 3G

**AOPVISION**  
Make Life Safe

ANV Security Technology (China) CO.,LTD

Add: 3F,A Block, No.7 Building East, Shangxue Hi-tech Industrial Park, Buji Town, Longgang District, Shenzhen, China PC: 518139

Tel: +86-755-88354390  
Fax: +86-755-89392553  
Email: aopvision@aopvision.com  
HTTP://www.aopvision.com

We provide quality, efficient OEM, ODM professional production and processing services.

# Come sarà il futuro, dipende solo da te.

La **gestione video IP** è in continua evoluzione. Approfitta di tutti i vantaggi che ti offre oggi per cogliere tutte le opportunità di domani grazie alla vera **open platform** di Milestone.

## Brilliant Simplicity

Milestone  
introduces  
XProtect™ Essential

Now Available!



Il software di gestione Milestone è un sistema video IP affidabile, scalabile e facile da usare che supporta la più vasta gamma di telecamere e offre una perfetta integrazione con molteplici soluzioni di analisi video, controllo accessi e POS. L'open platform XProtect di Milestone risponde a una gran varietà di richieste in termini di sicurezza e IT. Assicura oggi i tuoi investimenti con un sistema d'integrazione che ti permetterà di adottare efficacemente le innovazioni di domani.

Scopri perché Milestone è il tuo partner ideale di oggi e di domani.

Prova gratuitamente il nostro software alla pagina [www.milestone.com/future](http://www.milestone.com/future)



The Open Platform Company

Il Castello Winboring di oltre 3000m<sup>2</sup> è protetto da un sistema Silenya HT con oltre 60 rivelatori, 2 ripetitori, diverse tastiere, mezzi di allarme con collegamento digitale alla vigilanza...

SISTEMA DI ALLARME DOMOTICO  
99 ZONE RADIO + 6 ZONE FILO  
BIDIREZIONALE - SUPERVISIONATO  
VIA RADIO DUALBAND  
COMBINATORE TELEFONICO INTEGRATO

...DAL MONOLOCALE  
AL CASTELLO !

**SILENTRON**  
WIRELESS SECURITY

5512 LASERBEAM  
5513 LASERBEAM DT

Barriera a raggi infrarossi per interni ed esterni

Barriera doppia tecnologia: raggi infrarossi + microonda per interni ed esterni

5528 KEYPAD HT  
5523 PCK HT

Tastiera multifunzione bidirezionale

Telecomando 4 tasti bidirezionale cripting code

5511 STAR PIR  
5516 DUAL HT

Rivelatore a raggi infrarossi 12m X140°

Rivelatore doppia tecnologia: raggi infrarossi + radar a microonda per interni ed esterni

5414 SILENT PIR

Rivelatore di avvicinamento a tenda antiaccecamento per esterni

5530-5531 SILENYA HT

Sirena per esterno con lampeggiatore integrato opzione sintesi vocale

5034 SR-P

Sirena per interno

5520 WATERSENSOR  
5424 DUSTDETECTOR

Rivelatore di allagamento

Rivelatore di polveri sottili

5515 SENSOR HT  
5519 GLASS BREAK DETECTOR

Contatti magnetici di protezione porte e finestre

Rivelatore rottura vetri

5521 PIR HT  
5517 WINDOW PIR

Rivelatore volumetrico di movimento per interni

Rivelatore a tenda per porte e finestre anche in esterno protetto

---

Andrea Muzzarelli

# Cosa vuole il cliente da un sistema di videosorveglianza?

Qual è la tecnologia di videosorveglianza che va per la maggiore? Quali sono le caratteristiche più richieste? In che modo l'utente sceglie il proprio installatore? Cosa fa dire sì al cliente e cosa gli fa dire no? Insomma: cosa vuole il cliente del TVCC? Saper rispondere a questa domanda significa saper offrire un prodotto adeguato alle richieste del mercato, e quindi – almeno in linea teorica - destinato al successo. A&S Italy ha indagato il mondo della clientela intervistando gli installatori di sicurezza e i system integrator, che hanno il polso diretto sul mercato. Vediamo i risultati.



**A**ll'interno del comparto sicurezza, la videosorveglianza è indubbiamente il segmento più dinamico e che vanta il maggiore potenziale di sviluppo. Fino al 2008 il TVCC ha registrato tassi di crescita a due cifre e ha dimostrato di tenere anche nel 2009, producendo un ragguardevole +5,1%, secondo le ultime stime ANCISS (vedi tabella 1 alla pagina successiva). Per comprendere le dinamiche della domanda sul mercato italiano della security, abbiamo rivolto una serie di domande a un folto campione di installatori e system integrator. Senza la pretesa di fornire dati esaustivi, abbiamo cercato di individuare i principali fattori rispetto ai quali il cliente finale decide se e cosa acquistare, con l'obiettivo di individuare al contempo i trend emergenti, le tecnologie che vanno per la maggiore e le problematiche irrisolte.

## ANCORA ANALOGICO E IBRIDO

Siamo partiti chiedendo al nostro campione qual è la tecnologia dominante negli impianti di videosorveglianza (vedi grafico 1). La risposta è stata netta: i clienti vogliono tuttora l'analogico (45%) o le soluzioni ibride (43%). Resta tuttora minoritaria la richiesta di sistemi di videosorveglianza all'over IP (12%). Un orientamento che potrebbe tuttora dipendere da fattori di resistenza culturale alla complessità tecnologica (ma anche ai costi più elevati) del digitale spinto. Se tuttora l'analogico vanta un buon indice di gradimento, non deve sorprendere che il 46% del campione si dichiara interessato all'HDcctv su cavo coassiale, ossia ad una tecnologia che fa viaggiare immagini ad alta definizione su cavo coassiale, permettendo (almeno sulla carta)

GRAFICO 1

Qual è la tecnologia che va per la maggiore?

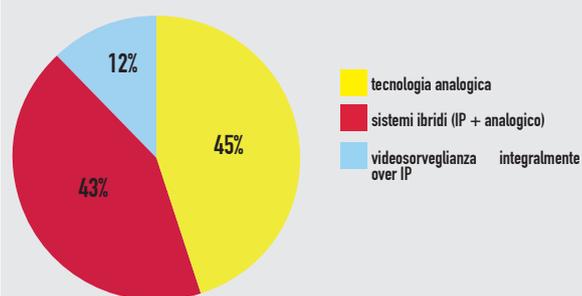


GRAFICO 2

Cosa pensa di una tecnologia di videosorveglianza con immagini ad alta definizione che viaggia su cavo coassiale?

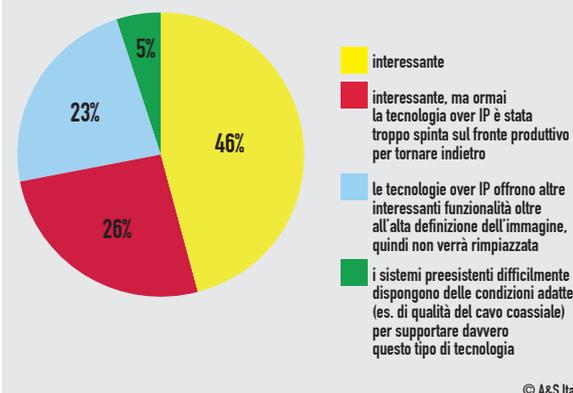


Foto: Courtesy Axis Communications

di conservare l'infrastruttura esistente e preservando l'interfaccia utente – DVR (vedi grafico 2). Solo il 26% degli intervistati obietta che ormai la tecnologia over IP sia stata troppo spinta sul fronte produttivo per tornare indietro. Parere sostanzialmente condiviso anche da quanti ritengono (23%) che l'IP offra altre interessanti funzionalità oltre all'alta definizione dell'immagine e che quindi non possa venire rimpiazzata in alcun modo dall'HDcctv su cavo coassiale. Il rimanente 7% ritiene che le infrastrutture preesistenti difficilmente presentino le condizioni strutturali adeguate per supportare davvero una tecnologia in HD. I pesi assegnati alle diverse valutazioni variano però in funzione del target di riferimento: a giudicare l'ipotesi interessante "senza se e senza ma" sono soprattutto gli installatori che si rivolgono all'hi-mid end (63%); nel caso del mid-low end e dei system integrator, invece, l'opinione dominante è che ormai sia tardi per tornare indietro rispetto all'over IP.

## CENTRALITÀ DEL RAPPORTO QUALITÀ/PREZZO

Abbiamo visto cosa va tuttora per la maggiore a livello tecnologico. A questo punto è bene indagare su cosa è



## Sicurezza ed automazione edifici: andamento fatturato 2007-2009

fatturato singoli segmenti (in milioni di Euro)

Tabella 1

settori		trend		
		2007/2006	2008/2007	2009/2008
<b>antincendio</b>		4,8	2,8	-2,4
<b>antintrusione</b>		7,5	8,1	-7,8
	antintrusione e sistemi di monitoraggio centralizzati	0,5	0,2	-25,4
	controllo accessi	2,5	2,7	-5,8
	<b>TV.CC.</b>	<b>17,8</b>	<b>18,0</b>	<b>5,1</b>
<b>building automation</b>		2,5	2,9	0,5
<b>totale</b>		<b>5,7</b>	<b>5,8</b>	<b>-4,8</b>

fonte: ANIE/ANCISS

determinante per concludere l'acquisto (vedi grafico 3 alla pagina successiva). I nostri intervistati hanno enunciato numerosi fattori che entrano in gioco nella determinazione all'acquisto, ma quelli che sembrano avere un peso

maggiore sono il prezzo (12%) e le prestazioni del sistema (12%), curiosamente a pari merito. Una valutazione confermata da un intervistato, che lamenta il fatto che i clienti pretendano "alta qualità e basso costo con pochi punti di ripresa video, pur non avendo alcuna conoscenza dell'infrastruttura e delle macchine. La responsabilità è anche di troppa TV ingannevole e della finzione cinematografica, che falsano le vendite e la nostra professionalità". Se a livello aggregato prezzo e prestazioni presentano sostanzialmente lo stesso peso, un'analisi più approfondita rivela alcune differenze in funzione del target di riferimento. Se nel caso di un'utenza di profilo medio-alto (hi-mid end) il costo da sostenere (8%) appare secondario rispetto alla qualità del sistema (13%), il rapporto si inverte se invece consideriamo il mid-low end e, in particolare, il cliente piccolo professionale: prima viene sempre il prezzo (13%), poi le prestazioni (11%). Confermate in merito anche le valutazioni dei system integrator, i cui clienti (di fascia prevalentemente medio-alta) non attribuiscono al prezzo un peso preponderante rispetto alle prestazioni. Tra gli altri fattori decisivi per l'acquisto si annoverano la semplicità d'uso (con un buon 11%), la qualità e la tempestività dei servizi offerti a tutti i livelli (10%), l'affidabilità del brand/rivenditore (8%), la flessibilità/modularità del sistema (8%), l'integrabilità con altre funzioni di sicurezza (8%) e la capacità di personalizzazione del sistema da parte del rivenditore (6%).



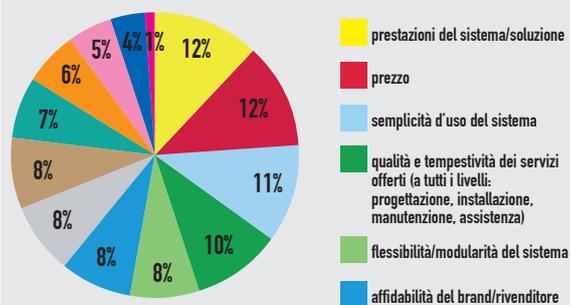
Foto: Courtesy Indigo Vision

## L'OSTACOLO DEL COSTO

E veniamo al momento peggiore: quando il cliente dice no. Quali sono gli elementi che più frequentemente compromettono la conclusione di un affare? Purtroppo è ancora una volta il fattore prezzo a farla da padrone (vedi grafico 4 nella pagina successiva). Il costo ritenuto troppo elevato (25%) è infatti l'elemento più frequentemente indicato dagli intervistati. Non stupisce, pertanto, che gli altri due ostacoli più ricorrenti siano la difficoltà a far percepire il valore aggiunto della soluzione proposta (17%) e la scarsa sensibilità del cliente al tema della security (14%). Sul rifiuto all'acquisto incidono anche il timore di violare il codice della privacy (13%), le difficoltà di utilizzo (10%), con il conseguente timore – nel caso delle grandi organizzazioni – di dover destinare troppo tempo alla formazione del personale, e infine la convinzione che la videosorveglianza non serva a nulla (10%). Si tratta in prevalenza di problemi di percezione e informazione, che poco o nulla hanno a che fare con le caratteristiche oggettive e tecniche dei sistemi di sicurezza. Per quanti si dichiarano an-

GRAFICO 3

### Quali sono gli elementi chiave per la determinazione all'acquisto?



funzionalità avanzate come analisi automatica delle immagini (video content analysis) o alta definizione delle immagini (telecamere a sensore megapixel, HDcctv)

integrità del sistema con altre funzioni di sicurezza (antintrusione, antincendio, automazione)

funzionalità dei sistemi over IP (controllo da remoto, flessibilità, scalabilità)

capacità di personalizzazione del sistema da parte del rivenditore

vastità della gamma proposta

tempi del ROI (return on investment) prospettati rispetto alla proposta di security presentata

altro

© A&amp;S Italy

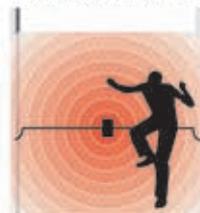
## LA SICUREZZA INFINITA, IN ONDA SU TUTTE LE RETI



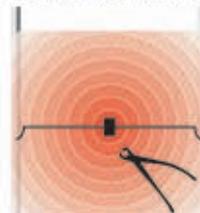
### INSTALLAZIONE



### ANTISCAVAMENTO



### RILEVAZIONE TAGLIO RETE



SISTEMA PER PROTEZIONE SU RETI CON SENSORI INERZIALI

# I.S.C. INFINITY SENSOR CABLE

## FINO A 64 ZONE

### CARATTERISTICHE SPECIALI:

- OTTIMA PERFORMANCE SU OGNI TIPO DI RECINZIONE
- FINO A 64 ZONE SENZA LIMITI DI ESTENSIONE
- STAZIONE METEOROLOGICA PER AGGIUSTAMENTI AUTOMATICI
- INSTALLAZIONE SEMPLICE, VELOCE ED ECONOMICA
- CONTROLLO E GESTIONE DA REMOTO VIA SOFTWARE
- INTEGRABILE DIRETTAMENTE SU IB-SYSTEM

### PROSSIMO SHOW



5-8/10/2010  
ESSEN, GERMANIA - HALL 1 - STAND. 409A



17-19/11/2010  
MILANO, ITALIA - PAD.4 - STAND E19-F18

PER L'ELENCO COMPLETO DI FIERE ED EVENTI VISITA  
IL NOSTRO SITO [WWW.CIAS.IT](http://WWW.CIAS.IT)

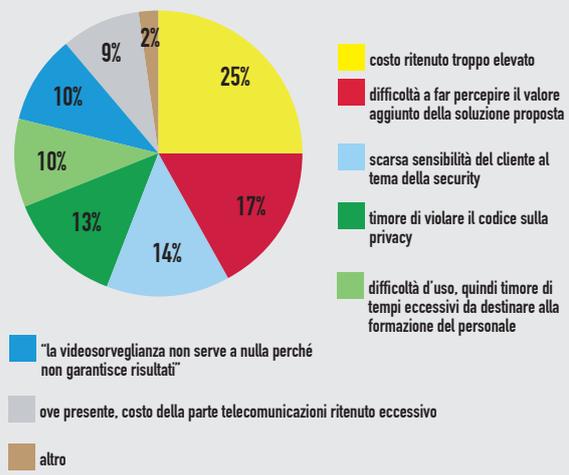
## EXTREME SECURITY

CIAE ELETTRONICA SRL  
VIA DURANDO, 38 | 20158 MILANO | ITALY  
T +39 02 3767161 | F +39 02 39311225  
[WWW.CIAS.IT](http://WWW.CIAS.IT) | [INFO@CIAS.IT](mailto:INFO@CIAS.IT)

SINCE 1974  
  
**CIAS**

GRAFICO 4

Qual è l'elemento che più spesso ostacola il perfezionarsi dell'acquisto?



© A&S Italy

che (o soltanto) system integrator, la difficoltà di far percepire il valore aggiunto del prodotto (18%) è addirittura superiore alla valutazione di un costo eccessivo (15%). Marginali (2%) appaiono infine la mancanza delle necessarie infrastrutture e della predisposizione: difficoltà per superare le quali però gli "escamotage tecnologici – ci ha detto uno degli intervistati – non aiutano e sono altamente costosi."

E LA TORTA SI RESTRINGE

Un elemento fondamentale per impostare le proprie strategie di marketing è l'individuazione dei canali attraverso i quali l'installatore/integratore viene individuato e scelto nella maggioranza dei casi. Ebbene, anche in un segmento ad altissimo grado di innovazione tecnologica come la videosorveglianza, è tuttora il passaparola il canale nettamente determinante (38%) e in particolare per l'utenza mid-low end (50%) (vedi grafico 5 alla pagina

Foto: Courtesy Videotec

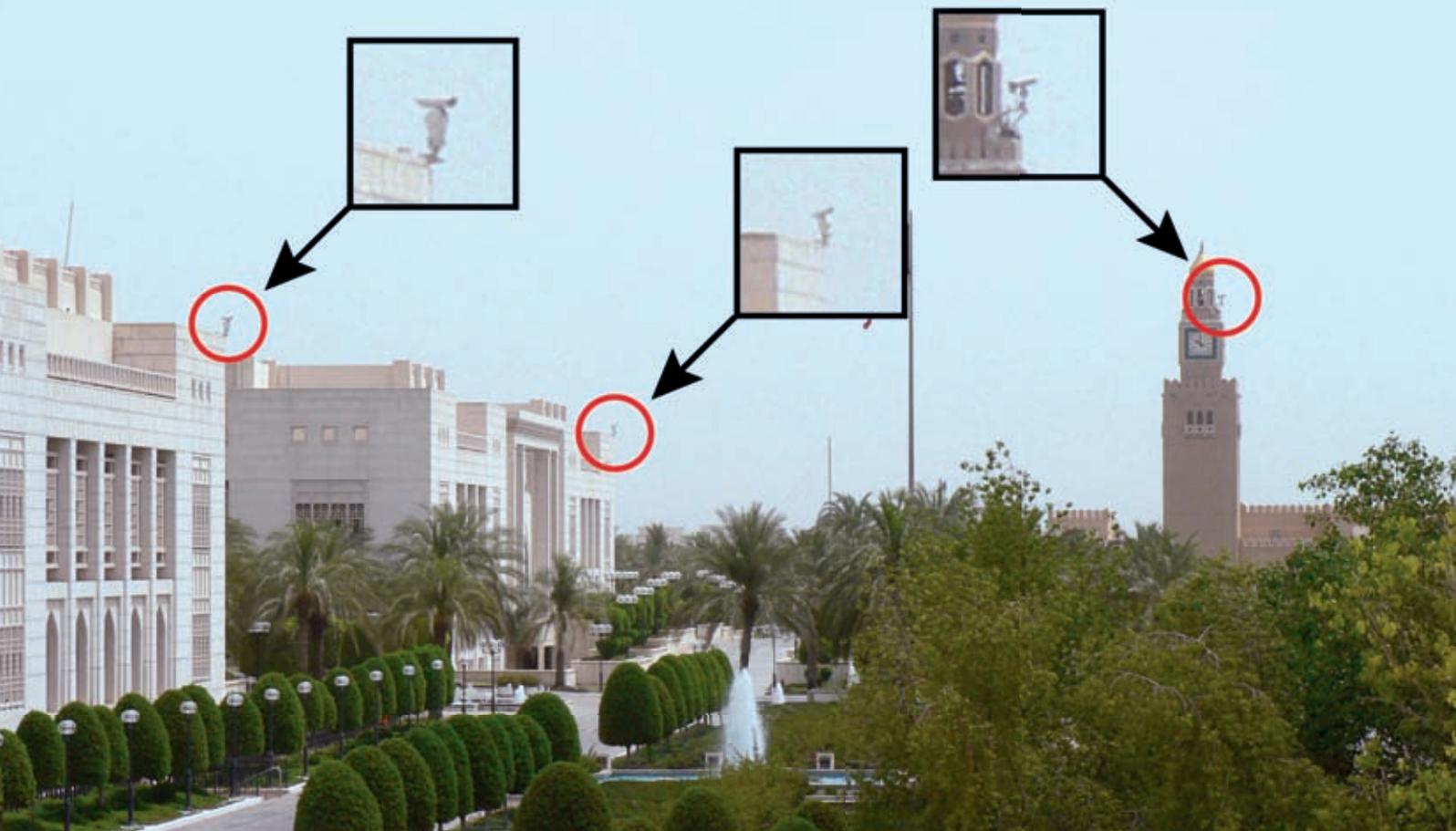
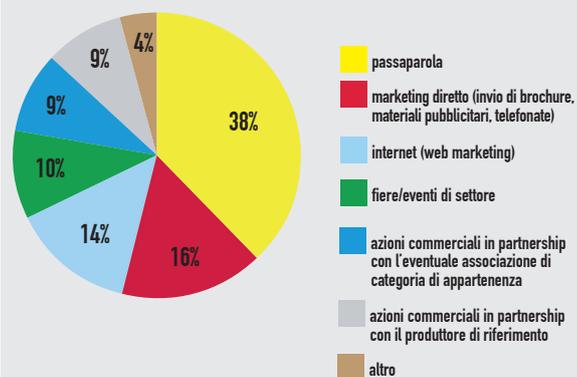


GRAFICO 5

### Principalmente in che modo i clienti trovano e scelgono il proprio installatore/integratore?



© A&amp;S Italy

successiva). Un risultato che non non sorprende, vista la straordinaria attenzione che il cliente ripone nel rapporto qualità/prezzo: meglio evitare brutte sorprese affidandosi a operatori consigliati da persone fidate. Seguono il marketing diretto (16%), internet e il web marketing (14%), le fiere e gli eventi di settore (10%) e le azioni commerciali attuate in partnership con i produttori di riferimento o con le eventuali associazioni di categoria (9%). Come evidenziato da alcuni operatori, l'efficacia degli strumenti sopra indicati risente tuttavia di una crescente concorrenza (e non sempre corretta) sul mercato. A fianco dei competitor tradizionali si sono infatti da tempo insinuati nella filiera non solo i professionisti del mondo IT (che costruiscono e ingegnerizzano software), ma anche gli installatori di reti aziendali o i teleimpiantisti che hanno dimestichezza con i sistemi IP. "Ormai è facile trovare telecamere Megapixel o IP su internet a prezzi stracciati" - ci è stato detto - "ed è facilissimo trovare questi prodotti nel negozio di computer sotto casa". L'effetto più diretto (e dannoso) di questa accresciuta concorrenza e delle relative politiche commerciali è che "i margini vengono bruciati: tra prezzi online e sconti del 20-25%, diventa molto difficile andare incontro alle esigenze d'acquisto dei clienti". Il quadro è ulteriormente complicato dal fatto che "moltissimi Istituti di vigilanza italiani intervengono sul mercato direttamente, proponendo peraltro materiali talvolta non adeguati alle reali esigenze del cliente e portando solo confusione in un mercato che vede restringersi sempre di più la classica torta."

## Alla sicurezza, ci teniamo!



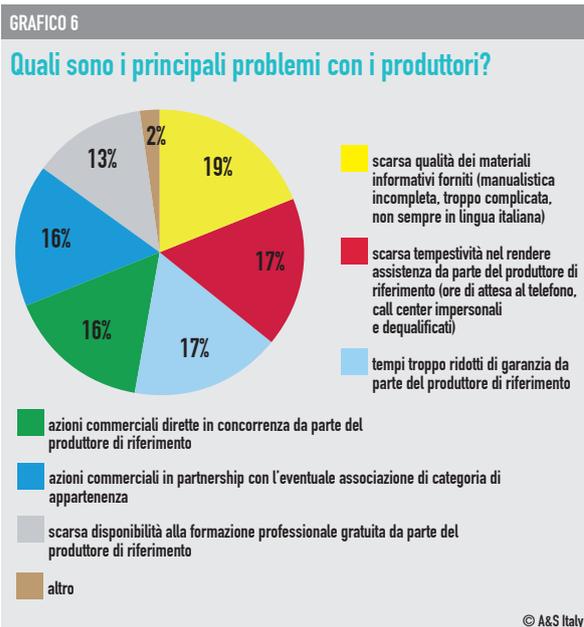
BLAZESTYLE.COM

### SOS Point Zenitel, sempre con te!

Sentirsi sicuri è una sensazione personale e trasmettere la sicurezza a chi chiede aiuto è la mission di Zenitel. Le nostre colonnine SOS sono progettate per poter inoltrare una richiesta di soccorso sfruttando le reti IP e la tecnologia CCoIP™ e grazie alla combinazione di uno speciale software e di un potente Codec audio, garantiscono una comunicazione viva voce di elevata qualità, anche in ambienti rumorosi.

Le colonnine sono utilizzabili solo con i Server interfonici STENTOFON serie XE

Zenitel Italia S.r.l. • Via dei Lavoratori, 17 • 20092 Cinisello Balsamo (MI)  
Ph. +39 02 66595067 • [www.zenitelcss.it](http://www.zenitelcss.it)



## LE RELAZIONI PERICOLOSE

Come in quasi tutti i comparti, all'interno della filiera distributiva i rapporti non sempre sono idilliaci. Su entrambi i fronti (produzione/distribuzione) le critiche sono parecchie e spesso coincidenti. Per fare luce su questo aspetto, abbiamo chiesto agli intervistati quali sono i problemi più frequentemente riscontrati con i produttori (vedi grafico 6). La prima risposta è stata la scarsa qualità dei materiali informativi forniti (manualistica incompleta, troppo complicata, non sempre in lingua italiana), con ben il 19% dei voti. Seguono subito dopo la scarsa qualità e tempestività dell'assistenza prestata dal produttore (con ore di attesa al telefono, call center impersonali e dequalificati), a pari merito con i tempi di garanzia, ritenuti "troppo ridotti per lavorare serenamente" (17%). E ancora: scarsa disponibilità al conto visione e azioni commerciali del produttore in diretta concorrenza con l'installatore (entrambi con il 16% dei voti) e infine scarsa disponibilità del produttore a offrire una formazione professionale gratuita (13%). Se si disaggregano i dati, si scopre che nel caso specifico dell'utenza di medio-alto profilo il problema principale riscontrato dagli installatori è la scarsa disponibilità del produttore al conto visione (25%), mentre i system integrator lamentano soprattutto i tempi di garanzia troppo ridotti (21%).

## IN CONCLUSIONE

Dalle considerazioni sopra sviluppate emergono in particolare i seguenti punti.

- 1) Dal punto di vista tecnologico, prevale tuttora il concetto di ibrido. Il "digitale spinto" ha a tutt'oggi un peso secondario, complici i costi mediamente più elevati, la complessità di utilizzo e una resistenza culturale mai pienamente superata. Sarebbe quindi prematuro parlare di una migrazione completa verso i sistemi integralmente over IP: meglio chiamarla ancora convivenza. Una fase di transizione la cui durata è tuttora difficile stimare ma che potrebbe vedere una svolta al termine del processo di standardizzazione delle apparecchiature video IP.
- 2) I clienti sono sempre più esigenti: vogliono qualità, efficacia, affidabilità, semplicità d'uso, ma al contempo chiedono prezzi stracciati. Da un lato, questo spinge gli utenti a ricercare i fornitori più affidabili attraverso il passaparola; dall'altro, denota la difficoltà dei produttori e degli stessi installatori a far percepire l'effettivo valore del servizio offerto. Il costo percepito come troppo elevato diventa così la prima ragione di rifiuto dell'acquisto.
- 3) Il business della videosorveglianza comincia a piacere a troppi: una pleora di competitor, spesso assai poco qualificata, offre servizi percepiti come equivalenti a prezzi molto più bassi. La coperta comincia ad essere troppo stretta: il che, oltre a squalificare i professionisti, produce cattiva informazione, confusione e soprattutto erode i già scarni margini di guadagno.



Ringraziamo quanti ci hanno permesso di tratteggiare questo quadro, aiutandoci a fornirvi un servizio sempre più utile ed accurato. Un ringraziamento particolare all'AIPS – Associazione Installatori Professionali di Sicurezza ([www.aips.it](http://www.aips.it)), per lo straordinario impegno profuso nella promozione dell'inchiesta presso i suoi associati. Un ringraziamento, infine, va ai tanti installatori che hanno messo a fattor comune le loro esperienze e le loro inquietudini, in nome di una comune prospettiva di crescita e di sviluppo. Il primo modo per ringraziarli è rispettare l'anonimato che ci è stato richiesto da gran parte di loro.

# NUOVA SERIE FAP500

L'anti-incendio diventa Hi-Protection



## Nell'antincendio ELKRON

da oggi c'è FAP500 il nuovo sistema digitale modulare, flessibile, omologato EN54 e disponibile in 4 modelli di centrale da 1 loop a 8, tutti con possibilità di espansione. La piattaforma del sistema FAP 500 consente di interfacciarsi facilmente con i sistemi di spegnimento e di garantire un eccellente livello di protezione. Ecco perchè con FAP500, l'antincendio Elcron diventa Hi-protection.

Con Elcron, l'antincendio diventa "Hi-Protection".

## Caratteristiche del sistema FAP 500

Grande facilità di installazione e di programmazione tramite tastiera della centrale o PC.

Altissima capacità di gestione: 480 zone, ognuna configurabile secondo uno specifico tipo di operatività.

Massima efficacia del controllo incrociato, grazie a 240 gruppi di sensori associabili liberamente a più zone.

Innovativo Software di telegestione per inviare a distanza tutte le informazioni relative al sistema.

Elevata interfacciabilità, per la trasmissione di eventi via GPRS/GSM/PSTN e

connessione in rete di più unità di gestione.



[www.elcron.com](http://www.elcron.com)

**ELKRON**  
THE HI-PROTECTION COMPANY

# Videosorveglianza intelligente per il MA-GA Museo Arte Gallarate

## STATO DELL'ARTE E SFIDA TECNOLOGICA

**U**n sistema di videosorveglianza intelligente da abbinare ad un impianto di sicurezza per la protezione del rinnovato Museo Arte di Gallarate ([www.museomaga.it](http://www.museomaga.it)). Questa era l'esigenza evidenziata dal committente, che richiedeva un'installazione con elevato numero di telecamere, distribuite fra i diversi piani del museo e l'esterno dell'impianto stesso.

Il rinnovato museo è stato inaugurato nel 2010. Con i suoi spazi espositivi di 5000 mq, il complesso architettonico si pone come centro prestigioso per l'arte contemporanea, capace di attirare il grande pubblico nazionale ed internazionale. Obiettivo essenziale del progetto era quindi di porre sotto controllo i diversi ambienti del museo, gli accessi al complesso e le opere esposte, di elevato valore. Il progetto, per la parte videosorveglianza, ha visto l'utilizzo della tecnologia di due produttori leader nel settore: ARTECO IVS e AXIS, in sinergia con Megalitalia, system integrator leader del mercato.



## LA TECNOLOGIA MESSA IN CAMPO

La soluzione adottata permette la centralizzazione dei sistemi di videosorveglianza ARTECO IVS, che a loro volta si occupano di acquisire, registrare ed analizzare i flussi video provenienti dalle diverse telecamere digitali. L'utilizzo di sistemi e di telecamere IP ha permesso di ottimizzare l'installazione dal punto di vista della connettività, andando inoltre a sfruttare la maggior risoluzione offerta dalle telecamere stesse e lo standard di compressione del flusso video (H.264) di ultima generazione. La centralizzazione del sistema è garantita attraverso postazioni dotate del software ARTECO-LOGIC, il client standard per tutti i sistemi di videosorveglianza ARTECO IVS.

Il client ARTECO-LOGIC è stato inoltre integrato da Megaltalia nel sistema di supervisione e controllo dell'intera sicurezza dello stabile, per permettere una ricezione integrata di tutte le tipologie di evento inerenti la sfera della sicurezza.

L'impianto nel suo complesso ha preso in carico, attraverso i sistemi ARTECO-IVS, circa 70 telecamere digitali, garantendo però l'accesso a tutte le immagini e la ricezione degli eventi di intrusione rilevati dalle telecamere in un'unica postazione client.

## FUNZIONALITÀ E VANTAGGI PER LA COMMITTENZA

La Videosorveglianza Attiva di ARTECO IVS consente un'analisi avanzata delle immagini per la verifica delle intrusioni o degli accessi in zone non consentite, garantendo un'elevata affidabilità e riducendo il carico di lavoro del personale adibito alla sicurezza. Gli operatori possono infatti controllare tutti gli ambienti in maniera rapida e ricevere segnalazione automatiche ed attive da parte del sistema in caso di accessi non consentiti. L'analisi delle immagini non segnala solo il semplice "movimento" di oggetti in alcune aree interne o esterne, ma permette di rendere la segnalazione il più efficace possibile, grazie a filtri basati ad esempio sulla durata del movimento e sulla dimensione degli oggetti coinvolti nella scena. Inoltre è possibile schedulare la segnalazione eventi delle singole telecamere in modo, ad esempio, che le telecamere che riprendono ambienti frequentati dal pubblico inviino segnalazioni solo in certi orari, mentre per le altre il servizio di notifica sia sempre attivo. Il committente ha così potuto ottenere un sistema di videosorveglianza che non solo è adibito alla funzione di visualizzazione e registrazione (comunque



garantita ai massimi livelli), ma che lavora in modalità "attiva" per segnalare eventi interessanti ai fini della sicurezza generati dall'analisi video intelligente delle immagini provenienti dalle telecamere.



### IN BREVE

**Location:**

MA-GA, Museo Arte Gallarate

**Tipologia di installazione:**

videosorveglianza intelligente da abbinare ad un impianto di sicurezza

**Tratti salienti del sistema:**

videosorveglianza attiva: analisi avanzata delle immagini per la verifica delle intrusioni o degli accessi in zone non consentite

**Vantaggi principali:**

alta affidabilità e riduzione del carico di lavoro del personale di sicurezza

**Brand dei componenti:**

tecnologie per la videosorveglianza ARTECO IVS ([www.arteco.it](http://www.arteco.it)) e AXIS ([www.axis.com](http://www.axis.com))

**System Integrator:**

Megaltalia ([www.megaltalia.it](http://www.megaltalia.it))

Quello che non  
ti aspetti...



## Nuova gamma di VideoRegistratori digitali Samsung con compressione H.264

La nuova serie di VideoRegistratori Samsung racchiude tutto ciò che vi potete aspettare da un apparato digitale di alta qualità.

Ma non è tutto.

Abbiamo inserito funzioni e caratteristiche che vi stupiranno e che renderanno più semplice l'installazione e l'utilizzo dei nuovi DVR Samsung della serie SVR.

Con la compressione H.264 non avrete problemi di spazio sull'hard disk, e non dovrete compromettere la qualità delle immagini in rete.

L'uscita HDMI garantisce immagini di alta qualità (1080p), il pannello posteriore completamente removibile facilita la sostituzione/upgrade degli hard disk e la tecnologia Virtual Progressive Scan (VPS) assicura riprese e fermo immagine con dettagli e bordi degli oggetti ben definiti.

Un server web integrato permette la visualizzazione live o in play-back con possibilità di back up, mentre il software Samsung SVM-S1 di gestione centralizzata, fornito a corredo di ciascun VideoRegistratore, consente il controllo da remoto tramite rete dati.

E per finire tutti i nuovi VideoRegistratori Samsung della gamma SRD, utilizzano la stessa intuitiva interfaccia grafica (GUI - Graphical User Interface), per rendere il set up e la programmazione estremamente semplici e veloci.

Samsung: soluzioni di Sicurezza oltre la tua immaginazione.

Modello	Compressione	Canali	HDD Interni supportati	Qualità di registrazione
<b>SRD-1670(D)</b>	H.264	16	6 (5 versione D con DVD)	4-CIF = 400ips
<b>SRD-1650(D)</b>	H.264	16	6 (5 versione D con DVD)	4-CIF = 100ips 2-CIF = 200ips CIF = 400ips
<b>SRD-1630(D)</b>	H.264	16	6 (5 versione D con DVD)	4-CIF = 50ips 2-CIF = 100ips CIF = 200ips
<b>SRD-1610(D)</b>	H.264	16	6 (5 versione D con DVD)	4-CIF = 25ips 2-CIF = 50ips CIF = 100ips
<b>SRD-670(D)</b>	H.264	8	6 (5 versione D con DVD)	4-CIF = 200ips
<b>SRD-850(D)</b>	H.264	8	6 (5 versione D con DVD)	4-CIF = 50ips 2-CIF = 100ips CIF = 200ips
<b>SRD-830(D)</b>	H.264	8	6 (5 versione D con DVD)	4-CIF = 25ips 2-CIF = 50ips CIF = 100ips
<b>SRD-470(D)</b>	H.264	4	2 (1 versione D con DVD)	4-CIF = 100ips

I nuovi DVR Samsung sono disponibili in esclusiva presso i migliori distributori di Sicurezza.  
Per conoscere dove trovarli contatta Samsung: telefona al numero **02 89656.410**  
o invia una mail a [STESecurity@samsung.com](mailto:STESecurity@samsung.com)

Samsung Techwin Europe Ltd (sede italiana)  
Via Colico 36, 20158 Milano  
[www.samsungsecurity.com](http://www.samsungsecurity.com)





# LIGHTING

for security

Luce puntata sulla tua **sicurezza**

- **SUPPORTA** i sistemi TVCC come illuminatore a luce visibile
- **TRACCIA** un percorso, una via di accesso o di fuga
- **SCOPRE** una intrusione illuminandone il punto/la zona
- **RASSICURA** in esterno con luce tenue, permanente, ecologica
- **ACCENDE** la scena per una ripresa su allarme da micro telecamera
- **GARANTISCE** luce dissuasiva di sicuro funzionamento anche in Black - out
- **ARREDA** con elementi di Design ad alta efficienza e prestazioni innovative



Margherita faretto da incasso



**WOLF SAFETY** s.n.c.  
SISTEMI DI ALLARME, ACCESSORI E COMPLEMENTI  
Sede operativa: Via Tornago, 36 - 21010 ARSAGO SEPRIO (VA) - ITALY - Tel. +39 0331 767 355 - Fax +39 0331 290 281  
info@wolfsafety.it - www.wolfsafety.it

# Lighting for Security



Margherita - faretto da incasso.

**D**a sempre "luce è sicurezza". E' insita nella natura umana la paura del buio, e ancor più se parliamo di sicurezza e di impianti di sicurezza non possiamo ignorare l'aiuto che ci può venire dato dalla luce. Anche qui possiamo affermare che se la luce è a basso consumo, allora **"la Security si tinge di verde"** (cfr. A&S 2-2010, pag. 66)

Oggi le nuove tecnologie ci offrono la possibilità di presentare luci a Led *ecologiche*, con caratteristiche di vita da 50.000 ore e consumi che si riducono a meno del 20% delle alogene, con bassissima emissione di calore e nessuna emissione di raggi ultravioletti che spesso sono responsabili della alterazione dei prodotti esposti alla luce. Wolf Safety, marchio che contraddistingue la produzione di ELP, presenta una linea di illuminazione tecnica a Led, con elementi a incasso, elementi sostitutivi di alogene ed elementi lineari con lunghezze fino ad alcuni metri.

Caratteristiche di questa linea *Lighting* sono proprio l'elevata efficienza e la lunga durata, ma in particolare **il funzionamento alla stessa tensione dei sistemi TVCC e di Sicurezza Antifurto.**

Questa soluzione di alimentazione consente alcuni importanti obiettivi:

- Una perfetta integrazione con i sistemi di Videosorveglianza.
- Un completo controllo da parte del sistema di allarme antifurto/domotico sulla illuminazione a Led, compreso il funzionamento di emergenza in assenza della tensione di rete.
- Lunga vita dei Led, che non corrisponderebbe ad altrettante ore di vita di un alimentatore a tensione di rete integrato nella lampada.

Wolf è anche primario produttore di alimentatori-caricabatteria e Box per alimentatori da 1 a 7 A e batterie fino a 70Ah. Dispone inoltre a catalogo di alimentatori compatti IP67 specifici per Lighting.

Insieme a questa innovativa proposta Lighting, Wolf ha coniato 8 Concept che, con altrettanti prodotti, accompagnano l'installatore di sistemi di Sicurezza, Videosorveglianza e Domotica verso questa nuova dimensione della luce.

In questi Concept, Sicurezza e Domotica si avvicinano e coloro che a torto pensano che la luce debba essere solo oggetto di impianti elettrici rischiano di restare al palo in questa nuova corsa all'integrazione delle tecnologie e al risparmio delle risorse, a favore delle nuove esigenze dell'uomo moderno.



## LIGHTING FOR SECURITY

1. **SUPPORTA** i sistemi TVCC come illuminatore a luce visibile.
2. **ACCENDE** la scena di ripresa su allarme da microtelecamera nascosta.

**Flex**, elemento lineare, modularità 25mm, supporto dissipante in alluminio, tensione di funzionamento 12V stabilizzati. Lunghezza da 0,1 a 5mt

3. **TRACCIA** un percorso, una via di accesso o di fuga.
4. **RASSICURA** in esterno con luce tenue, permanente ecologica.

**Lux**, luce da incasso a un modulo con funzionamento per mancanza rete o su comando. Disponibile per tutte le serie di interruttori moderni.

5. **SCOPRE** una intrusione illuminando il punto o la zona.
6. **GARANTISCE** luce dissuasiva di sicuro funzionamento anche in Black - out.

**Linea**, elemento lineare ad alta luminosità, modularità 75mm, perfetto per funzionamento in batteria.

7. **ARREDA** con elementi funzionali di Design ad alta efficienza e prestazioni domotiche.

**Margherita**, faretto da incasso di DESIGN.

**Stick**, elemento ad alta luminosità in ridottissime dimensioni, con profilo dissipante in alluminio e vetrino satinato.

**Linea T**, elemento lineare ad alta luminosità, accensione Touch integrata con led blu di segnalazione.

8. **SOSTITUISCE** luci alogene nel loro stesso faretto da incasso.

**Dicroica**, per lampade fino a 35W e Led a spina per lampadine da 10W.

**WOLF SAFETY by ELP snc**

**Arsago Seprio (VA)**  
Via Tornago, 36 - CAP 21010  
Tel. 0331.767.355  
Fax: 0331.290.281  
info@wolfsafety.it  
www.wolfsafety.it

# L'esperienza ottica di Canon al servizio della tua sicurezza.

La videocamera di rete PTZ **Canon VB-C60**  
offre una sorveglianza insuperabile  
e un monitoraggio a distanza con caratteristiche elevate.

- Zoom ottico 40x con messa a fuoco automatica e stabilizzatore d'immagine
- Panoramica a 340° e inclinazione 115°
- Sensore CCD con scansione progressiva fino a 30 fps
- Audio bidirezionale
- Immagini a colori con una luminosità minima fino a 0,7 lux
- Compatibile Power over Ethernet (PoE)

La VB-C60 fa parte della gamma di  
telecamere da sorveglianza Canon perfette  
per qualsiasi esigenza e soluzione.



VB-C60B

you can

**Canon**

[canon.it/prodotti\\_soluzioni](http://canon.it/prodotti_soluzioni)



SAREMO PRESENTI A  
SICUREZZA 2010  
FIERA MILANO 17-19 NOV  
PAD2-STAND G15/H20

SICURI CHE  
QUESTO SIA  
IL MODO PIÙ  
EFFICACE DI  
DIFENDERE  
LA VOSTRA  
AZIENDA?



**SELESTA**  
INGEGNERIA

CONTROLLO ACCESSI E GESTIONE PRESENZE.  
DA SEMPRE.

[www.seling.it](http://www.seling.it)

Antonina Giordano (\*)

# Detrazione IRPEF per antifurto o TVCC: come si accede?

L'Italia è in cima alla lista per finanziamenti comunitari non goduti e i cittadini del Belpaese raramente utilizzano i benefici erogati dal governo. Perché? Per mancanza di conoscenza, per complessità burocratica, per difficoltà di comunicazione con gli enti erogatori o di accesso al beneficio. Un esempio? E' prevista una detrazione Irpef del 36% sulla messa in opera di impianti antintrusione e TVCC, ma a quali condizioni? L'abbiamo chiesto ad Antonina Giordano, esperto fiscale dell'Agenzia delle Entrate, che ci ha fornito un vero vademecum operativo. Da illustrare dettagliatamente ai clienti, visto che si è sempre più propensi ad acquistare "con lo sconto".. piuttosto che senza.

\* Direttore Tributario in ruolo dal 1° dicembre 1984 presso l'ex ministero delle Finanze. Attualmente in servizio presso l'Agenzia delle Entrate - Settore Comunicazione istituzionale, Antonina Giordano riveste l'incarico di responsabile della rubrica diposta dei lettori della Rivista telematica FISCOGGI ([www.nuovofiscooggi.it](http://www.nuovofiscooggi.it)), ove fornisce consulenza ai contribuenti che propongono quesiti all'Agenzia delle Entrate. Autrice di numerose pubblicazioni scientifiche, la Giordano ha pubblicato oltre 300 articoli sulle principali riviste di diritto tributario e nel 2009 è stata intervistata in varie puntate di RAINews 24 ORSO OTORO.

**MODELLO 730/2010 redditi 2009**  
dichiarazione semplificata dei contribuenti che si avvalgono del modello

**CONTRIBUENTE** Dichiarante  Coniuge dichiarante  Dichiarazione congiunta  Dichiarazione separata  In caso di sédi

CODICE FISCALE DEL CONTRIBUENTE (obbligatorio)

COGNOME (per lo stesso titolare il cognome da usare)

**DATI DEL CONTRIBUENTE** DATA DI NASCITA (GIORNO MESE ANNO) COMUNE (o Stato estero) DI NASCITA

**STATO CIVILE** Sposato  Celibe/nubile  Vedovo/a  Separato/a  Unione civile  Separato/a  Nubile

**RESIDENZA ANAGRAFICA** CODICE COMUNALE TIPOLOGIA (VIA, VIALE, VICO, ecc.) INDIRIZZO

Da compilare solo se variato dal 1/1/2009 alla data di presentazione della dichiarazione

**TELEFONO E POSTA ELETTRONICA** TELEFONO (PROVINCIA) NUMERO CELLULARE

**DOMICILIO FISCALE** AL 01/01/2009 AL 31/12/2009

**DOMICILIO FISCALE** AL 01/01/2010

**DOMICILIO PER LA NOTIFICAZIONE DEGLI ATTI** CODICE FISCALE COMUNE INDIRIZZO

**CONIUGE E FAMILIARI A CARICO**

BARRARE LA CASSELLA

C = Coniuge  
P1 = Primo figlio  
F = Figlio  
A = Altro  
B = Figlio disabile

1	C	CONIUGE
2	F1	PRIMO FIGLIO
3	F	FIGLIO
4	F	FIGLIO
5	F	FIGLIO

PERCENTUALE LA TERZIONE (ESTRAZIONE) PERI FAMILIARI CON ALMENO 4 FIGLI

**DATI DEL SOSTITUTO D'IMPOSTA CHE EFFETTUERA IL CONGUAGLIO** CODICE FISCALE (il codice del coniuge va indicato non necessariamente)

**QUADRO A REDDITI DEI TERRENI**

N. INDELLI	REDDITO DOMAGALE	TITOLO	REDDITO AGRARIO	POSSESSORE
A1	,00			
A2	,00			
A3	,00			
A4	,00			
A5	,00			

(\*) Riportare la capacità del tratto della stessa tornata

La detrazione fiscale Irpef del 36% spetta per tutte le spese sostenute per l'installazione di misure - antintrusione e sistemi di videosorveglianza - atte a prevenire il rischio del compimento di atti illeciti da parte di terzi; ad esempio furto, aggressione, sequestro di persona e ogni altro reato la cui realizzazione comporti la lesione di diritti protetti (articolo 1, commi 17-19, legge 244/2007) realizzate nell'ambito di un intervento di ristrutturazione edilizia.

I contribuenti hanno la possibilità di detrarre dall'imposta sul reddito delle persone fisiche (Irpef) le spese sostenute fino al 31 dicembre 2012 relative alle case di abitazione e alle parti comuni di edifici residenziali situati nel territorio dello Stato. Per le spese sostenute nel **2012**, le agevolazioni spettano a condizione che i lavori siano eseguiti **entro il 31 dicembre 2012** e che l'alienazione e assegnazione dell'immobile avvenga **entro il 30 giugno 2013**.

Il beneficio sul quale calcolare la detrazione spetta fino al limite massimo di spesa di 48.000 euro da suddividere in dieci anni. Dal 1° ottobre 2006, l'importo massimo di spesa (48.000 euro), per cui è possibile fruire dell'agevolazione Irpef, va riferito alla singola unità immobiliare per cui tale ammontare va suddiviso fra tutti i soggetti aventi diritto alla detrazione (ad esempio marito e moglie coistestatori di un'abitazione). I contribuenti di età non inferiore a 75 e 80 anni possono ripartire la detrazione rispettivamente in cinque o tre rate annuali di pari importo. Possono optare per questa diversa ripartizione della detrazione anche per le spese sostenute in anni precedenti. La citata ripartizione della detrazione in tre o cinque anni si applica solo ai contribuenti che siano proprietari o titolari di altro diritto reale sull'unità abitativa oggetto di intervento.

Ciascun contribuente ha perciò diritto a detrarre annualmente la quota spettante nei limiti dell'imposta dovuta per l'anno in questione. La detrazione compete per le spese sostenute nell'anno e rispetta rigorosamente, pertanto, il criterio di cassa. L'importo eccedente della quota annua detraibile non può non essere richiesto a rimborso, né può essere conteggiato in diminuzione dell'imposta dovuta per l'anno successivo.

## COME DETRAGGO LA TVCC NEL CONDOMINIO?

Per gli interventi effettuati sulle parti comuni dell'edificio la detrazione compete con riferimento all'anno di



Foto: Courtesy Tecnoalarm

effettuazione del bonifico da parte dell'amministrazione del condominio. In tale ipotesi la detrazione spetta al singolo condomino nel limite della quota a lui imputabile, sempre a condizione che quest'ultima sia stata effettivamente versata al condominio entro i termini di presentazione della dichiarazione dei redditi. Per fruire della detrazione è necessario che l'amministratore del condominio ottemperi a tutti gli adempimenti di legge (comunicazione preventiva all'inizio dei lavori e pagamento delle fatture, con l'indicazione distinta del costo della manodopera utilizzata, con bonifico bancario o postale). In particolare deve allegare alla comunicazione al centro operativo di Pescara la delibera assembleare di autorizzazione dei lavori e la tabella millesimale di riparto della proprietà delle parti comuni. L'amministratore è inoltre obbligato a rilasciare a tutti i condomini una comunicazione con l'indicazione della quota detraibile per ciascun condomino sulla base della tabella millesimale. La detrazione del 36% spetta comunque anche per i lavori eseguiti su parti comuni di un edificio nel quale non è stato costituito il condominio. In assenza di condominio è necessario che gli adempimenti (comunicazione preventiva al Centro operativo di Pescara ed eventuale comunicazione alla ASL) siano effettuati da uno dei condomini in nome e per conto di tutti gli altri. Anche in tale ipotesi la ripartizione delle spese deve avvenire sulla base della tabella di riparto approvata dall'assemblea



### Detrazione fiscale Irpef del 36%

- per installare misure di prevenzione del rischio di illeciti da parte di terzi nell'ambito di un intervento di **ristrutturazione** edilizia
- per le spese sostenute **fino al 31.12.2012** relative alle case di abitazione e alle parti comuni di edifici residenziali
- per le spese sostenute nel 2012, le agevolazioni spettano solo per lavori eseguiti **entro il 31.12.2012** e se l'alienazione e assegnazione dell'immobile avvengono **entro il 30.06.2013**
- fino a una **spesa massima di 48.000 euro** da suddividere in 10 anni. Dall'1.10. 2006 l'importo massimo va riferito alla singola unità immobiliare (l'ammontare va suddiviso fra gli aventi diritto)
- è necessario **comunicare l'inizio lavori** all'Agenzia delle Entrate e all'ASL, **pagare le spese detraibili con bonifico bancario/postale** e, al termine dei lavori (per cifre > 51.645,68 euro), trasmettere all'Agenzia delle Entrate la dichiarazione di esecuzione dei lavori

**Sul prossimo numero, approfondimenti su come accedere alla detrazione (e su come non perderla!)**

dei condomini. Le fatture possono essere intestate anche ai singoli condomini senza necessità che contengano i millesimi di proprietà delle parti comuni già allegate alla comunicazione inviata a Pescara.

### A CHI SPETTA LA DETRAZIONE?

Sono ammessi a fruire della detrazione sulle spese sostenute tutti coloro che sono assoggettati all'imposta sul reddito delle persone fisiche, residenti o meno nel territorio dello Stato. Più in particolare, possono beneficiare dell'agevolazione non solo i proprietari o i nudi proprietari degli immobili, ma anche tutti coloro che sono titolari di diritti reali sugli immobili oggetto degli interventi e che ne sostengono le relative spese; in sostanza questi soggetti:

- il proprietario o il nudo proprietario;
- il titolare di un diritto reale di godimento (usufrutto, uso, abitazione o superficie);
- chi occupa l'immobile a titolo di locazione o comodato;
- i soci di cooperative divise e indivise;
- i soci delle società semplici;

- gli imprenditori individuali, limitatamente agli immobili che non rientrano fra quelli strumentali o merce.

Ha diritto alla detrazione anche il familiare convivente del possessore o detentore dell'immobile oggetto dell'intervento, purché sostenga le spese, le fatture e i bonifici siano a lui intestati e purché la condizione di convivente o comodatario sussista al momento dell'inizio della comunicazione di inizio lavori. Sono definiti familiari, ai sensi dell'art. 5 del Testo Unico delle imposte sui redditi, il coniuge, i parenti entro il terzo grado, gli affini entro il secondo grado. In questo caso (e ferme restando le altre condizioni) la detrazione spetta anche se le abilitazioni comunali sono intestate al proprietario dell'immobile e non al familiare che usufruisce della detrazione. Se è stato stipulato un contratto preliminare di vendita (compromesso), l'acquirente dell'immobile ha diritto alla detrazione qualora sia stato immesso nel possesso ed esegua gli interventi a proprio carico. In questo caso è però necessario che il compromesso sia stato registrato presso l'Ufficio competente e che l'acquirente indichi gli estremi della registrazione nell'apposito spazio del modulo di inizio lavori.

### SE L'IMMOBILE CAMBIA DESTINAZIONE D'USO PERDO LA DETRAZIONE?

Nel caso del cambio di destinazione d'uso di un fabbricato (da strumentale ad abitativo), può trovare comunque applicazione la detrazione del 36% (art. 2, comma 10 legge n. 191/2009) per le spese sostenute. L'agenzia delle entrate, con la risoluzione n. 14/E/2005, ha ammesso la detrazione per la ristrutturazione di un fabbricato strumentale che solo al termine dei lavori avrebbe assunto la destinazione d'uso abitativo, a condizione che nel provvedimento autorizzativo dell'intervento risultasse chiaramente il mutamento della destinazione. L'aliquota Iva prevista per tali interventi è del 10% anche nel caso in cui il fabbricato venisse destinato poi ad abitazione principale.

**CONTINUA SUL PROSSIMO NUMERO**

# HELP POINTS: Aiuto e sicurezza nelle città.



Crescono le città, crescono le persone, cresce la paura. TOWN CENTER INTERCOM è la risposta di Commend alla richiesta di sicurezza urbana.

Grazie ad un design sobrio e rassicurante, il terminale SOS viene riconosciuto come un valido strumento per le richieste di soccorso.

Tecnologia, robustezza, flessibilità: questi ed altri elementi caratterizzano le stazioni interfoniche antivandalo TOWN CENTER INTERCOM.

Il tutto in connessione IP per una facile installazione nei punti critici, a garanzia di conversazioni di altissima qualità integrate ad una trasmissione video verso un centro di controllo remoto.

**COMMEND ITALIA S.R.L.**  
Via L. da Vinci 3 - 24060 Carobbio Degli Angeli (BG)  
T +39-035-95 39 63 - [www.commend.it](http://www.commend.it)



SECURITY AND COMMUNICATION

# Videosorveglianza distribuita per un campo fotovoltaico



## STATO DELL'ARTE E SFIDA TECNOLOGICA

**P**er supervisionare e controllare l'impianto fotovoltaico presente nella frazione di Borgo Hermada (Terracina, LT), è stato richiesto di installare un impianto di videocontrollo. Scopo principale dell'intervento: fornire un efficace sistema di protezione e salvaguardia di eventuali furti ed estorsioni.

L'impianto fotovoltaico di potenza 2,2 MWp, è stato realizzato da ACEA Arse S.p.A di Roma, mentre la Società ASIB Security System di Caserta, Pro Partner Specialist di Promelit, ha commissionato e realizzato in collaborazione con Promelit S.p.A l'impianto di sicurezza (antintrusione, TVCC e barriere a microonde). Un impianto fotovoltaico è costituito da un insieme di apparecchiature che consentono di trasformare direttamente l'energia solare in energia elettrica. Gli impianti per la produzione di energia elettrica mediante tecnologia fotovoltaica presentano diversi vantaggi, tra i quali: assenza di qualsiasi tipo di



emissioni inquinanti, risparmio dei combustibili fossili, estrema affidabilità (vita utile 25 anni), costi di manutenzione ridotti al minimo. È costituito da 765 stringhe da 16 moduli da 180 Wp cadauno suddivise in 2 campi facenti capo ad un sistema di conversione centralizzato, ubicato in apposito locale tecnico, in cui sono installati 5 quadri di parallelo stringhe di costruzione Simec Sistemi e 9 inverter SOLEIL della SIAC da 250 kW/cd, specifici per campi fotovoltaici, con uscita a 200 V trifase a 50 Hz. L'impianto fotovoltaico è costituito da 12.240 pannelli, in grado di sviluppare una potenza nominale pari a circa 2203,2 kWp, occupando una superficie lorda di 44.774 mq e netta di 16.550 mq. Le prestazioni dei moduli, SUN-HEART da 180 Wp, sono garantite per 25 anni. La protezione perimetrale dell'impianto è la prima linea di difesa, se non l'unica, contro intrusioni o accessi non autorizzati nelle aree da proteggere. A tal fine è stato posto in esercizio un sistema di sicurezza che prevede l'azione contemporanea ed integrata di 3 sistemi: sistema di Videosorveglianza TVCC, sistema di antintrusione, barriere a microonde.

## LA TECNOLOGIA MESSA IN CAMPO

La soluzione tecnica e la progettazione del sistema di anti intrusione e videosorveglianza sono state affidate ad ASIB SECURITY Srl, in collaborazione con Promelit SpA. Su 15 pali zincati a caldo progettati da ASIB SECURITY e posti sulla cinta perimetrale ad una distanza di 60 Mt. l'uno dall'altro, sono state installate complessivamente 30 telecamere Promelit Serie Varifocal, modello VL-406HM, Day&Night meccaniche, con kit infrarossi aggiuntivo che consente un'illuminazione ad alta efficienza e un basso consumo di corrente, in modo da controllare e registrare l'intero perimetro del campo fotovoltaico e l'ingresso della cabina. Il segnale video delle telecamere è elaborato da un programma di Motion Detection che, in presenza di oggetti o persone in movimento, comanderà l'automatica accensione di lampade alogene poste sugli stessi pali, amplificando l'azione intimidatoria del sistema e migliorando la qualità delle registrazioni video. Allo stesso modo le telecamere Promelit sono state configurate in modo che la registrazione avvenga in contemporanea all'evento di allarme proveniente dalla zona di ripresa. Le telecamere sono collegate ad apparati di encoding MPEG4 e trasmissione TCP/IP, verso le centrali operative. Sono stati quindi installati i DVR Promelit DiMax serie SE7116, 25Fps – 4 CIF a 16 canali, per consentire l'archiviazione di immagini ad elevatissima qualità con la possibilità di elaborazioni successive da parte delle forze dell'ordine, allocati in ambiente rack e gestiti da un singolo monitor LCD 19 "mediante switch video.

Alta risoluzione, visualizzazione e registrazione in Real Time rappresentano le caratteristiche principali di questi DVR Promelit, in grado di ottimizzare in tempo reale storage e occupazione della banda disponibile, adattandosi alla rete utilizzabile. Il collegamento Ethernet avviene mediante linea ADSL 20 Mega.



## BENEFICI E VANTAGGI

L'impianto di sicurezza realizzato da ASIB SECURITY, in collaborazione con Promelit, garantisce la sicurezza di tutto l'impianto fotovoltaico presente. La validità del sistema garantisce, oltre ad un'elevata qualità delle immagini "live" e registrate, affidabilità e durata nel tempo dei dispositivi, assicurando la possibilità di integrazione futura. Il sistema è gestito nel pieno rispetto della legge sulla privacy. Non sono inoltre da sottovalutare i benefici economici: la versatilità dei prodotti installati, che racchiudono più funzioni contemporaneamente, permette di ottimizzare i costi di acquisizione e di gestione, evita l'utilizzo di costosi apparati e consente all'utilizzatore di interfacciarsi con un solo servizio di supporto tecnico.

### IN BREVE

#### Location:

impianto fotovoltaico nella frazione di Borgo Hermada (Terracina, LT)

#### Tipologia di installazione:

protezione perimetrale attraverso un sistema di videosorveglianza integrato con sistema antintrusione e barriere a microonde

#### Funzionalità principali:

il Motion Detection comanda l'accensione automatica di lampade alogene poste sui pali, aumentando l'effetto deterrente e la qualità delle riprese

#### Elementi principali:

30 telecamere Promelit Serie Varifocal, mod. VL406HM, Day&Night meccaniche, con kit infrarossi montate su pali; DVR Promelit DiMax serie SE7116, 25Fps – 4 CIF a 16 canali (alta risoluzione, visualizzazione e registrazione in Real Time)

#### Operatori:

ASIB Security System [www.asibsecurity.com](http://www.asibsecurity.com) e Promelit [www.promelit.it](http://www.promelit.it)

La Redazione

# Doppiamente Presidente

## la parola a Florindo Baldo



Florindo Baldo, Presidente di ANCISS dal 2006 ad oggi, è stato riconfermato al timone per i prossimi due anni. Lo abbiamo incontrato per conoscere obiettivi, inquietudini e mission del suo prossimo mandato. Un mandato non semplice, che arriva dopo 4 anni in cui il settore automazione e sicurezza ha visto nascere il Polo Confindustriale della sicurezza, ma ha visto anche uscire alcune compagini dall'aggregazione associativa e soprattutto è stato messo alla dura prova della recessione. Assieme al *doppiamente presidente* Baldo, facciamo un bilancio degli anni passati e un'ipotesi di scenari futuri.

**È** membro del Consiglio Direttivo di ANCISS dal 2002, ne è stato il Presidente dal 2006 ad oggi e qualche giorno fa è stato riconfermato al timone per i prossimi 4 anni...si tratta di un unicum nella vostra storia associativa, o sbaglio?

Sì e no: è vero che si tratta di una situazione nuova, dato che lo statuto dell'Associazione prevede che il Presidente abbia un mandato biennale rinnovabile una sola volta, e non è vero che l'incarico mi sia stato assegnato per quattro anni, ma per due. In pratica avrò l'occasione per cercare di aiutare il comparto Sicurezza e Automazione degli Edifici - rappresentato in ANIE aderente a Confindustria da ANCISS - ad emergere da una condi-



zione di tenue visibilità che lo caratterizza; è un impegno da parte mia a fare quanto possibile per raggiungere il risultato, ben conoscendo le difficoltà e le incognite che caratterizzano un simile percorso.

**Rinascita del Comitato Interassociativo, creazione del Polo Confindustriale della sicurezza, ma anche fidanzamenti e separazioni, recessione e segni negativi: qual è il bilancio di questi 4 anni di luci e ombre?**

Potrei dire che speravo di più senza correre il rischio di apparire incontentabile ... Non si è ottenuto granché, anche perché il risultato che secondo me doveva e dovrebbe stimolare gli operatori del nostro comparto, è una rappresentatività che non abbiamo. E che non riusciremo facilmente a raggiungere finché agli interessi dell'intero segmento vengono anteposti obiettivi di parte. Da anni seguito a sostenere che le aziende che operano nel settore della sicurezza e dell'automazione degli edifici hanno una caratteristica piuttosto unica: l'invisibilità. Non le si vede, non si conoscono, non si sa se esistano o meno. E ciò fa sì che, non sapendo che in Italia operano professionisti di alto livello, capaci di capire le esigenze di sicurezza degli utenti e di trasformarle in contenuti in soluzioni tagliate su misura, questi stessi utenti finiscano con il rivolgersi ad operatori senza la benché minima idea circa la qualità del servizio che potranno ricevere. Troppo spesso mi sono sentito chiedere "...perché non ci date un aiuto a scegliere l'azienda giusta ...?", e questa semplice domanda rappresenta la realtà: tanti interlocutori, tutti bravi, a parole, e senza un "bollino blu", per richiamare una vecchia pubblicità, che ne indichi la competenza specifica. Evidentemente l'effetto immediato di questa mancanza di chiarezza è l'andamento altalenante, positivo in alcuni casi e negativo in altri, del tasso di crescita del comparto, a cui si va ad aggiungere l'ingresso in campo di nuovi giocatori che, ritenendo semplice affrontare la progettazione e la realizzazione di un sistema di sicurezza ben fatto, non esitano a creare competitività quasi esclusivamente su base economica, con il risultato che, alla fine della partita, tutti perdono.

**Quali sono i principali obiettivi del suo prossimo mandato? Ce n'è uno al quale non sarebbe disposto a rinunciare per nessuna ragione?**

Secondo me la ragione di esistere di un'Associazione - la prima ragione in assoluto - è la rappresentatività. Oggi nessuna Associazione presente nel nostro settore è rappresentativa. Non vorrei copiare Martin Luther



King, con tutto il rispetto per l'uomo e per la sua triste fine, ma anch'io ho un sogno: vedere la sicurezza rappresentata da un organismo forte, visibile, conosciuto e riconosciuto, rispettato, in grado di trasmettere fiducia negli interlocutori e di guidare gli utenti in un processo di selezione e di scelta del fornitore basata sulla qualità e la competenza.

Sono consapevole che ancora oggi i tempi non sono maturi, ma è un compito che un'Associazione vera deve indiscutibilmente svolgere! Se non viene totalmente compreso questo principio, se non viene assimilato e non diventa parte del DNA degli operatori, continueremo ad essere piccoli, invisibili, sconosciuti. Ed allora, in quanto vittime-colpevoli, sarà opportuno che tacciamo di fronte agli ostacoli che quotidianamente ci troviamo di fronte.

**La vita di un Presidente di Associazione è costellata di richieste da parte degli associati. Che cosa chiede invece il Presidente Baldo alle imprese aderenti ad ANCISS?**

Siamo operatori di un comparto che non ha contorni netti, che non ha un profilo definito, altrimenti non si spiegherebbero le innumerevoli occasioni in cui, anziché rivolgersi agli esperti, gli utenti chiedono supporto a tanti interlocutori che - mi lasci dire - in termini di com-



petenza hanno spazio per migliorare ...Nessuno di noi è in grado di affrontare da solo il comportamento del mercato: mi pare che il Marketing (quello con la M maiuscola) definisca il nostro scenario Polipolio Polipsonio Omogeneo. E se il Polipolio Omogeneo è anche definito "perfetta concorrenza", una ragione per sentire la necessità di partecipare alle attività di un'associazione deve esserci. E' anche grazie all'attività associativa che si può sperare di raggiungere maggior visibilità, di essere più facilmente riconoscibili, individuabili tra i tanti, di poter contribuire alla crescita qualitativa della domanda e dell'offerta, la sola crescita che porta progresso! Bene, in un momento di rallentamento dell'economia mi aspetto un aumento della voglia di confronto, di collaborazione tra gli operatori, allo scopo di costruire insieme i presupposti per dare al mercato le risposte che giustamente si attende, per aiutarlo ad investire con una ragionevole certezza che il denaro è stato speso

bene, e questo sia che si tratti di utenti privati sia - ma forse ancor di più - nel caso di utenti pubblici.

#### **Com'è cambiato il mercato della sicurezza negli ultimi 4 anni e come cambierà ancora?**

Ho la sensazione che la strada sia tracciata, e che la distanza tra operatori della sicurezza ed operatori del mercato ICT si stia riducendo molto velocemente; i sistemi di sicurezza consentono oggi prestazioni di alto livello, che per poter essere sfruttate appieno necessitano di capacità di comunicazione altamente affidabili. Se consideriamo, infatti, che a fronte di un'interruzione della comunicazione tra sistemi, nella sicurezza si reagisce immediatamente considerando la possibilità di una manomissione, di un sabotaggio, e poi, solo in un secondo tempo, si può eventualmente passare a considerare l'ipotesi di un malfunzionamento, ci rendiamo facilmente conto di quali fondamentali principi debbano essere presi in considerazione nel "disegnare" un sistema di comunicazione per il nostro settore applicativo. Queste competenze ci sono, quota parte in ciascuno dei due comparti, Sicurezza e Comunicazioni, e ritengo che la sempre maggiore domanda di interoperabilità tra i sistemi stia naturalmente portando le due discipline ad una maggior integrazione. Scenario un po' diverso, per alcuni versi nuovo ed innovativo, che apre a possibilità finora non considerate, che fa pensare che forse si potrebbero spingere applicazioni di sicurezza ad impiegare sistemi comunicativi finora esclusi. Nuove opportunità professionali e spazio per i giovani in un settore, il nostro, che necessita di "aria fresca" come pochi altri. Sempre rimanendo saldamente ancorati al buon senso, dato che una cosa è impiegare al meglio ed al massimo delle sue potenzialità la tecnologia disponibile, altra è diventarne schiavi. Quindi, buon lavoro!





DS-9016HFI-S Intelligent Hybrid DVR

# RIVOLUZIONARIA PIATTAFORMA DVR IBRIDA

DVR Ibridi Serie DS-9100 di HIKVISION integrano con estrema semplicità video analogico e IP.

Grazie all'utilizzo delle più avanzate piattaforme ed alla tecnologia DSP, i DVR Ibridi della Serie DS-9100 permettono di utilizzare alcune potenti funzioni come la visualizzazione in alta definizione in anteprima e playback e di adottare una video analitica intelligente per soddisfare le più avanzate richieste nel mondo della video sorveglianza professionale.

- Fino a 24 telecamere (analogico e IP)
- Supporto codec video H.264
- Visualizzazione anteprime e playback in tempo reale in alta risoluzione
- Risoluzione VGA 1280x1024 pixel
- Video analisi intelligente (opzionale)
- Zoom digitale in modalità anteprima e playback



Disponibile anche >

Standalone DVR



Video Server Digitali



Speed Dome



Telecamere IP



Schede di Compressione

UL CE FC RoHS ISO9001:2000 ISO14001

[www.hikvision.com](http://www.hikvision.com)

#### Headquarters

Tel: +86-571-8807-5998  
[overseabusiness@hikvision.com](mailto:overseabusiness@hikvision.com)

#### Hikvision USA

Tel: +1-909-895-0400  
[salesusa@hikvision.com](mailto:salesusa@hikvision.com)

#### Hikvision Europe

Tel: +31-23-5542770  
[saleseuro@hikvision.com](mailto:saleseuro@hikvision.com)

#### Hikvision India

Tel: +91-22-42223737  
[sales@pramahikvision.com](mailto:sales@pramahikvision.com)

#### Hikvision Russia

Tel: +7-812-313-19-63  
[overseabusiness@hikvision.com](mailto:overseabusiness@hikvision.com)

#### Hikvision Hong Kong

Tel: +852-2151-1761

Per informazioni sui prodotti Hikvision e per la rete di Distribuzione contattare:

Via F.L. 10 - 31020 - San Veneriano (TV) - Italia  
Tel. +39 0438 403611 - Fax +39 0438 409105  
[info@nexxt-security.com](mailto:info@nexxt-security.com)  
[www.nexxt-security.com](http://www.nexxt-security.com)

Distribuito da:

**NEXXT**  
CCTV AND SECURITY SYSTEMS

Gianfranco Bonfante\*

# Progettare la sicurezza perimetrale dei siti ad alto rischio

In questo numero di A&S Italy ci concentriamo sul tema delle protezioni perimetrali: dalla parte progettuale, all'analisi delle principali componenti tecnologiche, fino ad un esame della situazione di mercato e delle prospettive emergenti. Il primo articolo che presentiamo si concentra sulla progettazione della sicurezza perimetrale, a cura di ItaSForum.

**È** fondamentale premettere che l'essenza della security è: a) saper predisporre adeguata analisi delle vulnerabilità, costantemente aggiornata; b) saper fronteggiare tempestivamente e con successo l'insorgenza improvvisa di eventi di natura dolosa o colposa di dimensioni assai critiche, tali da incidere pesantemente sulla incolumità delle persone e/o sulla capacità operativa di attività economica strategica; c) saper conoscere a fondo metodologie e tecniche idonee a far fronte ad

\* Direttore Generale Centro Studi ItaSForum

eventi dirompenti, in tempi ristretti, minimizzandone le conseguenze. La prevenzione dei rischi (Risk Assessment e Risk Management) e la gestione delle criticità (Crisis Management) sono, infatti, l'effettiva piattaforma dottrinale su cui s'incardinano tutte le altre componenti della Security, che, articolate in sottosistemi funzionali, costituiscono un "Sistema di Security", come meglio evincibile dalla sintesi grafica in **figura 1**. L'architettura delle componenti fondamentali vede alla base la matrice "Valutazione, Gestione del Rischio e Gestione delle Crisi", che a loro volta generano l'elaborazione delle strategie, delle politiche e dei piani operativi per individuare, gestire i rischi e contrastare efficacemente il loro degrado, mediante un sistema di sicurezza articolato in peculiari sottosistemi, equipaggiati con dispositivi finalizzati a produrre eventi, a trasmetterli, gestirli e proceduralizzarli grazie a software modulare e deterministico del sottosistema di supervisione.

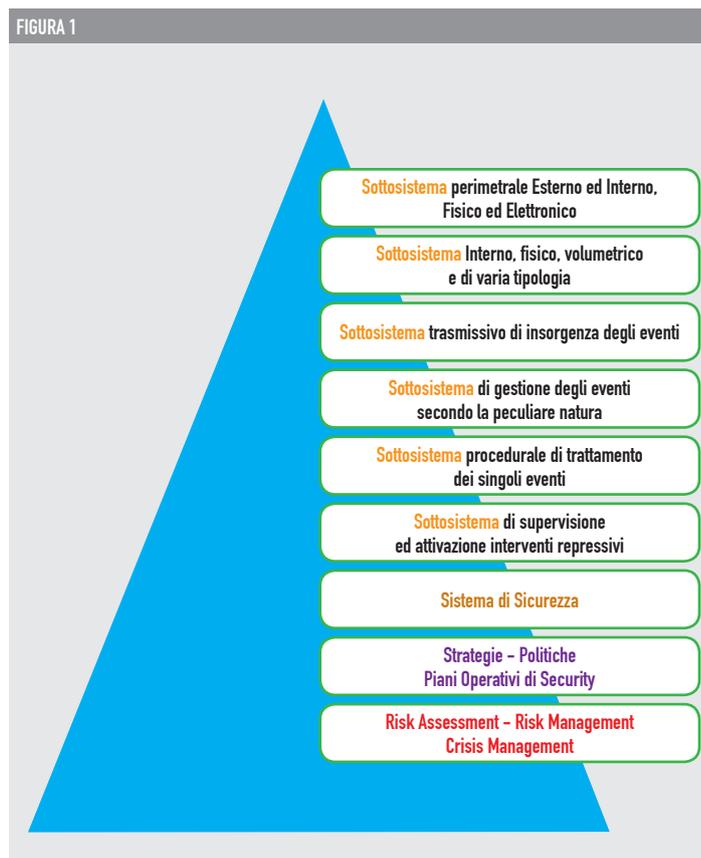
## CRITERI

Dopo aver focalizzato questa premessa fondamentale, si può passare, per sommi capi, all'analisi relativa alla strutturazione organica di un sito ad alto rischio, limitatamente alla configurazione di una protezione perimetrale. Fine primario è creare sinergia di un sottosistema fisico ed uno elettronico, concepito secondo morfologia concentrica, per frapporre una serie di ostacoli tali da tenere il più lontano possibile i potenziali intrusori dal centro vitale del sito e consentire efficaci operazioni interdittive da parte del personale di vigilanza. Per chiarezza metodologica, è opportuno precisare che:

- i *sottosistemi passivi* sono costituiti da determinate attrezzature fisiche (recinzioni in muratura, in rete metallica cancelli, concertine di filo spinato ecc. vetri ovvero compound antisfondamento od antiproiettile, porte blindate ecc.) idonee a contrapporre materialmente solido ostacolo e conseguente rallentamento ad azione di infiltrazione fraudolenta;

- i *sottosistemi attivi* sono dispositivi di natura elettronica in grado di produrre una segnalazione di allarme se sollecitati da determinato comportamento doloso: scavalcamento con pressione e/o taglio di fili spinati vitalizzati da cablaggio interno, calpestio di sensori interrati funzionanti con principi diversi, attraversamento di barriere a microonde per esterno, di raggi all'infrarosso attivi, etc. E' da sottolineare che le difese passive costituiscono

FIGURA 1



il cardine della tutela di qualsivoglia bene e, quindi, ricoprono esigenza prioritaria rispetto alle difese attive di tipo elettronico, che possono essere considerate presidio sinergico rispetto alle prime. Infatti, costituiscono strumento d'informazione di violazione fraudolenta, ma consentono una finestra temporale d'impunità agli intrusori per effettuare fulminee azioni di danno, soprattutto di tipo distruttivo e sabotaggi con possibilità di fuga prima dell'intervento di contrasto. Sintetizzando i concetti espressi, la funzione di un sottosistema passivo presenta un carattere dissuasorio, destinato a costituire ostacolo impervio per imporre ingenti ritardi e consentire interventi mirati di controreazione resi possibile dall'insorgenza di allarmi generati dal sottosistema elettronico integrato con la difesa passiva. Conoscere i limiti dei sottosistemi passivi ed attivi costituirà un criterio determinante per graduare e mirare gli interventi repressivi. Oltre a concetti di tipo sistemico, occorre prenderne in considerazione taluni altri di carattere pragmatico di seguito esposti:

- Per approntare difese efficaci, occorre calarsi realisticamente nella mentalità dei potenziali intrusori e mantenere costante aggiornamento sull'evoluzione delle tecniche intrusive.
- La criticità del sito da proteggere richiede approfondita analisi dei rischi e meticoloso studio dell'ambiente nel cui ambito dovranno operare i sottosistemi di sicurezza.
- Tutti i sottosistemi che concorrono a realizzare il Sistema di Sicurezza conseguono valenza se sussiste permanente reciproca integrazione per conferire coesione e congruenza gestionale.
- Il miglior sistema di sicurezza può fornire un livello effettivo di efficienza pressoché nullo se utilizzato erroneamente e gestito secondo criteri inadeguati. Gli aspetti organizzativi, procedurali e gestionali costituiscono elementi preponderanti rispetto alla componente hardware.
- È indispensabile un permanente flusso informativo dal basso verso l'alto, frutto di ben assimilata cultura della sicurezza (Sensitivity Training) e di collaudata struttura capillare di risorse umane che agiscano da terminale periferico dell'organizzazione centrale di Security.

## RECINZIONI PERIMETRALI DI TIPO PASSIVO

Sono costituite da elementi fisici di varia natura che circoscrivono interamente uno spazio con ingressi ed uscite limitate all'indispensabile per esercitare capillari controlli di automezzi e persone che accedono al sito. L'elemento predominante è costituito da murature con caratteristiche strutturali che ne determinano il grado di resistenza, l'altezza, la profondità nel terreno ecc. Di importanza fondamentale, la corretta esecuzione dei cordoli di base, il loro interrimento, l'altezza (mai inferiore ai tre metri), i pilastri ravvicinati, i pannelli in CA, dotati di sensori sismici antisfondamento e, sulla sommità, di

ostacoli fisici (concertine di filo spinato, vitalizzate da conduttori in fibra di vetro, percorsi da corrente in bassa tensione in grado di rivelare, in tempo reale, azioni distruttive per effettuare azioni di scavalco fraudolento). Sono largamente impiegate anche: reti metalliche a maglie elettrosaldate, in ferro zincato ricoperto con resine termoidustriali, altezza 3 metri, erette su muretti in cemento, adeguatamente interrati, rinforzata con "saettoni", ancorati al muretto; cancellate, strutture costituite da sbarre di ferro di sezione circolare, a "T" o di altre sagome, intervallate tra di loro di circa 10 cm., con disegno che impedisca manovre di scardinamento con strumenti divaricatori (martinetti), fissate a solido supporto in cemento ed acciaio. Per opporsi all'intrusione, tutte le tipologie di recinzione devono essere sovrastate da concertine di filo spinato, che si protendono all'interno ed all'esterno della stessa, allarmate da rivelatori in grado di recepire vibrazioni originate da scavalco, taglio di rete trasformandole in impulsi elettrici di allarme. La protezione perimetrica ottimale è costituita da doppia recinzione, con corridoio interno di circa 4 metri sul quale insista doppia tipologia di rivelatori in and. Verrebbero, così, esclusi gli scavalcamenti "con salto" da piattaforme di fortuna e la quasi totalità di allarmi impropri. Con trattazione a parte, verranno prese in esame le tipologie di rivelatori per esterni.

## ILLUMINAZIONE

L'illuminazione assume un ruolo fondamentale nei perimetri dei siti a rischio. Trattandosi di impiego di sicurezza occorre disporre di sorgente luminosa di immediato recupero in caso di caduta della rete di alimentazione primaria. Tale requisito è posseduto solo dalle sorgenti luminose ad incandescenza in quanto quelle a vapori di gas compresso, in caso di spegnimento, sono penalizzate dal tempo di riaccensione. Anche se pleonastico, è indispensabile prevedere un impianto d'illuminazione d'emergenza.





## Nasce **Evislon NG**, la soluzione di videoregistrazione digitale Gams 100% Made in Italy, capostipite di una nuova generazione.

- Ingressi ibridi: 4, 8, 16 ingressi Video espandibili a 32 o fino a 16 flussi video IP
- Soluzione Embedded GAMS a bassa dissipazione
- Processore RISC e Tecnologia Fanless
- Compressione e decompressione hardware
- Risoluzione CIF, Half D1 e Full D1
- Velocità di Registrazione 200ips (CIF), 100ips (Half D1) e 50ips (Full D1)
- Velocità di visualizzazione in tempo reale
- Sistema Operativo Linux
- Sistemi di compressione MPEG-4 o JPEG selezionabili
- Scripting
- 2 Uscite Video multiplexate e 2 Uscite Video Quad
- 4 Uscite Video matrice analogiche (opz.)
- 4 Canali Audio
- RAID 1 interno (mirroring) opzionale
- Motion Detector configurabile
- Privacy Zone
- Funzione Virtual Day & Night
- Funzione Web Server
- Programmazione e gestione locale e remota da Web e software proprietario
- Firewall integrato
- Sistema di autenticazione Watermark
- Compatibile con il potente software di Centralizzazione H3
- Connessioni LAN - WAN - GPRS - UMTS - EDGE - HSDPA - ISDN - PSTN
- DNS Dinamico
- Facilmente integrabile nei sistemi di supervisione di terzi
- Conforme alla Legge sulla Privacy

**Con Bettini il futuro arriva prima.**

  
**BETTINI**  
VIDEO & SECURITY TECHNOLOGY

Via Magenta, 22 - 20017 Rho (MI) - Tel. + 39 02 89651000 - [www.bettinivideo.com](http://www.bettinivideo.com)

**GAMS**  
Digital Video Solution

## NASCE L'ENTERPRISE DIGITAL ASSISTANT

MILANO – Lo scorso 17 giugno la divisione Enterprise Mobility Solutions di Motorola, Inc. ha presentato il nuovo ES400, l'ultima novità del suo portfolio di terminali portatili destinati alla mobilità aziendale che inaugura un nuovo segmento di mercato denominato Enterprise Digital Assistant (EDA), frutto della convergenza tra i segmenti aziendale e industriale. L'accesso interattivo alle informazioni, assicurato dalla funzionalità integrata voce e dati del nuovo ES400, consente ai lavoratori mobili di raggiungere nuovi livelli di efficienza trasformando i processi aziendali, aumentando la redditività e assicurando a ciascun lavoratore la possibilità di svolgere il proprio lavoro direttamente sul campo e in qualsiasi momento. Il nuovo terminale riunisce quindi in un design compatto e leggero le più avanzate funzionalità di mobile computing e le funzioni "push-to-talk". Costruito sulla piattaforma Microsoft Windows Mobile 6.5, il nuovo ES400 permette ai lavoratori che operano in diversi settori quali l'assistenza tecnica, le vendite, il commercio al dettaglio, il settore sanitario e le piccole e medie imprese di raccogliere informazioni e accedere ad applicazioni business-critical e ai sistemi di back end ovunque si trovino. Maggiori informazioni: [www.motorola.com/ES400](http://www.motorola.com/ES400)

## FORTIMPRESA SAFETY MANAGER: IL PROFESSIONISTA DELLA SICUREZZA CON QUALIFICHE RSPP



BERGAMO - Fortimpresa, in collaborazione con

Ethos Academy, presenta Fortimpresa Franchising Network, l'innovativo franchising professionale per Safety Manager abilitante al ruolo di Responsabile del Servizio di Prevenzione e Protezione (Moduli A, B e C) in base alla prescrizioni contenute nell'accordo tra Stato, Regioni e Province autonome pubblicato nella Gazzetta Ufficiale n. 37. Fortimpresa Franchising Network si propone l'obiettivo di:

- formare Professionisti della sicurezza in grado di progettare organizzare e condurre la formazione degli addetti;
- formare le competenze manageriali dirette e trasversali necessarie agli RSPP per ricoprire il loro ruolo all'interno di organizzazioni complesse orientate al cambiamento organizzativo;
- qualificare una figura professionale in grado di implementare e gestire un SGS tenendo presente i requisiti cogenti e le normative volontarie che contemplano al loro interno la spinta al miglioramento continuo e che creano un valore aggiunto alle organizzazioni che ne faranno uso. Info: [www.fortimpresa.it](http://www.fortimpresa.it).

## VACANZE: COME LASCIARE IN SICUREZZA L'ABITAZIONE

ROMA – Partire per le vacanze significa anche organizzarsi per lasciare in sicurezza la propria casa, in modo da evitare spiacevoli sorprese al rientro. I furti in appartamento e gli atti vandalici in estate sono infatti sempre più a rischio. Sul sito della Polizia di Stato però sono indicati i suggerimenti per rendere la casa più sicura e gli accorgimenti da seguire quando si lascia la casa vuota per brevi e per lunghi periodi. Un vademecum che l'installatore di sicurezza potrebbe consigliare ai propri clienti. [http://www.poliziadistato.it/articolo/19524-Vacanze\\_come\\_lasciare\\_in\\_sicurezza\\_l\\_abitazione](http://www.poliziadistato.it/articolo/19524-Vacanze_come_lasciare_in_sicurezza_l_abitazione)



## L'ONVIF A ALL-OVER-IP 2010

**ALL-OVER-IP CCTV PRO** MOSCA (RU) - Jonas Andersson, presidente di ONVIF, relazionerà alla III edizione di All-over-IP Forum, che avrà luogo il 18 Novembre 2010 presso il centro espositivo Sokolniki Expo di Mosca.

Il programma dell'evento moscovita si arricchisce quest'anno di speech e tavole rotonde focalizzate sullo sviluppo delle soluzioni IP, sulle novità e i trend tecnologici che stanno governando la convergenza tra i mercati IP, telecomunicazioni e IT.

Tra i trend in atto, spicca la migrazione dai sistemi di sicurezza analogici a quelli digitali, che ha originato una forte richiesta di standardizzazione per i prodotti video IP. "Senza uno standard globale, utilizzatori e integratori continueranno a dover fare i conti con l'integrazione prima di scegliere un prodotto video IP," dichiara Jonas Andersson, Presidente di ONVIF.

"Uno standard globale semplificherà la vita a tutti, assicurando l'interoperabilità tra tutti i prodotti, a prescindere dal brand." Nella sua presentazione a All-over-IP 2010, Jonas Andersson si focalizzerà sui più recenti sviluppi del comitato ONVIF, anche in riferimento all'apertura al segmento del controllo degli accessi, con dimostrazioni live dei benefici dell'interoperabilità.

Groteck Business Media invita gli operatori alla tavola rotonda di ONVIF, in seno alla III edizione di All-over-IP Forum, un'imperdibile opportunità per incontrare i decision makers e i system integrator russi più importanti e per introdurli ai vantaggi di uno standard globale di prodotti per il video IP. Per partecipare alla tavola rotonda contattare Olga Fedoseeva: [fedoseeva@groteck.ru](mailto:fedoseeva@groteck.ru); per esporre contattare Alla Aldushina: [aldushina@groteck.ru](mailto:aldushina@groteck.ru)

Sponsor: ITV/AXXON; Espositori: AVerMedia, Axis Communications, DeTeWe Service, DSSL, Geutebruck, HIKvision, ID Systems Group, ITV/AXXON, Laud Link, MICRO-DIGITAL Inc., Milestone Systems, Mitsubishi Electric, NEDAP, Network Systems Group, NSGate, Panasonic, Pelco, QNAP, Samsung Techwin, Siemens Enterprise Communications, Smartec, Sony, VIDAU Systems, Zelax, AAM Systems, ABRON Holding, AVS Electornics, IPMatika, Byterg, Baltika, STA Group, INTEGRATOR, UNI Corporation, Cronyx Telecom, Layta, Mototelecom, Nateks, New Systems Telecom, ON.COM, Pentakon, Satro-Paladin, Seven Seals, Sigrand, SMP, ELVEES. [www.all-over-ip.ru/eng](http://www.all-over-ip.ru/eng)

# SIRENA PER INTERNO ANTI-INTRUSIONE



**ERIS**  
il nuovo "satellite" per i sistemi di allarme

 **AVOTEC**  
DA SEMPRE SICUREZZA

**AVOTEC S.r.l.**

Via Bologna 114 - 22038 Seregno (MB) Italia - Tel. +39 0362 347493 Fax +39 0362 759522  
<http://www.avotec.it> - e-mail: [info@avotec.it](mailto:info@avotec.it)

ASSOCIATO



FEDERAZIONE NAZIONALE  
IMPRESE ELETTROTECNICHE  
ED ELETTRONICHE



CONFINDUSTRIA

**AVOTEC: SEMPRE PIÙ AVANTI!**

Mirco Moscato

# Tutto quello che volevate sapere sulle Protezioni Perimetrali



Foto: Courtesy CIAS Elettronica

Le protezioni perimetrali segnalano la presenza dell'intruso assai tempestivamente, quando cioè ancora non c'è stata completa intrusione, o quando, pur essendosi essa verificata, l'intruso non ha ancora avuto il tempo di compiere alcuna azione dannosa. Per questo le protezioni perimetrali esterne sono state, da sempre, il primo e più importante baluardo nei sistemi di protezione dei siti ad alto od altissimo rischio. I rivelatori per applicazioni di così alto livello devono possedere queste caratteristiche: elevatissima capacità di rivelazione; riduzione a livelli infinitesimali dei falsi allarmi; altissimo grado di insabotabilità; capacità di mantenere le prestazioni nel tempo e nelle più disparate ed avverse condizioni ambientali; capacità di trasporto delle informazioni in modo affidabile e sicuro a grandi distanze ed in ambiente ostile e facilmente accessibile; possibilità di essere mantenuti in modo accurato e facile senza dover accedere fisicamente ad essi.

Ma non tutti i prodotti offrono queste caratteristiche, soprattutto quelli destinati al mercato "civile". Facciamo un po' di chiarezza.

**P**oiché gli investimenti in ricerca sono grandi, ma i numeri sono sempre stati quelli di un mercato di nicchia, non molte aziende hanno profuso grandi energie per degli sviluppi seri in questo segmento. I primi sviluppi, a volte assai ingegnosi, furono fatti per ricaduta di tecnologie di altri settori, quali quelli delle telecomunicazioni o dei sistemi d'arma. Gli apparati che nacquero, rigorosamente di tipo "analogico", soffrivano spesso dell'ancora insufficiente know-how applicativo. Inoltre l'utilizzo di componenti nati per altre applicazioni era spesso inadeguato, sia in termini tecnici che economici. Ben presto, però, le più capaci tra queste aziende acquisirono non solo il know-how applicativo necessario per svariati tipi di rivelatori, ma progettaron esse stesse nuovi componenti adeguati all'impiego specifico nei diversi tipi di rivelatori per protezioni perimetrali esterne. Nel tempo l'acquisizione di know-how applicativo e le accresciute esigenze dell'utenza hanno portato, da una parte, all'abbandono di alcune tecnologie, e dall'altra a sempre maggiori affinamenti di tecnologie che, alla prova dei fatti, si sono dimostrate più adeguate a coprire la varietà di esigenze, sia tecniche e prestazionali sia commerciali, che i diversi mercati hanno espresso nel tempo.

## ATTENTI ALLE FACILI EQUAZIONI

Si è però generata una certa confusione, che spesso crea aspettative di prestazione o di costo inconciliabili. Assistiamo così – talvolta anche da parte di certi “esperti” - a comparazioni di prodotti che tra loro hanno in comune solo il nome di “Rivelatori per Protezioni Esterne”. L’attrattiva che esercita il segmento applicativo “civile” per questa tipologia di rivelatori, quella cioè di passare da una nicchia ai grandi numeri, induce spesso a semplificazioni eccessive che portano a creare prodotti che, per tecnologia adottata e per economicità da conseguire, divengono semplici dispositivi di preallarme. In alcuni casi la semplificazione è tale che, più che rivelatori di sicurezza, sono catalogabili come dispositivi per l’accensione automatica dell’illuminazione, e se i falsi allarmi sono eccessivi, il rimedio è quello di abbinare due tecnologie e produrre un’informazione di allarme solo quando entrambe le tecnologie sono concordi nel dichiararlo. Bello, ma cosa succede se una delle due tecnologie non è sempre funzionante a causa delle condizioni ambientali (caldo, nebbia o depositi di polvere che si accumula in breve tempo)? Non si avrebbero falsi allarmi, ma potrebbero mancare all’appello anche quelli veri. Per non parlare di alcune qualità richieste dal segmento

“civile” che poco hanno a che fare con la vera sicurezza. Qualche esempio? La “Pet Immunity”, ossia la capacità di non generare allarme quando un animale domestico sia lasciato libero di muoversi nella zona di protezione del rivelatore. Spesso questa prestazione viene garantita combinando in un unico rivelatore due rivelatori, uno dei quali osserva solo la parte bassa della zona da proteggere e l’altro solo quella alta. Un rivelatore dotato di questa caratteristica, così realizzata, offrirà ben poca sicurezza. Nulla poi abbiamo detto circa la vulnerabilità di questi rivelatori, la cui tecnologia può essere facilmente ingannata da un intruso poco più che principiante. Quando si parla di sicurezza, occorre prevedere l’utilizzo non di semplici “dispositivi elettronici” che funzionano solo in condizioni ideali. L’intruso non è sempre uno sprovveduto; spesso conosce alla perfezione i limiti dei rivelatori installati, quindi la loro “probabilità di detezione” e il loro grado di ineludibilità ed inviolabilità. In particolare i rivelatori per esterno debbono possedere gradi di ineludibilità ed inviolabilità estremamente elevati, a prescindere dal fatto che l’applicazione sia destinata al mercato “civile”, industriale, logistico o militare. Le tecnologie che offrono maggiori garanzie per realizzare buoni od ottimi rivelatori per protezioni perimetrali esterne sono quelle attive, dove i rivelatori analizzano l’energia che essi stessi producono. I rivelatori passivi, al contrario, analizzano le variazioni di

Foto: Courtesy CIAS Elettronica



## Qual è il livello di penetrazione delle barriere per esterno sul mercato residenziale?

risponde Raffaele De Astis, Cias Elettronica

Fino a qualche anno fa la richiesta di protezione perimetrale era concentrata per lo più nei mercati verticali simil governativi, quali siti militari, prigioni, centrali nucleari, aeroporti, grosse industrie. Si sono sviluppate pertanto negli anni tecnologie sempre più sofisticate per andare a rispondere alle esigenze di sicurezza di tale utenza, che soddisfacessero in primis il requisito di altissima probabilità di rivelazione e in contemporanea di minimo numero di falsi allarmi. Connubio non semplice particolarmente in ambienti esterni dove le condizioni atmosferiche e ambientali sono tra le più disparate a seconda della zona geografica e della conformazione del territorio. Negli ultimi anni l'utenza privata residenziale ha compreso quanto fosse importante una rivelazione dell'intruso prima dell'eventuale effrazione. Si sono pertanto aperte le porte a un nuovo mondo apparentemente semplice, ma che in realtà, di base, necessita delle stesse soluzioni richieste dall'utenza medio-alta, con gli ovvi ridimensionamenti dati in particolare dal livello di rischio differente. Molte aziende produttrici si sono pertanto buttate in questo segmento di mercato proponendo prodotti molto spesso improvvisati, senza un vero "Know How" sul mondo del perimetrale da esterno, né tecnologico né di esperienza di campo. Si nota pertanto che oggi l'offerta è molto spesso basata su prodotti di basso livello tecnologico, e di limitata capacità di detezione, che puntano soprattutto o solamente sull'abbattimento dei falsi allarmi, a completo detrimento della probabilità di rivelazione. Molto spesso questi prodotti a basso costo si basano sulla combinazione in AND di due tecnologie. In particolare quando una delle due è un infrarosso passivo, il livello di mascherabilità, non tanto del rivelatore ma dell'intruso stesso, è molto alto e di facile attuazione. Sono purtroppo concetti che non sono ben definiti e spiegati all'utenza, in quanto la tendenza, soprattutto in tempi di crisi, è di vendere ciò che costa meno a prescindere dalle performance, che applicato alle protezioni perimetrali può essere un'arma a doppio taglio molto rischiosa.

energia captate dal campo protetto o indotte dall'intruso, quindi molto meno definite. Se nulla viene captato, il rivelatore potrebbe semplicemente essere stato "accecato". La parola magica "Digitale", poi, nulla può contro le limitazioni naturali che la fisica impone, così come nulla può fare per migliorare un cattivo rivelatore. L'adozione di microcontrollori nella realizzazione dei rivelatori, consente di semplificare notevolmente i circuiti di elaborazione, che così diventano più compatti e stabili, ma non migliora sostanzialmente né la probabilità di detezione né la probabilità di falso allarme, giacché queste restano legate alla "filosofia di analisi" che, quantunque realizzata con mezzi più moderni e stabili, rimane la stessa. Pertanto, la maggiore innovazione che si riscontra è quella di alcuni

rivelatori che, ormai da anni, adottano un'analisi basata su regole di "Logica Fuzzy". Tale approccio consente di migliorare la probabilità di detezione di un rivelatore e nel contempo di ridurre drasticamente la probabilità di generare falsi allarmi, grazie all'utilizzo completo delle informazioni che il rivelatore percepisce ed al conseguente adattamento alle diverse modalità di intrusione.

## IL VIDEO NEL PERIMETRALE

Una crescente richiesta di rivelatori per protezioni perimetrali per esterno di qualità deriva dal forte sviluppo di sistemi di sorveglianza video. Questi sistemi, pur adottando efficientissimi algoritmi di compressione, richiedono larghezze di banda consistenti e, specialmente per impianti di maggior dimensione, ragguardevoli capacità di memoria dei video registratori. Per occupare il minimo di banda e di memoria conservando tuttavia la qualità delle immagini, occorre limitare la quantità di informazioni da trasportare e memorizzare. Le modalità sono diverse, ad esempio attivare il trasporto e la memorizzazione solo quando le immagini siano ritenute significative, ossia relative al movimento di un intruso. Questi metodi di "motion detection" sono però soggetti a diversi inconvenienti causati dal fatto (ineluttabile) che le condizioni di illuminazione e di visibilità all'esterno sono estremamente variabili, pertanto la probabilità di falso allarme che si genera è ancora troppo elevata per conseguire lo scopo prefissato. Negli impianti più grandi e complessi, laddove è prevista anche la vigilanza diretta da parte di uno o più operatori, si aggiunge il fatto che gli operatori non possono essere investiti da un flusso di immagini troppo elevato, pena la confusione e la totale inefficacia dell'intero sistema. È pertanto necessario abbinare a questi sistemi di videosorveglianza dei rivelatori per esterno dotati di elevatissima probabilità di detezione e bassissima probabilità di falso allarme, in tutte le condizioni ambientali riscontrabili. Un'altra caratteristica che i sistemi di videosorveglianza richiedono è quella di localizzare, con una buona precisione, il punto dove è avvenuta l'intrusione. Questa prestazione, assai utile per ottimizzare la quantità di telecamere installate ed indirizzarle a focalizzare il punto di intrusione, è uno dei più promettenti sviluppi tecnologici che i rivelatori per protezioni perimetrali per esterno stanno affrontando e presto vedremo importanti risultati in tal senso.

# Tutta la sicurezza a portata di mano.



ADI Global Distribution è il vostro unico punto di riferimento per progetti e installazioni di sicurezza, perché in una sola realtà potete trovare i **migliori prodotti delle marche più affermate** sul mercato globale.

La nostra **esperienza in fatto di Sicurezza è la vostra certezza di qualità** nei prodotti, servizio prima e dopo la vendita, puntualità e precisione nell'evasione dei vostri ordini.

Un solo partner nel vostro business, più semplice il vostro lavoro. **Non avete bisogno di cercare altrove.**

ADI Global Distribution è in tutta Italia, contattate il nostro centralino per conoscere la sede più vicina a voi.

ADI Global Distribution è una denominazione commerciale di Honeywell Security Italia S.p.A, Società Unipersonale, soggetta ad Attività di Direzione e Coordinamento da parte di Honeywell International Inc.



## L'impegno, il Servizio, le Persone.

ADI Global Distribution - Via della Resistenza, 53/59 - 20090 Buccinasco (MI) - Tel. 02 457179.1 - [www.adicatalogo.it](http://www.adicatalogo.it)

**ADI**  
GLOBAL DISTRIBUTION

## ISEC E 112 EXPO, SICUREZZA A 360° SUL MERCATO SERBO



BELGRADO (SRB) – Dal 15 al 18 settembre 2010, presso il Quartiere fieristico di Belgrado, è di scena iSEC, la 1ª Fiera Internazionale sulla sicurezza dove saranno presentati sistemi e servizi di sicurezza, il concetto di smart building e di Sicurezza delle tecnologie dell'informazione - Gestione dati (sBIT). La fiera è stata organizzata in collaborazione con la Camera di Commercio serba, l'Associazione per la sicurezza pubblica, l'Associazione per le tecnologie dell'informazione e la Società serba per le tecnologie dell'informazione. Il mercato serbo è ancora inesplorato ma in vista dell'adesione all'UE sono stati lanciati molti nuovi progetti e avviate nuove imprese. iSEC mette in contatto tutti i professionisti della sicurezza: produttori, importatori, distributori, installatori, integratori di sistemi, fornitori di servizi, responsabili sicurezza e utenti finali. Sono anche attesi 2000 progettisti e imprenditori provvisti di licenza dell'Associazione Ingegneri della Serbia e dei Balcani occidentali. Dal 14 al 17 settembre 2010 si terrà poi nel padiglione 1 la 37ª Fiera Internazionale 112 EXPO, dedicata alla protezione antincendio, alle inondazioni, ai terremoti, agli incidenti chimici, alla gestione dei soccorsi e delle emergenze e alla salute sul luogo di lavoro. 112 EXPO si rivolge agli esperti del settore incendi, emergenze e soccorsi: produttori, importatori, distributori, installatori, integratori di sistemi, fornitori di servizi, oltre alle autorità governative. Essendo da poco partita la nuova legislazione in materia di emergenze, si prevede una riorganizzazione dell'intero sistema serbo delle emergenze. La fiera 112 EXPO fornirà agli espositori la possibilità di presentare i propri impianti per la gestione delle crisi sul mercato più grande dell'area. 112 EXPO chiude quindi il cerchio per quanti sono interessati al tema sicurezza e al mercato serbo. Ingresso gratuito previa registrazione all'entrata della fiera. [www.112-expo.rs](http://www.112-expo.rs), [www.safety-health.rs](http://www.safety-health.rs). Info: Zoran Gligoric, project manager del Quartiere fieristico di Belgrado. Tel. +381 11 / 2655 486, tel. / fax. +381 11 / 3615 298. Cell. +381 63 20 55 99, email: 112@sajam.rs.

## TECHNOLOGYBIZ: APPUNTAMENTO ICT PER IL BACINO EURO-MEDITERRANEO



NAPOLI - Il 27 e 28 ottobre 2010 si terrà a Napoli la seconda edizione del TechnologyBIZ, evento dall'alto profilo business che mette in stretta connessione produttori e utilizzatori di tecnologie ICT complesse. "TBIZ è un grande hub di persone e contenuti"

dichiara Bruno Uccello, CEO di TechnologyBIZ "per l'edizione 2010 è prevista la partecipazione attiva di aziende, enti ed Istituzioni di tutto il Centro-Sud Italia, oltre al coinvolgimento di delegazioni straniere rappresentative del comparto Innovazione ed ICT del bacino del Mediterraneo". Confermano l'interesse all'evento molti leader nazionali ed internazionali del settore ICT, già presenti all'edizione 2009, come **Telecom Italia, IBM, Oracle, Engineering, Emerson Network Power, Panduit, Juniper, Cable Solve**, ecc., nonché importanti aziende e gruppi da tutto il meridione, come SiLine, Metoda, Netpharos, Synclab, Next Soft e il Consorzio Daisy Net. Tra l'articolata offerta di contenuti emerge la *Security ICT*, in ambito civile e militare, grazie al qualificato supporto del gruppo dirigente **NATO**. Inoltre, sono assicurati interventi di guru del cloud computing, open source, infrastrutture, de-materializzazione documenti, ecc. I Comitati Tecnico e Scientifico si arricchiscono di ulteriori nomi prestigiosi, come CIO del mondo pubblico e privato, quali Aeroporto di Napoli, NATO.... Non mancano esponenti del mondo accademico, campano e pugliese, e del mondo associazionistico (Confindustria, Legacoop). Info: [www.technologybiz.it](http://www.technologybiz.it)

## ASSISTAL: L'IMPIANTISTICA RISCHIA IL COLLASSO, IL GOVERNO FACCIA LA SUA PARTE



MILANO - Assital, associazione nazionale costruttori di impianti, richiama il Governo ad un intervento urgente sulle tante criticità che rischiano di compromettere l'andamento di un settore che conta oltre 160.000 imprese e più di mezzo milione di addetti. Molte le materie su cui metter mano: in primis Assital ritiene inaccettabile la decisione del Governo di stralciare dal nuovo Regolamento sugli Appalti Pubblici le previste norme volte ad assicurare, finalmente, la qualificazione delle imprese specialistiche sulla base delle reali capacità tecnico-organizzative possedute. Assital denuncia poi il crescente ritardo nei pagamenti da parte delle Pubbliche Amministrazioni e pretende il rispetto delle regole, pena il collasso finanziario delle imprese. Assital esorta poi il Governo a completare la normativa sulla sicurezza degli impianti, che da anni attende di essere definita con una regolamentazione sulle verifiche atte a garantire la sicurezza dei cittadini. Assital rivendica anche il sostegno governativo a tutte quelle agevolazioni fiscali che hanno attenuato gli effetti della crisi nel settore impiantistico, in particolare il 55% sulla riqualificazione energetica degli edifici. Assital sollecita inoltre il Governo a dare priorità agli investimenti nella realizzazione di infrastrutture tecnologiche, con particolare attenzione alle nuove reti di telecomunicazioni, indispensabili per il rilancio della competitività dell'intero sistema industriale. Infine Assital dice no alla ritenuta alla fonte del 10%

sui ricavi provenienti dagli interventi di riqualificazione per i quali si usufruisce delle detrazioni fiscali del 55% e 36%: una misura che compromette la capacità finanziaria delle imprese. Il rischio di perdere competenze, professionalità e posti di lavoro è troppo elevato. Assital, che ha già dato il via ad un progetto di riorganizzazione finalizzato a fornire una risposta efficace alle sfide di un mercato in costante evoluzione, esige attenzione e misure concrete ed immediate a supporto delle imprese e di tutti i lavoratori del comparto impiantistico. Le imprese hanno fatto la loro parte: ora tocca al Governo! [www.assital.it](http://www.assital.it)



## La Tecnologia al vostro servizio ERD presenta Telecamere 3D

- 3D Digital Noise Reduction Processing
- Digital High-spotlight BLC
- Digital High Spot Light Reduction
- Super Wide Dynamic Range up to 120dB
- Ultra-high resolution up to color 600 TVL
- Low Illumination Down to 0,00001 Lux
- IR-Cut



**ERD**

ERD Elettronica S.r.l.

Via Lambro, 7/11 - 20068 Peschiera Borromeo (MI)

Tel. 02.51.650.570 r.a. 02.55.30.10.99 r.a.

Fax. 02.54.75.297 - E-mail: [info@erdelettronica.it](mailto:info@erdelettronica.it)

[www.erdelettronica.it](http://www.erdelettronica.it)

Marina Merolla

# Il perimetro prima di tutto

Foto: Courtesy GPS Standard

I sistemi perimetrali sono tra le tecnologie più richieste in materia di sicurezza poiché rappresentano una risposta specifica al bisogno di protezione e, in particolare, di protezione esterna di un'area. Riuscire a dare l'allarme e a intervenire prima che l'intruso raggiunga la propria casa, industria o proprietà, significa infatti avere la possibilità di limitare danni a cose e persone in modo significativo. Per questo la tutela del perimetro esterno si colloca al primo posto nella classifica dei livelli di sicurezza ed è sempre più richiesta tra i vari target, privati o pubblici. In Italia sono poche le aziende che hanno compreso in anticipo questo bisogno e che hanno saputo rispondere prontamente a una richiesta sempre maggiore e sempre più mirata di sistemi di sicurezza. Le realtà che sono state in grado di precedere questa tendenza e, quindi, di specializzarsi nel settore - considerato di nicchia nel grande mercato della sicurezza - oggi vantano bilanci positivi e fatturati in crescita.

Intervenire prima che l'intruso raggiunga l'obiettivo vuol dire limitare significativamente i danni a cose e persone. Le - poche, invero - realtà che in Italia hanno saputo cogliere questa esigenza, anticipando le richieste di un segmento di nicchia solo in apparenza, resistono alla crisi e vantano numeri in crescita. Grazie allo sviluppo di competenze specifiche e knowhow distintivi in materia di tecnologie e applicazioni per la protezione di perimetri esterni di aree pubbliche, private, militari e industriali, i player del segmento hanno infatti firmato trend positivi, nonostante un 2009 di crisi generalizzata e, ancora, un 2010 piuttosto complesso. La carta vincente è stata la capacità di saper anticipare il mercato, piuttosto che inseguirlo e anche la volontà di investire costantemente e in modo sostanzioso in ricerca e sviluppo, di collaborare con i più prestigiosi gruppi di ricerca e con le migliori Università su territorio nazionale e internazionale per offrire soluzioni eccellenti, all'avanguardia e personalizzabili per ogni necessità.

## SICURI E INVISIBILI

Il carattere preventivo, ovvero la possibilità di agire prima che lo spazio sia violato, rende i sistemi perimetra-

li di estrema e primaria importanza. Ma ci sono anche altre caratteristiche e applicazioni, progettate in questi ultimi anni, che hanno reso i perimetrali sempre più indispensabili ed efficienti per la sicurezza di un'area. L'esperienza e l'evoluzione del mercato hanno portato infatti a sviluppare sistemi perimetrali con una caratteristica fondamentale: l'invisibilità.

Rispetto alle barriere fisiche, autoportanti o associate a protezioni, che non sempre si adattano a tutti i contesti, i perimetrali possono essere anche installati sotto la superficie, diventando insabotabili poiché non individuabili e non manomissibili. Non solo: l'installazione sotterranea garantisce il pieno rispetto del territorio e dell'edificio, soprattutto dal punto di vista estetico, e una maggiore affidabilità perché il sistema lavora in qualsiasi condizione climatica, richiedendo una manutenzione minima. Invisibilità è dunque sinonimo di efficienza e di non invasività, due plus assolutamente vincenti che rispecchiano le principali esigenze degli utenti.

## L'INTEGRAZIONE

Nonostante il perimetrale svolga la parte principale nell'antintrusione, per avere un sistema di sicurezza completo e in grado di rispondere pienamente ai bisogni dei clienti - in particolare la necessità di controllo da

remoto e di discriminazione tra un allarme reale o improprio - è necessaria l'integrazione con le più avanzate applicazioni di videosorveglianza. Si tratta di una condizione rilevante nella decisione di una corretta strategia di intervento sull'evento stesso. Da una parte, infatti, vi sono i vantaggi garantiti dalle tecnologie perimetrali, tra cui la protezione di distanze anche molto ampie e la garanzia di una bassissima percentuale di allarmi impropri poiché i sistemi si basano sull'analisi differenziale dei segnali derivanti dal campo, sia nel dominio del tempo che delle frequenze, e possono essere istruiti in modo da riconoscere come tentativi di intrusione determinati comportamenti simulati durante la fase di taratura. Inoltre, l'abbinamento in un unico sistema perimetrale di due tecnologie (rilevamento della differenza di pressione e rilevamento della variazione dei campi elettromagnetici) è oggi la direzione più efficace per ottenere un'estrema precisione nell'identificazione del punto di attraversamento dell'intruso. Di ultima generazione anche le tecnologie perimetrali ad elevate prestazioni basate su onde elettromagnetiche, vere e proprie barriere invalicabili in grado di rilevare la posizione e la velocità di spostamento dell'intruso con la massima accuratezza. Questi plus, uniti alle performance dei sistemi di videosorveglianza intelligenti, in cui i DVR sono sostituiti da apparecchiature con sofisticati software di analisi

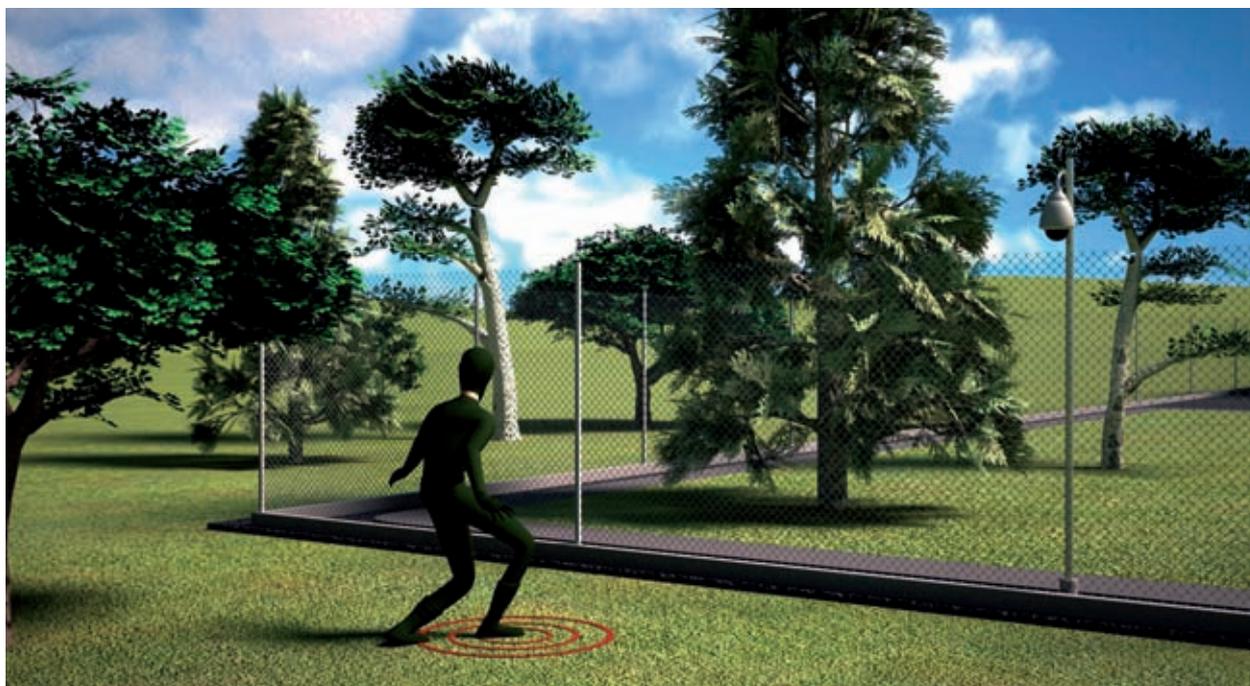


Foto: Courtesy GPS Standard



Foto: Courtesy GPS Standard

dell'immagine, permettono la creazione di un sistema di sicurezza davvero completo. L'utilizzo di un circuito di telecamere con analisi intelligente delle immagini e di software in grado di rilevare intrusioni e comportamenti sospetti (come scavalco o passaggio in direzione non consentita) all'interno di aree sensibili, con l'identificazione di oggetti abbandonati o rimossi in zone non

autorizzate e, soprattutto, il riconoscimento facciale in mezzo alla folla, permette di preallertare gli addetti e di intervenire prontamente sulla tratta allarmata, riuscendo a mantenere il controllo sull'intero impianto. Le più recenti applicazioni di TVCC permettono di osservare la scena al posto dell'operatore, di visionare da remoto, in tempo reale, i flussi derivanti da tutte le videocamere collegate, di rilevare gli eventi interessanti e di filtrare i falsi allarmi: tutti elementi indispensabili per una sicurezza totale. L'individuazione del punto di attraversamento garantito dalle tecnologie perimetrali e la funzione di individuazione e di inseguimento del target grazie a telecamere all'avanguardia, consentono di gestire con la massima efficienza situazioni di pericolo. Qualora si verificano situazioni di potenziale pericolo e di intrusione, il sistema integrato è in grado di dare l'allarme in tempo reale, attraverso sms o videochiamate, e di fornire dettagli precisi per l'intervento anche quando ci si trova lontani dall'area da proteggere.

## OLTRE LA SIEPE

Dove sta andando il mercato della sicurezza perimetrale antintrusione? Si può sintetizzare in quattro parole chiave: specializzazione, innovazione, integrazione e centralizzazione.

Per essere competitivi, i player del segmento devono portare avanti una continua attenzione alle tendenze del mercato e analizzare costantemente i bisogni per poterli anticipare, e non rincorrere, attraverso la tecnologia. E' quindi necessario sostenere in modo forte, in termini di finanziamenti e di risorse umane, le attività di ricerca, le attività progettuali finalizzate alla creazione e applicazione delle più sofisticate tecnologie informatiche e digitali. Ma non bisogna trascurare la cura del cliente. L'utilizzo dei sistemi perimetrali in combinazione con i sistemi di TVCC di ultima generazione garantisce infatti un sistema unico aperto a successive integrazioni, che salvaguarda l'investimento iniziale del cliente. Gli strumenti di gestione del sistema integrato, infine, sono sempre più di facile utilizzo e gestione, anche per operatori senza particolari competenze informatiche. Il software di gestione e le interfacce grafiche si stanno orientando verso soluzioni semplificate e user-friendly ma, allo stesso tempo, sono in grado di fornire numerose informazioni eterogenee, nonché la possibilità di intervenire agevolmente sui differenti sistemi.



### Non solo nicchia

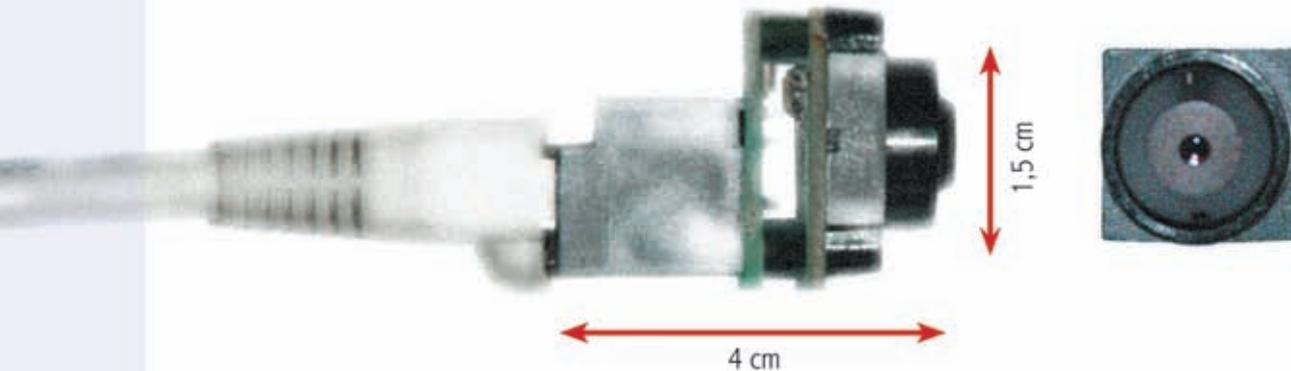
*Una recente analisi di IMS Research prevede per i prossimi 5 anni una forte crescita dei sistemi di sicurezza perimetrale. Nonostante la crisi abbia rallentato il processo nel 2009, ci si attende un rapido recupero. Il mercato globale dei sistemi di sicurezza perimetrale, stimato in 371,2 milioni di dollari nel 2009, dovrebbe infatti crescere ad un CAGR del 9%, fino a raggiungere i 570, 4 milioni di dollari nel 2014. Condividi? Qual è la situazione italiana?*

risponde Luca Capula, GPS Standard

Nonostante la recente crisi che ha colpito anche il mercato della sicurezza, il segmento dei sistemi perimetrali ha registrato risultati positivi, dimostrando uno stato di ottima salute. E' pertanto condivisibile l'idea che, nell'arco dei prossimi cinque anni, si possa registrare un trend positivo. Ritengo tuttavia che, rispetto ai dati presentati da IMS Research, il trend di crescita annuo stimato per i prodotti perimetrali possa essere leggermente maggiore e che si possa attestare al 18% rispetto al 2009. Per quanto riguarda la situazione sul mercato italiano, noto che si sta diffondendo un crescente interesse verso i sistemi di protezione perimetrale anche da parte di realtà non specializzate. I perimetrali sono considerati prodotti di nicchia e il loro mercato è da sempre stato considerato "off limits" a causa delle difficoltà di installazione, che richiedono competenze tecniche e knowhow molto specifici, e della complessità tecnologica dei prodotti stessi, che hanno bisogno di essere sostenuti da ingenti sforzi economici e da costanti investimenti in ricerca e sviluppo per offrire tecnologie all'avanguardia e soddisfare i bisogni dei clienti. A fronte di una richiesta in crescita in questo settore e di esigenze di sicurezza sempre più mirate e bilanci positive che hanno riguardato i pochi player del segmento, alcune aziende stanno oggi volgendo lo sguardo verso i perimetrali e si stanno affacciando su questo mercato.

# MICRO IP CAMERA

*micro-sensore con base TCP/IP*



**MC10:** è la prima micro-IP-camera, H264, 30 Fps, composta da base IP e microsensore. Quest'ultimo può essere occultato all'interno di un'infinità d'oggetti. MC10 è un webserver all'interno del quale è possibile installare algoritmi d'analisi video e aggiornarli.

*... altri prodotti Selea*

## WS4 -3G

Videoserver 1/4 ingressi con trasmettitore wireless Gprs Umts Hsdpa in H264, 20Fps@VGA. Indicato per la videosorveglianza su Taxy, Bus, Yackt, ma anche per sorvegliare zone remote. Alimentabile da pannello solare.

## TARGHA

Telecamera di lettura automatica delle targhe con OCR a bordo camera. Indicate per il controllo accessi, analisi del traffico, conteggio automezzi e del traffico. Provvista d'ingresso per telecamera di video-sorveglianza.

## WELOOK

Video-registratore digitale per telecamere IP. Grazie alla funzione di autointallazione è in grado di programmare in automatico tutte le telecamere IP connesse. A differenza degli altri è un sistema aperto.

# Expo ADI Global Distribution, V edizione

**B** OLOGNA – Nonostante la cruciale partita dell'Italia in onda al pomeriggio, la V edizione dell'Expo ADI Global Distribution ha registrato un buon successo di pubblico, a testimoniare ancora una volta la voglia di ripresa che si respira nel settore. L'annuale evento one-day, di scena quest'anno a Bologna presso lo Sheraton Hotel & Conference Center, ha infatti confermato la sua vocazione di mini fiera-mercato e di piattaforma privilegiata di contatto tra gli installatori di sicurezza, i produttori e la distribuzione ADI Global Distribution, registrando circa 200 presenze, 26 aziende espositrici tra Security, IP Networking, TVCC, Antintrusione, Controllo accessi, Fire e Accessori; 3 media partner; 1000 metri quadri utilizzati ed oltre 7 ore di seminari di formazione.

Ma l'Expo ADI si è confermato anche un importante appuntamento di cultura della sicurezza: dalle nuove tecniche di installazione, agli aggiornamenti di prodotto, fino alle evoluzioni del mercato. I seminari sono del resto l'elemento



chiave di ogni iniziativa che miri a creare un potenziale di vendita ampio e diversificato. Anche Ethos Media Group era presente con un proprio stand e con seminario interattivo e multimediale dove la coordinatrice editoriale di A&S Italy, Ilaria Garaffoni, ha presentato, in chiave ironica e divertente, un'indagine esclusiva della nostra rivista su "cosa vuole il cliente della sicurezza". Per aiutare gli operatori a vendere...divertendosi. E per consolidare maggiormente lo spirito di squadra che da sempre anima l'iniziativa di ADI Global, alle 16.00 tutti hanno buttato giacca e cravatta e hanno tirato fuori cappellini e trombette per godersi i mondiali di calcio sui mega-screen...Peccato solo per il risultato.



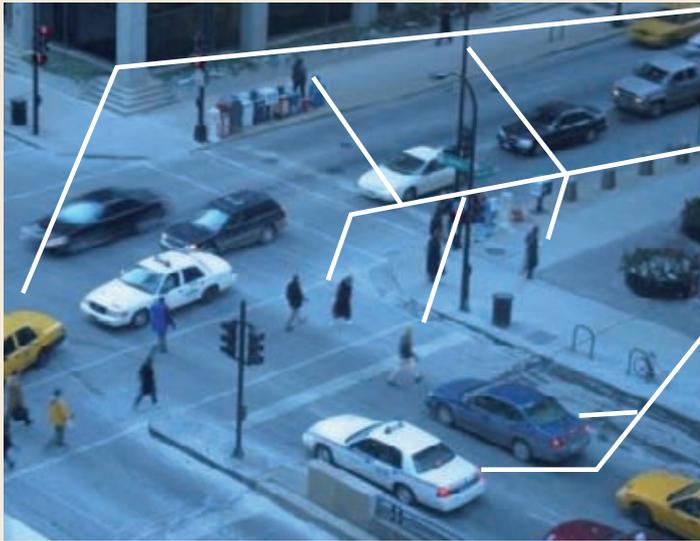
**NOTIFIER**<sup>®</sup>

by Honeywell

Noi **immaginiamo**  
un mondo senza più incendi.

E voi?

# IBM Smart Vision Suite



Macchina gialla lato est gira a sinistra  
 Macchina bianca lato est gira a sinistra  
 Macchina nera lato est va dritto

Persona lato nord sul marciapiede  
 Persona lato ovest sulle strisce pedonali  
 Persona lato nord fuori dalle strisce  
 Persona lato sud sul marciapiede

Macchina blu lato sud ferma  
 Macchina bianca lato sud ferma  
 Macchina gialla lato sud ferma

IBM Smart Vision Suite è un sistema avanzato di sorveglianza che offre non solo la possibilità di monitorare automaticamente una scena, ma anche di gestire i dati di sorveglianza, effettuare il recupero dei dati sulla base degli eventi, ricevere alert degli eventi in tempo reale attraverso l'infrastruttura web ed estrarre modelli statistici di attività a lungo termine. Grazie alle sue funzioni di analisi comportamentale basate su video, di allarme in tempo reale e di controllo ad eventi "pre-programmati," aiuta a comprendere meglio i potenziali modelli di violazione e consente di sviluppare strategie di sicurezza intelligenti. Smart Vision Suite adotta un approccio object-oriented al video. *Capisce* il video stream, scomponendolo in persone, oggetti e aree di interesse. Ha inoltre incorporato nella sua progettazione diversi modi per tutelare la privacy delle persone nello spazio controllato. La soluzione si basa su una tecnologia per la sicurezza assolutamente innovativa, creata dai laboratori di ricerca IBM. E' l'unica tecnologia in grado di fornire le funzionalità per effettuare efficaci analisi dati su sequenze video, sia in tempo reale che registrate. Basata su *open* standard, permette di monitorare e analizzare eventi reali mediante sensori

multipli, tra cui video camera, radar, sensori chimici o ingressi audio, ed è predisposta per integrare le principali tecnologie di mercato. IBM Smart Vision System permette di accedere in tempo reale alle informazioni critiche per la sicurezza e fornisce la capacità di individuare immediatamente i comportamenti anomali o sospetti o di fare ricerche mirate per particolari attributi sulle immagini video registrate. La concezione modulare della soluzione consente l'integrazione dei sistemi legacy e l'uso di funzionalità tecnologiche avanzate e future, quali l'identificazione biometrica, il tracking di oggetti, la gestione degli eventi, il comando e controllo centralizzato e il riconoscimento dei modelli. Rispetto ai sistemi di videosorveglianza tradizionali, IBM Smart Vision Suite offre una serie di vantaggi, quali la capacità di supportare le attività di prevenzione degli incidenti – attraverso allarmi in tempo reale che segnalano i comportamenti sospetti; il potenziamento delle funzioni di indagine scientifica grazie al recupero di video basato sui contenuti e la consapevolezza della situazione, ovvero di posizione, identità e attività degli oggetti nello spazio monitorato.

**IBM Italia S.p.A.**

**Segrate (MI)**

IBM Italia S.p.A.

Circonvallazione Idroscalo

CAP 20090

Tel. 800-017-001

800-016-338

www.ibm.com

# Io Vorrei.....

Un'alto livello di sicurezza aziendale, che sia affidabile e a prova di esigenze future.

## HID offre soluzioni...

Voi potrete realmente colmare il gap tra sicurezza e convenienza.



"HID Global offre come valore aggiunto un customer service che assicura che tutti i prodotti siano consegnati, e siano utilizzabili e garantiti alla consegna. La garanzia a vita, migliora la gestione del controllo degli accessi, HID Global e' il nome piu' affidabile nella sicurezza, la stretta collaborazione con i nostri clienti assicura una risposta anche alla piu' alta richiesta di sicurezza sia oggi, domani e in futuro."



Per richieste su soluzioni affidabili e a prova di esigenze future, visitate [hidglobal.com/corporatesolutions/ASIT](http://hidglobal.com/corporatesolutions/ASIT)

by A&amp;S International

# Sotto la lente della Video Content Analysis

Nonostante gli insuccessi che hanno costellato la sua storia tecnologica, la Video Content Analysis (VCA) ha fatto negli anni notevoli progressi. Gli sforzi profusi per raggiungere un mercato più massivo hanno portato ad un utilizzo più esteso delle VCA, ad una diminuzione dei falsi allarmi, a prezzi più contenuti ed a performance più affidabili, aprendo queste tecnologie a mercati più ampi. Naturalmente ci sono ancora dei limiti, ma in gran parte dipendono dalle aspettative eccessive (e non di rado “montate” dagli stessi produttori) espresse dalla clientela.

**N**egli ultimi anni la VCA è cresciuta notevolmente, ma gli sforzi tesi a definire dei parametri di riferimento per i criteri e l'utilizzo sono tuttora scarsi. Una prima difficoltà è data dal fatto che la funzionalità del software varia sensibilmente, rendendo difficile la misurazione dell'analitica rispetto a un insieme uniforme di parametri. “È difficile regolamentare la VCA perché ogni produttore si avvale della propria tecnologia e si attiene a standard diversi”, spiega Patrick Lim, Direttore

Commerciale e Marketing di Ademco. PSIA e ONVIF creeranno però degli standard aperti, consentendo una più semplice integrazione delle analitiche di produttori terzi all'interno delle piattaforme di gestione video.

## IL MERCATO IN NUMERI

“Nel 2008”, dichiara Archana Rao, analista senior di Frost & Sullivan, “il mercato della VCA valeva 138 milioni di dollari USA – una stima inclusiva di security, business intelligence e gestione del traffico. Con le Americhe nella parte del leone.” La VCA si può suddividere in due sottogruppi tecnologici: software e dispositivi. “Entro il 2013, più di 450.000 canali di analitica saranno incorporati in telecamere, encoder, DVR e NVR”, sostiene Niall Jenkins, analista di mercato di IMS Research. I produttori svilupperanno il 60% di questi canali, mentre i rimanenti saranno forniti da rivenditori specializzati in VCA. Entro il 2010, il mercato della videosorveglianza nel suo complesso dovrebbe superare i 2,6 miliardi di dollari e la VCA sverterà come segmento in più rapida crescita. “La massa, che rappresenta ancora un 70% del mercato, inizierà da sistemi avanzati di motion detection ma la VCA diventerà presto un valore primario per tutti”, afferma Dirk Owerfeldt, Vicepresidente Senior di Viasys Intelligent Video.

## MERCATI VERTICALI

Poiché l'analisi automatica degli immagini agevola il compito degli addetti ai monitor nelle installazioni video di più ampio respiro, i suoi principali impieghi riguardano il controllo della viabilità, le applicazioni governative e il retail. Frost & Sullivan ricorda infatti che la rigidità dei requisiti richiesti da progetti statali e di trasporto esige buone referenze, alta precisione e velocità di rilevazione, prezzi equi e un livello ridotto al minimo di falsi allarmi. “I mercati governativi” - spiega Jenkins di IMS Research - “sono perfetti per la protezione perimetrale e dispongono delle risorse necessarie per acquistare anche le più performanti soluzioni di analitica video”. Nel 2008, il più grande mercato di dispositivi di sorveglianza intelligenti è stato comunque il monitoraggio del traffico. “Per la VCA è particolarmente adatto” - afferma Jenkins - “perché gli oggetti tracciati sono, in genere, di dimensioni uniformi e si muovono a velocità prevedibili lungo linee rette”. Sta poi emergendo con forza il retail: con l'abbassamento dei prezzi, anche le

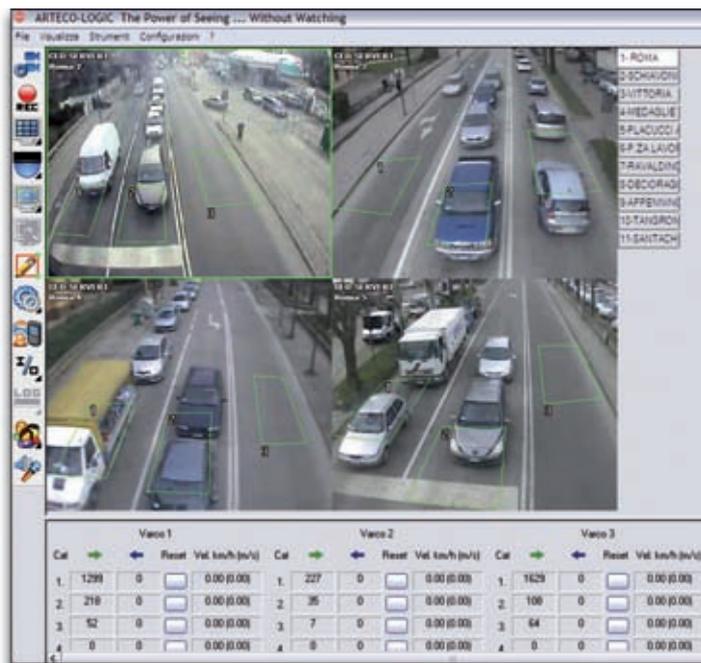


Foto: Courtesy Artec IVS

piccole e medie imprese potranno utilizzare l'analitica video per snellire e ottimizzare la gestione e migliorare la sicurezza dei propri negozi. “La grande distribuzione organizzata rappresenta già un'applicazione diffusa per la VCA. L'analitica consente infatti il monitoraggio delle aree di vendita ad alto rischio e permette di svolgere delle indagini di marketing e merchandising. Diversi retailer si sono associati con produttori di telecamere per offrire delle soluzioni integrate specifiche per il retail.

## L'ARCHITETTURA DI SISTEMA

L'architettura di sistema, sia essa a bordo telecamera, server-based, intermedia o ibrida, dipende essenzialmente dalle esigenze dell'utente e coinvolge valutazioni che spaziano dalle performance tecnologiche degli algoritmi, alla larghezza di banda, fino alla potenza di elaborazione dei dati.

L'analisi video alloggiata a bordo dei dispositivi non genera ulteriore traffico sulla rete perché analizza le immagini direttamente nella telecamera. Soltanto quando scatta un allarme, viene trasmesso un messaggio dalla rete al sistema di gestione video (VMS). L'analitica su server richiede invece che tutte le sequenze siano inviate in rete. Tuttavia, l'analisi a bordo telecamera ha una potenza di elaborazione limitata. Secondo Justin



Foto: Courtesy Bettini

Schorn, Vicepresidente di Sviluppo Prodotto di Aimetis, molti algoritmi VCA di alta qualità hanno dei requisiti di elaborazione impegnativi, e la maggior parte dei processori integrati non è in grado di fornire le prestazioni richieste. Una minore potenza di elaborazione implica un potenziale riduzione della precisione nell'analisi video. La maggior parte dei dispositivi VCA a bordo telecamera deve poi essere configurata singolarmente, con una conseguente dilatazione dei tempi e dei costi di installazione. Con lo sviluppo di telecamere e di chip più performanti per memorizzazione e potenza di elaborazione, si assisterà però ad una maggiore diffusione dell'analitica integrata.

## SOLUZIONI IBRIDE PER L'ANALITICA INTEGRATA

Nuove soluzioni ibride stanno poi facendo il loro ingresso sul mercato della VCA. "Gli utenti che vogliono ampliare i propri sistemi di sorveglianza inserendo l'analitica video senza rinunciare alle infrastrutture esistenti, possono decidere di alloggiare la VCA sui router", dice Bob Cutting, Vicepresidente Responsabile di Prodotto di ObjectVideo. I sistemi ibridi integrano l'analitica sia a bordo telecamera che nel server. La VCA gestisce l'analitica preliminare e poi trasmette i dati al back-end per un'analisi più complessa. "Ci occorre circa il 15% della potenza di elaborazione di una telecamera DSP-based e al back-end un server può analizzare fino a 200 telecamere", afferma Zvika Ashani, CTO e co-fondatore di Agent Video Intelligence.

## RIDUZIONE DEI FALSI ALLARMI

"Grazie all'analitica 3D", spiega Dirk Owerfeldt, Senior VP di Viasys Intelligent Video - "si possono impostare i para-

metri che definiscono la distanza di un oggetto rispetto alla telecamera, la quale "apprende" che l'oggetto diventerà più piccolo man mano che si allontana da essa".

La riduzione del fastidio dovuto agli allarmi va oltre la semplice mascheratura e filtraggio per dimensioni. In ambienti esterni complessi, il sistema deve sapere che cosa sta osservando. Dice Rustom Kanga, Amministratore Delegato di iOmniscient: "La nostra analitica riconosce i fari di un treno e distingue il movimento di un albero dalle persone". I produttori parlano di un'incidenza di falsi allarmi inferiore al 5%, fino all'1%, tuttavia gli installatori riportano dei margini di errore ben più ampi. "Raggiungere una precisione compresa tra il 70 e l'80%" - dice Horan - "è comunque accettabile, e i risultati sono di gran lunga migliori dei sistemi che non si avvalgono dell'analitica video". I sistemi VCA più efficienti dispongono di varie funzioni che aiutano gli integratori a definire e gestire i falsi allarmi che devono poi essere selezionati dagli utenti. "Se la VCA rileva un oggetto lanciato su una recinzione, ma il personale addetto alla sicurezza scopre che quell'oggetto è una scatola vuota, l'allarme non dovrebbe essere definito come *falso allarme*" dice Lim (Ademco). "La telecamera dovrebbe coglierlo anche se, in quel caso, si tratta solo di una scatola vuota".

## SCENARI FUTURI

Per John Romanowich, Amministratore Delegato di SightLogix, la VCA si sta espandendo dal campo della sicurezza verso altre applicazioni, quali il controllo dell'occupazione dei parcheggi, i sistemi di rilevazione di uomo in mare per imbarcazioni e l'elaborazione industriale della rilevazione di incendi. Perché il mercato decolli, è però importante che i player dimostrino il ROI (ritorno sul capitale investito) risultante dalle installazioni di VCA. "Poiché i grandi produttori di sistemi di videosorveglianza continuano a promuovere l'intelligent video" dice Jenkins (IMS Research), "si prevede che il prezzo medio diminuirà notevolmente nel tempo, favorendo il decollo del segmento". "Inizialmente gli sviluppatori di analitica erano sopravvalutati e producevano poco", dice Bill Bozeman, Presidente e Amministratore Delegato di PSA Security. "In quest'ultimo anno, però, i progressi sono cresciuti a tal punto che le capacità dell'intelligent video sono diventate realmente fruibili anche dall'integratore di sistema tradizionale. E questo, sotto la prospettiva dell'utente, significa valore aggiunto".

# Sorveglianza IP



## Soluzioni complete per le aziende

La sorveglianza IP ha registrato negli ultimi due anni una considerevole crescita di fatturato, dovuta alla maggiore richiesta di soluzioni di sicurezza e a numerose innovazioni tecnologiche, tra cui la migrazione al digitale e la diffusione di sistemi totalmente integrati in rete.

La tendenza alla crescita è confermata anche per i prossimi anni e D-Link ha lanciato nuove soluzioni di sorveglianza IP che consentono di monitorare tutte le attività aziendali con la massima sicurezza e il vantaggio competitivo della convenienza, permettono di trarre il massimo valore dalle infrastrutture esistenti e minimizzano gli oneri di gestione e manutenzione. **Una risposta vincente alla domanda di sorveglianza e sicurezza di ogni tipo di azienda.**

The heart of the network

**D-Link®**

Ilaria Garaffoni

# Standard video IP: gli interrogativi del mercato



Inquadra con il tuo cellulare questo quadrato e vedrai l'intervista a Tony Yang per ONVIF. Le istruzioni sono a pag. 90

**P**rima di tutto un chiarimento: il mercato IP Video è zeppo di standard. Pensiamo solo all'H264, uno standard di compressione video mutuato dal mondo broadcast. Quello che tuttora manca e di cui si sente il bisogno per far fare il salto del fosso – soprattutto commerciale – all'IP video è l'interoperabilità. Ma quella vera, ossia la capacità delle tecnologie di diversi brand di dialogare tra loro, offrendo all'utenza la possibilità di scegliere sempre la tecnologia più adeguata e di proteggere l'investimento in caso di implementazioni future. Non che ad oggi i sistemi non dialoghino tra loro: diversi driver permettono ai sistemi operativi di utilizzare l'hardware (telecamera IP) senza sapere come essa funzioni, ma dialogandoci attraverso interfacce standard. Il fatto è che negli ultimi anni i competitor sono spuntati come funghi, e con essi nuovi brand e nuovi apparecchi che mettono a dura prova (soprattutto finanziaria) la capacità delle aziende di aggiornare driver e piattaforme di compatibilità. Ecco perché l'interoperabilità è ormai un must: perché non si riesce più a star dietro ad un'offerta in continua espansione, ma anche per creare una scelta tecnologica più ampia e per permettere a nuove imprese di penetrare nel mercato video IP con un singolo componente (mentre in un sistema proprietario è necessario fornire sistemi completi

per stare sul mercato). Ma soprattutto la nascita di standard condivisi dovrebbe portare al pluriannunciato sorpasso commerciale delle tecnologie IP rispetto all'analogico tradizionale, tuttora largamente prevalente. Almeno così le pensano le imprese rappresentate in ONVIF e PSIA, due organismi nati con obiettivi analoghi ma diversi: ONVIF si focalizza sul mondo video (ha aperto solo da poco al controllo fisico degli accessi), mentre PSIA vuol fare integrare sulla stessa infrastruttura di rete tutti gli apparati di security. A prescindere da quale standard prevarrà, o dalla possibilità che prevalga uno standard terzo, e a prescindere dalle ragioni strategiche che hanno portato alla nascita – a distanza di pochi mesi l'uno dall'altro – di due gruppi di lavoro con obiettivi dichiarati essenzialmente uguali, gli interrogativi sono altri e sono quelli che si pone il mercato reale, quello che dovrà far affermare *de facto* uno standard. Ossia: i prodotti standardizzati costeranno di meno o di più? La compliance ad uno standard sarà garanzia di qualità o no? Il mercato sarà invaso da prodotti di fascia bassa comunque aderenti a standard, magari di matrice cinese? Il video IP farà il botto o sarà solo perché i tempi di standardizzazione si dilateranno talmente tanto da arrivare in un mercato ormai maturo? A&S Italy sta indagando, con un'unica certezza: siamo nel regno delle ipotesi.

## ARTECO IVS E ALLNET.ITALIA STRINGONO UN ACCORDO DI DISTRIBUZIONE

FAENZA/ BOLOGNA – Arteco IVS SpA, vendor italiano di primo piano di soluzioni di videosorveglianza, annuncia la nuova partnership con Allnet.Italia, consociata italiana di Bologna del principale distributore europeo di networking, VoIP e telecomunicazioni, videosorveglianza su IP, wireless professionale, videoconferenza e sicurezza. "Siamo certi che Arteco IVS contribuirà alla crescita del marchio Allnet nel mercato della sicurezza. Le referenze e l'affidabilità di Arteco IVS nel mercato della Sicurezza Professionale, oltre alle eccezionali prestazioni delle soluzioni proposte, sono le premesse per una collaborazione di sicuro successo" - afferma Emiliano Papadopoulos, Amministratore Delegato di Allnet.Italia Srl. "Allnet è una realtà molto conosciuta nel mercato della TVCC, per l'esperienza consolidata ormai decennale e per sua la competenza e professionalità. Per noi è un onore poter intraprendere una partnership tesa alla distribuzione delle nostre soluzioni software. Si tratta di un importante, ulteriore passo verso una posizione dominante nel mercato perseguibile tramite il raggiungimento del miglior connubio tra tecnologia e supporto al cliente totalmente "made in Italy"- afferma Giampaolo Sabbatani, Vice Presidente di Arteco IVS SpA. [www.arteco.it](http://www.arteco.it); [www.allnet-italia.it](http://www.allnet-italia.it)



## CARLO GRILLI BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER ADI GLOBAL

BUCCINASCO (MI) – Dopo aver svolto un'attività di consulenza per ADI Global Distribution, Carlo Grilli entra a far parte dell'organizzazione in maniera definitiva in qualità di Business Development Manager. In passato, Carlo ha ricoperto il ruolo di Technical&Marketing Director in Anixter Italia e vanta una profonda esperienza nel settore IP, Networking, Cablaggio Strutturato, maturata in oltre 20 anni nel settore. Luca Camerino, Direttore Generale ADI, ha dichiarato: "grazie anche al contributo professionale e umano di Carlo Grilli, l'azienda ha tutti i presupposti per raggiungere i traguardi prefissati; siamo convinti che Carlo saprà raggiungere gli ambiziosi obiettivi che gli sono stati affidati". Commenta Carlo Grilli: "Sono lieto di entrare a far parte di un'azienda leader globale nel settore security e di un team così dinamico; i professionisti con cui collaboro in ADI aggiungono ulteriore motivazione al mio lavoro: sono certo che insieme raggiungeremo nuovi traguardi". [www.adi-global.com/it](http://www.adi-global.com/it)



# La notte è bellissima!!!

# SCOPRILA

## le nuove telecamere 3D-DNR





[www.hrcctv.com](http://www.hrcctv.com)

	<p><b>3D-DNR</b> Riduzione tridimensionale del disturbo con gestione intelligente della scarsa illuminazione abbinata al Sens-UP che incrementa fino a 258 volte il grado di luminosità.</p>		<p><b>60FPS Live</b> Integrazione del CCD Sony Super HAD alla funzione ottenuta con il DNR DSP provvede a gestire una eccellente risoluzione a colori.</p>		<p><b>WDR</b> È una potentissima ed avanzata tecnica che permette di gestire in maniera perfetta le immagini in contrasto.</p>		<p><b>HSBLC</b> Funzione ad elevata tecnologia che permette di leggere nitidamente immagini come le targhe auto in presenza di forti accessi.</p>		<p><b>0.00001lx</b> Luminosità estremamente bassa. Anche a tale luminosità l'ultra avanzato DNR permette di ottenere immagini impeccabili.</p>		<p><b>ANTI-COBBLE</b> International Patent Pending. Sensore ad ultrasuoni con effetto antigravel.</p>	 <p><b>HI RESOLUTION</b></p>
---	--	---	--	---	--	---	---	---	--	---	---	---

# THE BIGGEST

## SECURITY AND FIRE EVENT IN THE CENTER OF EURASIA



14. INTERNATIONAL SECURITY, FIRE,  
EMERGENCY, SEARCH-RESCUE FAIR  
**23-26 SEPTEMBER 2010**  
İSTANBUL EXPO CENTER (WTC) YEŞİLKÖY İSTANBUL TÜRKİYE

With Turkish Football Federation Support

**CONFERENCE FOR SAFETY AND  
SECURITY IN SPORTS EVENTS**

**24-25 SEPTEMBER 2010 - PAMUKKALE HALL**

Organizer:



FEDERATION OF ALL PRIVATE  
SECURITY ASSOCIATIONS (TÜGF)

Supporter:



TURKISH FOOTBALL  
FEDERATION

### ISAF ACTIVITY PROGRAM

#### Integration at Security Panel

Organizer : ASIS Turkey Chapter  
Date : 23 September 2010  
Place : Kapadokya Hall

#### Regulations and Working Methods of Private Detectives Panel

Organizer : Private Detectives Associations  
Date : 23 September 2010  
Place : Pamukkale Hall

#### Fire Scenarios and Integration Panel

Organizer : TÜYAK  
Date : 25 September 2010  
Place : Kapadokya Hall

### SUPPORTERS



### ORGANIZATION

Tel: +90 212 503 32 32 marmara@marmarafuar.com.tr www.isaffuari.com

This Fair organized with the permissions of TOBB in accordance with the law number 5174.



# ELAN®

CAVI & BATTERIE

## BIG BAT



**MAINTENANCE FREE  
SEALED LEAD - ACID  
RECHARGEABLE BATTERY**

**GAMMA COMPLETA PRONTA CONSEGNA - COMPLETE RANGE READY IN STOCK**

## ElanFire



## CAVI ALLARME ALARM CABLES

**GAMMA COMPLETA PRONTA CONSEGNA - COMPLETE RANGE READY IN STOCK**

**ELAN®**  
CAVI & BATTERIE s.r.l.

Via Osimana, 70 - CAMERANO (AN) - ITALY - Tel. 071.7304258 Fax 071.7304282  
www.elan.an.it e-mail: info@elan.an.it

# Milestone Partner Open Platform Days: dopo Bologna, Napoli

**N**APOLI – Dopo il successo della tappa bolognese, il seminario Milestone Partner Open Platform Days è ripartito il 29 e 30 giugno nella splendida cornice del golfo di Pozzuoli. L'edizione partenopea ha registrato un'ottima affluenza di system integrator e di IT Specialist, che hanno assistito alle sessioni formative e alle dimostrazioni delle ultime proposte di Milestone e dei 5 Partner presenti. Si sono alternati al podio Eric Fullerton (Chief Sales and Marketing Officer di Milestone Systems), che ha illustrato i trend di un mercato IP che prende sempre più piede, soffermandosi sulle possibilità di crescita offerte da Milestone, e Claus Ronning (Sales Director Southern Europe), che è intervenuto sul rafforzamento dell'ecosistema Milestone e sulle nuove partnership. Seguitissime le sessioni dei Milestone Solution Partner. Nexera ha presentato il "video e audio analytics" attraverso il quale, nella piattaforma Milestone, telecamere e microfoni di campo individuano automaticamente eventi di allarme che possono rappre-



sentare un potenziale pericolo. TechnoAware ha presentato prodotti e soluzioni per la videosorveglianza automatica con l'evoluto pacchetto di analisi video Vtrack; VIASYS invece ha illustrato una soluzione per analisi video veloce nel controllo del perimetro o nel rilevamento intruso, a bordo telecamera. Technology Associates era presente con l'ultima release di IPView License Plate Portal, il sistema gestionale Web based per il tracciamento statistico del transito su gomma e la gestione ZTL. La videocitofonia over network è stata la seconda linea di business che si è potuta apprezzare. Wide Area Videosurveillance Environment di SyncLab, applicativo a supporto delle fasi di progettazione e di esercizio di una rete di videosorveglianza su scala geografica, integrando tecnologie GIS Esri™ con la piattaforma Milestone, ha dimostrato poi live da sito remoto la potenza del controllo di videosorveglianza territoriale. Last but not least, Milestone ha presentato il suo nuovo XProtect Essential, che con una programmazione intuitiva e un prezzo competitivo promette grandi sorprese per il mercato tra le 2 e le 26 telecamere. [www.milestonesys.it](http://www.milestonesys.it)



**quid**  
INNOVATION ITALY

17-18 NOVEMBRE 2010  
CENTRO CONGRESSI  
MILANOFIORI - MILANO

**INNOVAZIONE:  
ICT, TRACCIABILITÀ  
E SICUREZZA**



**QUID: 1° Salone dell'identificazione automatica  
per l'innovazione dei processi e dei servizi in Italia**



[www.qu-id.it](http://www.qu-id.it)

In concomitanza con il nono

**ID WORLD**  
INTERNATIONAL CONGRESS

Organizzato da:

>>> wise media

# RFID Italia Award 2010: and the winner is...

**R**OMA- Sono stati assegnati lo scorso 23 giugno i premi Rfid Italia Award alle aziende che meglio hanno saputo utilizzare in Italia la tecnologia Rfid - Radio Frequency Identification. La cerimonia di premiazione è avvenuta nella Sala del Tempio di Adriano presso la Camera di Commercio di Roma, di fronte ad una platea di 200 persone composta da autorità, partecipanti e giornalisti. Il Comitato Scientifico, costituito da 8 laboratori di ricerca delle migliori università italiane (RFID Lab - Università "Sapienza" di Roma, Laboratorio WISE - Università di Genova, Lab#ID Università Carlo Cattaneo di Castellanza, Rfid Solution Center - Politecnico di Milano, Wireless and RFID Laboratory - Università degli Studi di Messina, RFID Lab - Università degli Studi di Parma, Laboratorio

di Riconoscimento di Forme e Applicazioni dell'Università di Cagliari, LEML-Università del Salento), punta di diamante della sperimentazione nell'ambito dell'Rfid in Italia, hanno assegnato i premi per ogni categoria. Primo classificato per la categoria **Progetti Aziendali Interni** è stato lo specialista del mobile trevisano Newmann, che ha realizzato il progetto Settentrionale Trasporti. Primo classificato per la categoria **Progetti di Filiera** è stata la torinese Luigi Lavazza che, insieme all'Università degli Studi di Parma, ha realizzato un sistema di supporto alla supply chain incentrato sull'Rfid. Ad aggiudicarsi il primo premio per la categoria **Progetti di Rilevanza Sociale e Ambientale** è stata invece la Lega Italiana Calcio Professionistico con la Tessera del Tifoso. Per la categoria **Idee**, infine, è stata lo specialista milanese StMicroelectronics che ha realizzato il Tag monolitico, soluzione che riduce sensibilmente i costi di antenna, assemblaggio e testing. La cerimonia si è svolta nell'ambito della III edizione dell'**Rfid Italia Summit 2010**, evento italiano di riferimento per chi si occupa di tecnologie a radiofrequenza e identificazione automatica. Quest'anno l'evento si è focalizzato sulle opportunità per le imprese, le università e le PA che lavorano con queste tecnologie di attrarre investitori privati dal mondo dei venture capitalist e accedere a finanziamenti nazionali e internazionali. [www.rfiditaliaaward.com](http://www.rfiditaliaaward.com)

# Pubblico & Privato uniti per la sicurezza



[www.sicurezza.it](http://www.sicurezza.it)

- ANTINTRUSIONE
- ANTINCENDIO
- DIFESE PASSIVE
- HOME & BUILDING AUTOMATION
- INTELLIGENCE E ANTITERRORISMO
- POLIZIA LOCALE  
E VIGILANZA PRIVATA

# SICUREZZA

fieramilano Rho, 17-19 NOVEMBRE 2010

In contemporanea con



Strategic Alliance Partner



**unieri**  
advancing security, serving justice,  
building peace

The UNITED NATIONS Interregional Crime and Justice Research Institute



FIERA MILANO  
RASSEGNE



FIERA MILANO

## RECORD DI VISITE PER WWW.HESA.COM



Il rinnovo di contenuti e di layout ha fatto bene al sito di HESA SpA, partito nella sua nuova veste un anno fa. Tutti i dati registrati sulle visite, le pagine lette e le permanenze sul sito registrano infatti indici lusinghieri e in forte ascesa. "Dal 23 luglio 2009 al 22 luglio 2010 - dichiara Andrea Giacomel, responsabile marketing e documen-

tazione di HESA SpA - sono state oltre 144mila le visite con 1,236 milioni di pagine visualizzate e un tempo medio su [www.hesa.com](http://www.hesa.com) di più di cinque minuti. Tra le analisi fornite da Google credo sia importante segnalare quell'11% di visitatori che hanno visto più di 20 pagine per ogni accesso. E anche quell'8% di visitatori che ha effettuato più di 50 visite in un anno, in tempi diversi. Secondo gli esperti si tratta di internauti molto interessati a conoscere un'azienda e i suoi prodotti poiché entrando nelle pagine hanno dimostrato di dedicare tempi medi superiori a quelli del settore". Il sito di HESA SpA ha registrato rispetto alla media di siti simili il 211% in più di visite, quasi il 700% in più di pagine visualizzate e un +114% di tempo medio di permanenza. "Tra i prodotti più cliccati - commenta Giacomel - il primo è Galileo, videoregistratore digitale per impianti di videosorveglianza, che conferma il trend positivo di questi sistemi e subito dopo un prodotto che gli specialisti della security identificano ormai con HESA per il grande successo di vendita: la barriera a infrarossi VX-402 per balcone". Dal luglio 2009 [www.hesa.com](http://www.hesa.com) ha riportato un costante incremento degli indici di afflusso, lettura, permanenza e approfondimento, incremento che non sembra aver rallentato il ritmo nemmeno con l'inizio dell'estate (dove di solito si assiste ad un rallentamento).

## RISCO PRESENTA LE NUOVE BARRIERE RADIO AD INFRAROSSI ATTIVI

MONTICELLO BRIANZA (LC) - Nella suggestiva cornice del centro benessere Monticello Spa & Fit, Risco Group ha presentato agli importatori ufficiali e ai loro responsabili commerciali la nuova gamma di barriere radio. Nell'ambito del progetto Risco University per la formazione tecnica a distanza, è stato presentato il tutorial interattivo che illustra tutto quello che serve per montare correttamente le barriere. La nuova gamma presentata è ideale per proteggere perimetri e finestre in esterni o per delimitare aree in interni (ad es. in musei e cattedrali). Queste barriere offrono alte prestazioni e affidabilità anche con luce solare diretta e in presenza di nebbia. Sono molto semplici da installare tramite la configurazione automatica plug&play e il posizionamento frontale dei moduli IR. Le barriere radio sono compatibili con tutti i sistemi di sicurezza ibridi e radio di Risco. Caratteristiche principali: portata fino a 5m in esterno e 8 m in interno; sino a 2,74m di altezza con max 10 moduli IR sincronizzati e a doppio fascio; immunità a sole e nebbia - con tecnologie IR esclusive; batterie al litio standard da 3V CR123A con vita media 3 anni (una batteria ogni 2 moduli) o 5 (una batteria ogni modulo) in base all'uso; configurazione automatica delle barriere senza interventi manuali; allineamento delle barriere semplice e veloce con scala a LED e relativo buzzer; sistema antisabotaggio realizzato con la cifratura del segnale IR, anticollisione tra due barriere per il montaggio su finestre adiacenti; snodo di rotazione a 180° per l'installazione con l'allineamento laterale; semplicità di installazione e manutenzione - i moduli IR possono essere aggiunti/sostituiti estraendoli dal davanti senza doverli sfilare; tamper antiapertura e antirimozione, conformità a norme CEI 79/2.

[www.riscogroup.it](http://www.riscogroup.it)



## PARTNERSHIP TRA SELESTA E DIGITRONICA.IT



GENOVA - Digitronica.IT srl, leader nazionale nello sviluppo di applicativi software per l'ottimizzazione, il potenziamento e l'integrazione della sicurezza aziendale fisica e logica, annuncia la propria partnership con Selesta Ingegneria S.p.A., tra le realtà italiane a respiro internazionale di maggior rilievo nelle tecnologie di acquisizione dati per controllo accessi, rilevazione presenze e controllo produzione. L'accordo prevede l'integrazione degli apparati di controllo accessi e rilevazione delle presenze progettati e prodotti da Selesta con le applicazioni software sviluppate da Digitronica.IT. "L'attività di Ricerca e Sviluppo di Digitronica.IT è concentrata sulla creazione di soluzioni software integrabili con le infrastrutture già esistenti all'interno delle imprese. Quella degli accessi fisici e logici resta una problematica importante, da gestire con efficienza ed approfondita analisi, per consentire alle organizzazioni aziendali di operare in condizioni di sicurezza ottimali e, al contempo, di ottenere informazioni rilevanti e aggiornate in tempo reale su ciò che accade nell'azienda. La nuova collaborazione con Selesta è stata decisa per offrire ai nostri clienti un ulteriore ampliamento della nostra gamma di servizi" - dichiara Massimo Beccherle, Direttore Generale di Digitronica.IT. "L'accordo con Digitronica.IT - afferma Giorgio Garaventa, Amministratore Delegato di Selesta Ingegneria - conferma ulteriormente l'elevata qualità e i contenuti innovativi della nostra offerta. Siamo soddisfatti che un'azienda come Digitronica.IT abbia colto il valore delle nostre soluzioni. Una soluzione di controllo accessi efficace non può prescindere da strumenti di rilevazione che consentano di presidiare ogni tipo di area aziendale per garantire sempre la massima sicurezza. La collaborazione tra le due aziende consentirà al mercato di beneficiare di soluzioni per la security complete e integrate, basate sulle migliori tecnologie disponibili". [www.seling.it](http://www.seling.it)

## FONDAZIONE ENZO HRUBY E CENTRO SISTEMI ANTIFURTO PER IL MUSEO DI FISICA DI TORINO



TORINO – La Fondazione Enzo Hruby, costituita a Milano nel 2007 per la tutela del patrimonio culturale italiano, ha sostenuto l'intervento (realizzato in collaborazione con *Centro Sistemi Antifurto* di Torino) per proteggere le vetrine e alcuni spazi dello storico Museo della Fisica di Torino. E' il primo importante sistema di sicurezza al servizio di una struttura museale scientifica, con una protezione "puntuale" di ogni vetrina e di ogni armadio per tenere al sicuro i preziosi strumenti scientifici raccolti nel corso di una delle storie scientifiche più illustri in Europa, quella del Museo della Fisica di Torino. L'impianto, progettato su misura delle complesse esigenze del Museo, prevede l'impiego di sensori via radio di ultima generazione che rilevano i movimenti e i tentativi di apertura dei contenitori, nonché eventuali attacchi o rotture dei vetri. Inoltre viene protetta una serie di spazi di riunione oltre ai contenitori, per consentire una fruibilità didattica dei materiali e soprattutto l'utilizzo delle sale per riunioni e seminari scientifici con accorgimenti progettati appositamente per garantire sicurezza e insieme piena libertà di movimento. "Questo sistema ha reso il nostro Museo tra i più sicuri d'Italia - dichiara Alberta Marzari, a lungo docente di fisica sperimentale all'Università di Torino e responsabile-curatore dello spazio museale. "E grazie alla professionalità degli esperti, che hanno tenuto conto di tutte le nostre esigenze, il sistema si è rivelato particolarmente flessibile e adeguabile in ogni momento alle complesse necessità di uso e di frequentazione di uno spazio universitario quale è il nostro. Un doveroso ringraziamento va alla Fondazione Enzo Hruby." [www.fondazionehruby.org](http://www.fondazionehruby.org)

## CARAVAGGIO A LECCE PROTETTO DA MARSS



LECCE - Due dipinti del Caravaggio, raffiguranti entrambi "San Francesco in meditazione," sono dal 3 luglio scorso esposti al pubblico nella cornice barocca del complesso museale di San Francesco della Scarpa a Lecce, monitorati h24 dai sistemi di videosorveglianza Marss.

Un grande appuntamento che ha visto impegnati nel delicato compito di sviluppare e realizzare il sistema di videosorveglianza della mostra, su diretta commissione dalla Provincia di Lecce, un team di aziende del territorio, attive nel settore della sicurezza. La Fanuli srl, incaricata di realizzare il sistema, si è rivolta ad IEMME srl, azienda di distribuzione del settore, per valutare la soluzione di videosorveglianza migliore tenuto conto della particolarità dei beni da proteggere, del contesto installativo di riferimento (l'ex chiesa di San Francesco della Scarpa, incastonata tra altre chiese barocche del centro storico leccese) e delle esigenze dalla committenza: tutelare tutte le aree critiche interne ed esterne del complesso, controllare h24 le tele, prevenire eventuali atti vandalici, rispettare l'architettura del posto evitando installazioni antiestetiche ed invasive, integrare il tutto con il sistema d'allarme già preesistente. La soluzione proposta ed installata è stato il sistema di videosorveglianza MARSS serie GP per le telecamere e GQ per i DVR.

Un vero e proprio lavoro di squadra tra partner del settore, per il quale le aziende coinvolte hanno messo in campo le competenze maturate a vario titolo nella protezione di questa tipologia di beni, senza tralasciare nessun aspetto di sicurezza, privacy ed integrazione architettonica. [www.marss.eu](http://www.marss.eu), [www.paginegialle.it/fanuli](http://www.paginegialle.it/fanuli), [www.iemme.it](http://www.iemme.it)

## IMS RESEARCH CONFERMA HIKVISION REGINA DEI DVR

WELLINGBOROUGH (UK) - L'ultimo report di IMS Research ("Il mercato mondiale della TVCC e dei dispositivi per la videosorveglianza 2010") conferma Hikvision come primo fornitore mondiale di DVR. Hikvision conquista poi il 5° posto nella classifica mondiale dei dispositivi per TVCC e videosorveglianza, salendo di ben 4 posizioni rispetto al 2009. Nonostante la recessione, Hikvision ha infatti continuato a crescere in fatturato e quote di mercato nel 2009: non male per un'azienda sul mercato da meno di 10 anni" - dichiara Gary Wong, analista di IMS Research. Replica Polo Cai, Vice Presidente di Hikvision: "Oltre agli sforzi in ricerca e sviluppo, abbiamo fatto grandi passi per rendere i nostri prodotti integrabili con software o hardware dei partner e questo si è rivelato un fattore vincente per soddisfare le sempre crescenti esigenze della clientela." [www.hikvision.com](http://www.hikvision.com)

## GRUPPO SYAC DISTRIBUTORE ESCLUSIVO HIKVISION PER L'ITALIA

TRIESTE - Hikvision Digital Technology Co. Ltd., fornitore di primo piano di prodotti per la videosorveglianza, annuncia la nuova partnership con NEXXT Spa distributore di prodotti professionali per la Sicurezza, appartenente al gruppo SYAC, che diventa il distributore in esclusiva del marchio Hikvision in Italia. "Siamo certi che il Gruppo SYAC contribuirà in modo decisivo alla crescita del marchio Hikvision nel mercato della sicurezza mondiale. L'ottima reputazione di NEXXT e SYAC nel mercato della Sicurezza Professionale e le eccezionali prestazioni dei prodotti Hikvision sono le premesse di una collaborazione di sicuro successo" - afferma Riccardo Mazzurco, Managing Director del Gruppo SYAC. "Il Gruppo SYAC è una realtà rispettata nel mercato della TVCC ed è per noi un onore cooperare con questo Gruppo. Tale collaborazione porterà Hikvision ed il Gruppo SYAC ad una posizione dominante nel mercato, offrendo l'ultima tecnologia disponibile ed il migliore supporto ai clienti. Crediamo fermamente che tale partnership sarà vincente nel prossimo futuro" - afferma Jiang-feng Zhi, General Manager della divisione europea di Hikvision. [www.syac.com](http://www.syac.com), [www.hikvision.com](http://www.hikvision.com)

# Vuoi raggiungere i mercati esteri più importanti? Con noi lo puoi fare!

## A&S International

Africa  
America Latina  
Medio Oriente  
Nord America  
Europa  
Altro

## A&S China

Hong Kong/Macau/Taiwan  
Cina

## A&S Taiwan

Taiwan

## A&S Asia

Asia  
Oceania e altro



## A&S Installer

Cina

## A&S Japan

Giappone

## A&S Turkey

Turchia

## A&S Adria

Slovenia  
Serbia  
Kosovo  
Croazia  
Bosnia Erzegovina  
Macedonia  
Montenegro



ETHOSMEDIAGROUP

per informazioni:  
[ethos@ethosmedia.it](mailto:ethos@ethosmedia.it)

## SUCCESSO PER IL ROAD SHOW AVS ELECTRONICS

CURTAROLO (PV) - Cinquanta presentazioni, 100 ore formative, 520 aziende ed oltre 615 professionisti della sicurezza. Questo il bilancio del primo Road Show 2010 "Potenza & Controllo" promosso in 18 città italiane da AVS Electronics e dedicato all'aggiornamento sulle nuove tecnologie digitali. Avviato lo scorso 28 maggio a Catania, il Road Show è diventato occasione di confronto e di aggiornamento sulle più avanzate tecnologie digitali per la protezione perimetrale. Grande interesse ha riscosso in particolare la gamma di sensori OUTSPIDER, alla quale sono state affiancate la presentazione delle nuove barriere a microonde digitali BM HP e della nuova gamma di centrali XTREAM 6/32/64/640. "Questo risultato testimonia l'interesse degli operatori verso il sistema digitale AVS, che permette una perfetta integrazione tra centrali, strumenti di protezione perimetrale ed elementi esterni" - dichiara Christian Carbognin, responsabile Vendite Italia di AVS Electronics. In attesa degli ulteriori sviluppi del *progetto digitale AVS*, che verranno presentati a Sicurezza 2010, l'impegno dell'azienda verso i temi formativi riprende a settembre ed ottobre con AVS CAM-PUS, un programma di incontri tecnici per professionisti. Info [www.avselectronics.com](http://www.avselectronics.com)

## SICUREZZA, APPUNTAMENTO A NOVEMBRE

MILANO - Giunta alla 15ª Edizione, SICUREZZA è l'unica fiera internazionale di settore che si svolge in Italia e tra i più importanti eventi sullo scenario europeo per il tema della Security. Da oltre un quarto di secolo, il mondo della security si dà infatti appuntamento negli anni pari alla mostra milanese dedicata ai temi dell'antintrusione, antincendio, difese passive e home & building automation. L'edizione 2008 ha segnato una svolta, annunciata dallo slogan "si apre un nuovo capitolo in materia di Security e Safety", che ha portato all'ampliamento dell'orizzonte tematico della manifestazione con l'introduzione dei settori dedicati a Intelligence e Antiterrorismo, Polizia Locale e Vigilanza Privata. Nel 2010 la svolta continua con una serie di iniziative ad hoc:

- partnership autorevole con UNICRI, organismo delle Nazioni Unite che annovera, tra i suoi compiti, quello di stimolare la collaborazione tra Pubblico e Privato per la protezione dei siti a rischio e dei grandi eventi;
- promozione di eventi su temi di attualità e presentazione di casi di eccellenza, con il coinvolgimento di relatori nazionali e internazionali di rilievo;
- intensa collaborazione con le istituzioni che operano nella pubblica sicurezza e nella difesa;
- incontri tematici, nella formula one-to-one, tra i rappresentanti del settore Pubblico e le Aziende Espositrici, volti a rafforzare il dialogo tra gli addetti alla sicurezza e i produttori di tecnologia;
- collaborazione alla realizzazione del 1° Forum Internazionale di Polizia, promosso da ANVU (Associazione Professionale Polizia Locale d'Italia) e Comune di Milano.

Non resta che dare appuntamento a Fieramilano (Pero-Rho), dal 17 al 19 novembre 2010

[www.fieramilanotech.it](http://www.fieramilanotech.it), [www.sicurezza.it](http://www.sicurezza.it)



## ALL-OVER-IP'2010: SERVIZI IP VPN

Mosca (RU) – Gli utenti finali che devono gestire un numero significativo di siti devono sempre fare i conti con le infrastrutture di telecomunicazione. In questo campo, performance ed affidabilità delle reti sono un must. "Le soluzioni IP VPN offerte dai maggiori operatori russi delle telecomunicazioni sembrano tuttora la scelta più sicura – dichiara Igor Vasilenko, IT manager di Adidas Russia - "Le soluzioni IP VPN diventano ancor più importanti quando si passa al traffico vocale e alle sue prioritizzazioni. L'implementazione di telefonia IP in questa infrastruttura permette al cliente di combinare i canali di trasferimento di dati e voce. Ciascuno dei nostri negozi occupa circa 400 mq, perciò l'implementazione di una linea privata risultava inadeguata. Abbiamo quindi scelto dei gateway per la voce integrabili con la nostra IP VPN e l'Internet VPN. Il risultato? Una soluzione conveniente e flessibile."

Groteck Business Media invita vendor e fornitori di tutto il mondo ad incontrare i grandi utenti russi al terzo **ALL-OVER-IP Forum**, di scena il **18 Novembre 2010** al Sokolniki Expo (Mosca).

### Gli espositori potranno godere delle opportunità davvero uniche di ALL-OVER-IP Forum:

- un evento "IP focused" per tutti i professionisti coinvolti (distributori, rivenditori, system integrator, grandi utenti).
- Pubblico altamente profilato composto da end-user e installatori
- Il meglio della comunicazione integrata per coinvolgere i clienti (expo, seminari, conference, meeting, ecc).
- Massimo rendimento nella gestione dei contatti grazie a programmi di formazione che massimizzano la promozione del brand
- Previsione di business meeting organizzati attraverso il servizio Direct.Groteck.Ru online.

Per esporre contattare Alla Aldushina ([aldushina@groteck.ru](mailto:aldushina@groteck.ru)) o visitare [www.all-over-ip.ru/eng](http://www.all-over-ip.ru/eng)

## Qr Code, cambia il modo di comunicare: noi ci siamo!

Sfogliando le pagine di questo numero, non vi sarà sfuggita una novità: uno strano quadratino fatto di puntini neri.

Si chiama "Qr code" (Quick response, risposta rapida) ed è l'erede intelligente del codice a barre. Dà accesso ai servizi multimediali di A&S Italy. Il Qr è una sorta di punto di contatto tra il mondo cartaceo e quello multimediale di internet. Una porta d'ingresso quindi sul mondo virtuale di internet a contenuti aggiuntivi che per la loro natura digitale non troverebbero spazio sulla carta e che invece arrivano, via web, direttamente sullo schermo del telefonino.

**Inquadra con l'obiettivo del cellulare il codice Qr, ed accedi automaticamente a video, audio ed altro ancora. Il software per leggere i Qr si auto installa e funziona su tutte le marche e i modelli con fotocamera e connessione web, di cellulari 3G, meglio se UMTS.**

**Qr, dove e come installarlo sul tuo cellulare**

**La guida ed i software per tutti i telefoni**

Sul sito [www.mobile-barcode.com/qr-code-software](http://www.mobile-barcode.com/qr-code-software) trovi il software gratuito più adatto per il tuo cellulare.

**BlackBerry**

BlackBerry Messenger versione 5.0 o superiore comprende il lettore compatibile.

Scaricabile sul sito [www.blackberry.com](http://www.blackberry.com)

**iPhone**

Ti consigliamo di scaricare dall'App Store l'applicazione che più gradisci.

### ASSEMBLEA ANIE: FUTURI POSSIBILI



CERNOBBIO (CO) - Lo scorso 2 luglio presso lo Spazio Villa Erba di Cernobbio (Como) si è tenuta l'Assemblea annuale di Federazione ANIE - Associazione Imprese Elettrotecniche ed Elettroniche aderente a Confindustria.

La giornata è stata occasione per riflettere e confrontarsi sulle possibili direttrici di sviluppo per i settori industriali dell'high-tech, sulle strategie di rinnovamento e di crescita finalizzate ad individuare "futuri possibili" per i comparti industriali che ANIE rappresenta. L'evento si è articolato in una sessione mattutina - durante la quale si sono tenuti Focus paralleli sui temi dell'Energia, Automazione, Building, Comunicazioni e Trasporti Ferroviari - e in una sessione pomeridiana - che ha visto lo svolgimento dell'Assemblea Pubblica della Federazione che si è aperta con la relazione introduttiva del Presidente ANIE Guidalberto Guidi a cui sono seguiti gli interventi del Presidente FIEC Luisa Todini; del Vice Ministro all'Economia e Finanze Giuseppe Vegas e del Vice Presidente della Commissione europea per l'industria e l'imprenditoria Antonio Tajani. Ha chiuso i lavori Emma Marcegaglia, Presidente di Confindustria. [www.anie.it](http://www.anie.it)

### GIULIANO BUSETTO NUOVO PRESIDENTE ASSO AUTOMAZIONE

MILANO - Giuliano Busetto, Industry Sector CEO di Siemens Italia, è il nuovo Presidente di AssoAutomazione, associazione aderente a Federazione ANIE che rappresenta le aziende operanti nei comparti merceologici degli Azionamenti Elettrici, HMI e Software, PLC e I/O distribuiti, Rilevamento, Misura e Analisi, Telecontrollo e Supervisione Reti, Telematica applicata a Traffico e Trasporti, UPS - Gruppi Statici di Continuità. Busetto è stato eletto durante l'assemblea dei Soci AssoAutomazione in occasione dell'Assemblea Annuale di Federazione ANIE. Giuliano Busetto ha maturato una consolidata esperienza nei settori dell'automazione industriale e del controllo di processo e dal 2006 ha ricoperto l'incarico di responsabile della Divisione Automation and Drives di Siemens S.p.a. A partire dal 2008 ha assunto anche la guida del Settore Industry. [www.assoautomazione.it](http://www.assoautomazione.it)





# TBIZ

TECHNOLOGYBIZ

## L'INNOVAZIONE È DELLE PERSONE NON DELLE MACCHINE



**27** → **28**  
OTTOBRE  
2010

[www.technologybiz.it](http://www.technologybiz.it)

TechnologyBIZ è un'iniziativa multicanale che risponde alla forte domanda di innovazione attraverso l'ICT complessa che arriva dalle imprese del Sud Italia e del bacino del Mediterraneo.

TechnologyBIZ 2010 parte con l'evento del 27 e 28 ottobre a Napoli e prosegue per tutto l'anno 2011 sui canali di comunicazione TBIZ: stampa, radio, televisione, Web e rivista on line TBIZ Magazine.

## Segnalatore per sistemi antintrusione



La prima vocale (che parla!) in un sistema antintrusione. AVOTEC da oltre un decennio progetta e produce una gamma di prodotti ad elevato contenuto tecnologico, per rispondere alle molteplici richieste di una clientela sempre più attenta ed esigente sul fronte della sicurezza, ma anche per creare idee ed innovazioni. Lo studio e l'applicazione delle più moderne tecnologie, la ricerca di soluzioni personalizzate, lo standard di un'azienda che opera in regime di qualità, fanno di AVOTEC un gruppo di lavoro all'avanguardia, riconosciuta a livello internazionale. Qui proponiamo l'ultima versione di STAR, STAR LUX MS L. Dall'anno di presentazione (2002) la serie STAR ha subito progressive innovazioni che l'hanno portata ad essere la prima sirena vocale sul mercato.

**AVOTEC**

[www.avotec.it](http://www.avotec.it)

## Telecamera IP intelligente con DVR integrato



Telecamere IP con analisi video comportamentale e registrazione video on board. Versione in contenitore da esterno IP66; ottiche varifocali 3-10mm o 18-50mm; compressione video H264; storage locale a seguito di eventi di allarme su 1GB memoria interna allo stato solido; Hard Drive 160/500GB interno con tecnologia brevettata con estensione della durata oltre i 10 anni; Video analisi per discriminare persone, auto e imbarcazioni; libreria di comportamenti per protezioni perimetrali, di area, discriminazione per direzione di movimento, rivelazione affollamento, comportamento sospetto, attraversamento di zone vietate, oggetto rimosso o scena nascosta e telecamera sabotata; ricerca di immagini registrate per soggetto; programmazione con Web browser; push-to-talk audio, alimentazione PoE o 12Vdc /24vAC 10W.

**BETTINI**

[www.bettinivideo.com](http://www.bettinivideo.com)

## Sistema perimetrale per recinzioni

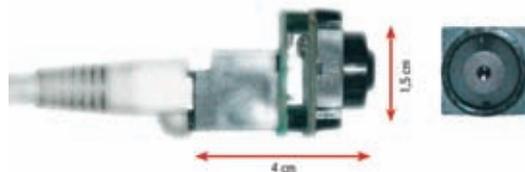


Cias introduce sul mercato il nuovo prodotto ISC (Infinity Sensor Cable). ISC è un sistema perimetrale per la protezione di recinzioni in grado di rilevare tutti i tipici tentativi di intrusione quali lo scavalco, il taglio e il sollevamento della rete stessa. E' composto da sensori inerziali precablati distribuiti sul campo attraverso un semplice cavo resistente ai raggi UV e alle intemperie. Il processore ISC-CU, cervello dell'analisi, può essere configurato per gestire fino a 64 zone diverse e può essere posizionato sia sulla rete in esterno che in interno, generando due o più tratte di cavo a seconda della configurazione dell'impianto. ISC è estremamente facile da applicare su qualsiasi tipo di recinzione. Le zone di protezione possono essere definite molto semplicemente in fase di installazione e senza alcuna limitazione in termini di distanza.

**CIAS ELETTRONICA**

[www.cias.it](http://www.cias.it)

## Microtelecamera

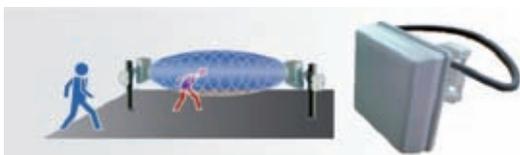


Selea presenta la più piccola MINI-IP CAMERA (4 x 1,5 cm) al mondo: MC10. E' una telecamera H264, 30 Fps, VGA composta da due elementi: un mini sensore e la base TCP/IP. Il mini sensore viene collegato alla base IP attraverso un cavo di rete RJ45, fino a 15 metri di distanza. Le ridotte dimensioni del sensore consentono di occultarlo all'interno dei più svariati dispositivi (il mini sensore si può alloggiare dentro l'occhio di un manichino da vetrina!) Grazie all'algoritmo EYESEE di profilazione dei volti (età, etnia e sesso) è stato possibile realizzare un sistema in grado di raccogliere dati marketing e di calcolare il grado di apprezzamento dei capi in vetrina. Provvista di modulo UMTS/Gprs e di una memory card 32Gbyte, può diventare oggetto di spionaggio occultabile negli oggetti più disparati.

**SELEA**

[www.selea.com](http://www.selea.com)

## Barriera a microonde digitale



La barriera a microonde digitale RADON-200 è costituita da un trasmettitore ed un ricevitore, che creano un volume di protezione perimetrale con portata fino a 200 metri. Il segnale a microonda viene digitalizzato ed analizzato da un microprocessore tramite un algoritmo molto efficace. Le dimensioni della zona di rilevazione variano in base alla distanza tra ricevitore e trasmettitore ed alle impostazioni di sensibilità. La barriera ottimizza automaticamente i parametri di funzionamento in base all'ambiente di installazione. Se necessario, si può modificare la sensibilità in modo manuale. Il sensore ha 4 frequenze di lavoro selezionabili ed è particolarmente indicato per utilizzo di barriere adiacenti per evitare interferenze dovute a riflessioni della microonda. RADON-200 funziona in tutte le condizioni climatiche, 24h su 24 e con temperature fino a  $-40^{\circ}\text{C} \div +65^{\circ}\text{C}$ .

**DUEVI**

[www.duevi.eu](http://www.duevi.eu)

## Long Range Zoom Camera di Elkron



La gamma TVCC di Ekron soddisfa tutte le esigenze per la videosorveglianza a lunga distanza con l'innovativa Long Range Zoom Camera

dotata di illuminatore IR. Lo zoom di cui è equipaggiata stupisce per le ampie capacità da 180x nate dalla combinazione di uno zoom ottico da 18x ( $f=4.7 \square 84.6\text{mm}$ ) e digitale da 10x. L'illuminazione camera è disponibile con 10 Hybrid IR LED e due illuminatori esterni aggiuntivi che permettono di raggiungere una portata di 150 m, consentendo un sorveglianza accurata anche con scarsa visibilità. L'alta risoluzione concede infine un'elevata precisione nei minimi dettagli, mantenendo al tempo stesso un alto livello di discrezione grazie alla Privacy Zone di cui è dotata la telecamera.

**ELKRON**

[www.elkron.it](http://www.elkron.it)

## Sistema integrato antintrusione + video



Tecnoalarm presenta il primo sistema integrato in grado di coniugare le funzionalità di un sistema di rilevazione antintrusione ad alta tecnologia con quelle di un impianto di monitoraggio video. Una sola centrale, un cablaggio semplificato, nessun problema di dialogo fra impianto antintrusione e telecamere, eliminazione di monitor, computer e hard-disk aggiuntivi e, soprattutto, la possibilità di visualizzare in streaming sino a quattro immagini video in contemporanea grazie alla console touch-screen TSP7000 con uno schermo di ben 7 pollici. Il sistema permette l'associazione del segnale video alle varie zone controllate dai rilevatori, per un monitoraggio istantaneo della zona, inoltre le immagini rilevate dalla telecamera interessata vengono archiviate sotto forma di immagini fotografiche. Un'ultima caratteristica che rende ancora più unico questo sistema: il lettore biometrico di impronte digitali.

**TECNOALARM**

[www.tecnoalarm.com](http://www.tecnoalarm.com)

## Protezioni perimetrali



Sadrin WS è una barriera ottica autoalimentata con batterie al litio che, nella versione WSE, garantiscono un'autonomia minima di 3 anni. Dotata di sincronizzazione ottica, la barriera può gestire da due a otto raggi con doppia ottica sul ricevitore per assicurare l'immunità ai falsi allarmi generati da piccoli insetti. Le uscite di Allarme, Tamper e Batteria bassa attraverso relè sulla sola sezione RX permettono l'utilizzo e la compatibilità con tutti i trasmettitori wireless in commercio. Sadrin è disponibile in varie altezze da 50 a 300 cm anche con profilo bianco.

**POLITEC**

[www.politecsrl.it](http://www.politecsrl.it)

## Videocamera IP Dome ad alta velocità



La videocamera DCS-6818, IP Dome ad alta velocità, è una soluzione professionale da esterni con funzionalità PTZ e filtro ICR, per monitorare ambienti a scarsa luminosità. Tecnicamente avanzata con tecnologia Sony Ex-View e Wide Dynamic Range (WDR), zoom ottico 36x e digitale 12x, la DCS-6818 fornisce eccellenti immagini con elevati livelli di dettaglio, a colori durante il giorno e in b/n durante la notte, e video in formato compresso MPEG-4 o Motion JPEG. Con involucro certificato IP66, la DCS-6818 resiste alle intemperie e supporta temperature da -40°C a +50°C. Ha un raggio di movimento di 360°, la possibilità di definire dei percorsi per monitorare le aree d'interesse e il motion detection per far partire una registrazione, suonare allarmi e inviare e-mail in caso di intrusione.

**D-LINK MEDITERRANEO**

[www.dlink.it](http://www.dlink.it)

## Barriera perimetrale attiva



MATRIX è un sistema di allarme perimetrale all'infrarosso attivo a singola o doppia ottica con portate fino a 150 metri per singola tratta. Massima sensibilità alla corretta individuazione dell'evento; installazione sia a terra sia a parete; sincronismo automatico dei fasci sia ottico sia filare; circuiti di riscaldamento termostatici elettronicamente; copre altezze da uno a 3 metri; emettitori a LED equipaggiati di lenti ad alta efficienza e disporti a formare singoli o doppi fasci a cono, con disposizione lineare o incrociata sia adiacente che multipla. I numeri di fasci variano secondo l'altezza della barriera. Angolo di emissione orizzontale regolabile fino a 180° (fino a 15° l'angolo verticale). Sistema di misura elettronica con segnalazione ottica-acustica presente sia sulla barriera di trasmissione sia di ricezione per un perfetto allineamento. Funzioni di antiaccecamento, tamper e antiabbaglio automatico.

**EICO**

[www.eico.it](http://www.eico.it)

## Telecamera 3D con oscuramento delle fonti di illuminazione artificiale

Questa serie di telecamere si divide in modelli da esterno (compatte a led) e telecamere box (telecamere classica). Presentano caratteristiche innovative laddove portano alla luce performance di assoluto rilievo come le funzioni 3D-DNR, D-WDR (Wide Dynamic Range) e l'innovativo sistema HS-BLC, che oscura qualsiasi fonte di illuminazione artificiale per rendere l'immagine sempre perfetta in qualsiasi condizione di luce.



**ERD ELETTRONICA**

[www.erdelettronica.it](http://www.erdelettronica.it)

## Sistemi interfonici



Per Commend ogni parola ha valore: ecco perché le sue tecnologie garantiscono un'eccellente qualità audio ad ogni distanza, in ogni condizione ambientale. Ma a volte le parole non bastano: in caso d'emergenza l'abbinamento con il video è la svolta per gestire le criticità con la massima chiarezza. Tutto questo grazie alle nuove funzioni video interfoniche. Grazie alla nuova gamma di terminali interfonici Serie WS, composta da 23 modelli di stazioni interfoniche, 14 moduli di espansione ed un'ampia gamma di accessori per un totale di ben 78 combinazioni, si aprono nuove prospettive per i sistemi interfonici: qualità audio a 16 kHz; certificazione classe di protezione IP 65; certificazione di protezione IK 07 contro atti vandalici; tecnologia a 2,4 fili, IP.

**COMMEND ITALIA**

[www.commend.it](http://www.commend.it)

## Serratura per mezzi di custodia modulare



Axessor è una serratura Kaba per mezzi di custodia modulare utilizzabile in rete o stand alone, indicata ovunque siano richiesti flessibilità organizzativa, affidabilità e massima sicurezza. Con il dispositivo compatto e-B@x, può essere connessa ad una rete

TCP/IP: è quindi ideale per le organizzazioni con rete di filiali. Axessor controlla centralmente le serrature e adegua velocemente le impostazioni alle diverse esigenze operative, riducendo i costi di trasferta e aumentando la produttività del personale di sicurezza. Con il software di gestione possono essere eseguite dalla sede centrale e da personale autorizzato tutte le modifiche richieste. Password, codici di accesso e trasmissioni dati cifrate garantiscono un'elevata sicurezza. Alimentazione con batterie alcaline e predisposizione per unità esterna di alimentazione opzionale. I vari Input e Output permettono un'integrazione flessibile nei sistemi d'allarme ed un monitoraggio completo.

**SERTEC**

[www.sertecsr.it](http://www.sertecsr.it)

## Telecamere con tecnologia 3D-DNR



Telecamere compatte professionali per uso esterno SERIE WZ della linea HR Hi Resolution. TDN (true day/night: commutazione meccanica da colore in b/n), WDR (Wide Dynamic Range: controllo esteso del controllo

per una visione perfetta verso l'esterno), 3D DNR (digital noise reduction: riduzione digitale dei disturbi dell'immagine in assenza di luce), SENS-UP (amplificazione della luce al buio da 2 a 128 volte per una visione sempre a colori), HSBLC. Termostatazione antiappannamento. Zoom digitale 10X. Motion detector sensibile su 8 aree. Funzione mirror H/V. Privacy zone oscurabili in 8 aree. Doppio illuminatore a led laterale a specchio per mascheramento ed orientamento della luce infrarossa notturna. Ottica varifocale Autoiris IR-CUT con regolazione esterna. CCD:1/3" Sony Super HAD da 470K pixels. Risoluzione: 600 tvl a colori, 700 tvl in b/n. Illuminazione minima: visione con luce stellare, a colori 0,05 Lux a F1,2 e B/N 0,00006 Lux a F1.2 (IR ON).

**DEATRONIC**

[www.hrcctv.com](http://www.hrcctv.com)

## Telecamere Dome Day&Night, Wide Dynamic Range



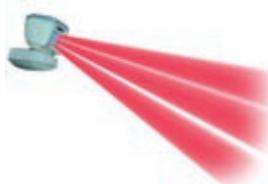
Promelit Visus è la linea di telecamere Dome Day&Night, Wide Dynamic Range con risoluzione 530 Linee TV e zoom ottici 10X, 18X, 26X e 36X. L'intera gamma gestisce la telemetria multiprotocollo per semplificare l'inserimento anche in impianti già realizzati. La telecamera 10X ha prestazioni eccezionali, grazie all'ultimo camera module ad un CCD da 1/3" e alla sensibilità record da 0,25 Lux.

Due le novità: la Speed Dome 367, che con la cupola in acciaio inossidabile permette l'installazione anche in ambienti con salsedine, e il sistema di posizionamento con illuminatore IR di nuova generazione Visus 369. Tramite la funzione Power Management si possono installare anche a temperature estreme, avendo sempre l'alimentazione ottimale. Fino a 128 posizioni di preset, gestione di ronde automatiche, precisione di spostamento dell'inquadratura, funzionalità Day&Night schedulabile per una gestione intelligente del filtro IR meccanico, fino a 24 zone Privacy Zone.

**PROMELIT**

[www.promelit.it](http://www.promelit.it)

## Sensore wireless per esterno



Tower20 è il sensore infrarosso per esterno wireless di Visonic distribuito da SICURIT. Sensore con OCTA-PIR® a 8 piroelettrici indipendenti e funzionante in configurazione QUAD

effettiva con sistema di riconoscimento del movimento di corpi (TMR®) per ogni singolo raggio. Il segnale proveniente dai singoli raggi viene analizzato da un microprocessore in grado di valutare il tipo di evento. Il sensore, con Tecnologia a Specchio (Obsidian Black Mirror® Technology), è realmente in grado di distinguere la presenza di un intruso, minimizzando i falsi allarmi. Otto raggi infrarossi indipendenti disposti su 3 fasci a diverse altezze per la massima sicurezza in esterno con copertura fino a 12 mt. Dotato di protezione contro gli agenti atmosferici, funzionamento day/night, sistema antimascheramento intelligente in grado di riconoscere il tentativo di copertura del sensore (ad es. con spray rispetto alle gocce di pioggia), immune agli animali fino a 18 Kg.

**SICURIT ALARMITALIA**

[www.sicurit.net](http://www.sicurit.net)

## Centrale bidirezionale

Silenya HT è il cuore intelligente del sistema di allarme senza fili più versatile, affidabile ed efficace progettato e realizzato dal primo produttore italiano di allarmi elettronici via radio. Tecnologie innovative di trasmissione radio bidirezionale, in doppia frequenza DualBand, permettono il controllo di rivelatori e mezzi di allarme senza fili, mentre le moderne soluzioni di comunicazione telefonica su rete fissa e GSM consentono l'interazione con la centrale, nonché la gestione del sistema da remoto. Con Teleservice, inoltre, un "router" da interporre tra il PC e la normale rete telefonica, tutte le operazioni di programmazione sono attuabili a distanza; un evoluto supporto di telegestione, infatti, permette il controllo dell'intero sistema di allarme, in assoluta semplicità.



**SILENTRON**

[www.silentron.com](http://www.silentron.com)

## DVR a 4 canali indipendenti



DVR0404LE-AS e DVR0404LE-AN sono i nuovi DVR a 4 canali indipendenti di Dahua con alte prestazioni e prezzo competitivo.

Supportano entrate video a 4 canali ed entrate audio a 2 canali; il 1° canale video supporta una registrazione real time max D1 (4CIF) e gli altri canali una registrazione in tempo reale CIF. Uscite sincrone TV e VGA ad alta definizione, 2 porte USB2.0 e una SATA HDD fino a 2TB. Serie DVR0404LE-AN per più entrate senza RS485 ed entrate/uscite allarme. DVR indipendente con entrata a 4 canali 1U semplice; fino a 4 telecamere con display SXGA (1280x1024); H.264; ogni canale con registrazione 25/30fps a CIF oppure 6/7fps a D1; codificazione duale; uscita video sincrona TV(BNC)/VGA; accesso remoto & backup, playback, registrazione, live; playback simultaneo a 4 canali; rilevamento video intelligente: MD, camera black, perdita video; posizionamento intelligente 3D con DAHUA PTZ; facile backup; messaggi di allarme a video, buzzer, PTZ, e-mail, caricamento FTP; supporta 1 SATA HDD, 2 USB2.0; Server WEB incorporato, cliente multi-DVR, MSS e CMS.

**DAHUA TECHNOLOGY**

[www.dahuasecurity.com](http://www.dahuasecurity.com)

## Riduttore di tensione



V 4512 è il nuovo riduttore di tensione munito di stabilizzatore interno e LED a luce fissa che ne segnala lo stato di "attivo". Ingresso in corrente continua da 16 Vdc a 42

Vdc con uscite a 12 Vdc, o ingresso in corrente alternata da 17 Vac a 30 Vac con uscita a 12 Vdc. Due uscite a 12 Vdc ciascuna da 0,7 A e una da 1,4 A. Fusibili delle uscite auto-ripristinanti. Questo riduttore è ottimale per apparecchiature TVCC a 12 Vdc che presentino una notevole distanza dall'alimentatore. Le uscite sono impostabili a 13,8 Vdc con ponticello a tagliare. L'inserimento del riduttore in un contenitore plastico trasparente dà al prodotto un forte valore aggiunto, consentendone l'installazione in vari contesti ove siano presenti numerosi altri cablaggi. Il contenitore protettivo può essere inserito in quadri elettrici grazie al supporto per barra DIN. Grazie all'aggancio a incastro laterale della scatola stessa, più relé possono essere montati in serie.

**VENITEM**

[www.venitem.com](http://www.venitem.com)

## Sistemi di sicurezza perimetrale



GPS Standard potenza la qualità dei propri prodotti e presenta le nuove versioni di due sistemi di sicurezza perimetrali di punta: SUN e CPS Plus. SUN, sistema di allarme basato su fibra ottica, non intercettabile e non removibile, che protegge l'impianto solare evitando di creare zone d'ombra sui pannelli e, di conseguenza, di abbassarne il rendimento, è oggi in grado di offrire prestazioni ancora più elevate e di raggiungere una copertura per unità di 1200 metri, 400 in più rispetto agli 800 della prima versione. CPS Plus, sistema di protezione perimetrale a cavo microfonico caratterizzato da adattabilità e semplicità di installazione, si presenta invece con una nuova interfaccia HW per gestire 4 canali. Un'innovazione importante che rende il prodotto ancora più efficiente.

**GPS STANDARD**

[www.gps-standard.com](http://www.gps-standard.com)

# a&S ITALY

## INSERZIONISTI

**sec**solution  
security online magazine

il security magazine online !  
Per un aggiornamento  
giornalistico quotidiano,  
interattivo e ricco  
di spunti e contenuti.

[www.secsolution.com](http://www.secsolution.com)

ADI GLOBAL DISTRIBUTION	pag.	63
A&S GROUP	pag.	88
ANV SECURITY TECHNOLOGY	pag.	25
AVOTEC	pag.	59
AXEL	pag.	4
BETTINI	pag.	57
CANON	pag.	42
CCTV & IP SECURITY FORUM	Il cop.	
CIAS ELETTRONICA	pag.	31
CoMETA	pag.	6
COMMEND ITALIA	pag.	47
CONRADATA	pag.	21
DALLMEIER	I Cop Bandella	
DLINK MEDITERRANEO	pag.	77
DUEVI	pag.	16
EICO	pag.	3
ELAN	pag.	81
ELKRON	pag.	35
ELP	pag.	39
ERD ELETTRONICA	pag.	65
ETHOS ACADEMY	III cop.	
FUJINON	pag.	14
GPS STANDARD	pag.	5
HID GLOBAL	pag.	73
HR SECURITY	pag.	79
ISAF 2010 – ISTANBUL	pag.	80
MILESTONE ITALIA	pag.	26
NEXXT	pag.	53
NOTIFIER ITALIA	pag.	71
POLITEC	pag.	20
QUID 2010 – MILANO	pag.	83
SAMSUNG TECHWIN	pag.	38
SELEA	pag.	69
SELESTA	pag.	43
SICUREZZA 2010 – MILANO	pag.	85
SICURIT ALARMITALIA	pag.	23
SILENTRON	pag.	27
TECNOALARM	pag.	10-11
VIDEOTECNOLOGIE	IV cop.	
ZENITEL	pag.	33
ZHEJIANG DAHUA TECHNOLOGY	pag.	7

ISSN 2037-562X A&S Italy

ANNO 1 – Numero 4 – agosto 2010

**Direttore responsabile**  
Andrea Sandrolini

**Coordinamento editoriale**  
Ilaria Garaffoni  
redazione@ethosmedia.it

**In Redazione**  
Paolo Mazzagardi  
editor@ethosmedia.it  
tel. +39 051 9844574

**Direzione Commerciale**  
Roberto Motta  
motta@ethosmedia.it

**Ufficio Traffico**  
Carolina Pattuelli  
pattuelli@ethosmedia.it  
tel. +39 051 0952449

**Ufficio estero**  
Raffaella Mazza  
international@ethosmedia.it

**Pubblicità**  
Ethos Media Group srl  
pubblicita@ethosmedia.it

**Sede Legale**  
Via A. Manzoni 35 – 20052 Monza (IT)

**Direzione, redazione, amministrazione**  
Ethos Media Group srl  
Via E. Mattei 22 – 40138 Bologna (IT)  
tel. +39 051 0952449  
Fax +39 039 3305841  
[www.ethosmedia.it](http://www.ethosmedia.it)

**Registrazione**  
Tribunale di Bologna al n° 8027  
Dicembre 2009

**Iscrizione al Roc**  
Ethos Media Group s.r.l.  
è iscritta al ROC  
(Registro Operatori di Comunicazione)  
al n. 19315 del 2 marzo 2010

**Periodicità**  
Bimestrale

**Privacy (banche dati)**  
Le finalità del trattamento dei dati dei destinatari del Periodico consiste nell'assicurare informazioni tecniche e specializzate a soggetti che per la loro attività sono interessati ai temi trattati. Tali dati sono trattati nel rispetto del D.Lgs. 196/2003. Responsabile del trattamento dei dati raccolti in banche dati ad uso redazionale è il direttore responsabile a cui gli interessati potranno rivolgersi per esercitare i diritti previsti dall'art. 7 del D. Lgs. 196/2003

**Grafica / impaginazione**  
[www.zeronovecomunicazione.it](http://www.zeronovecomunicazione.it)

**Stampa**  
Tipografia Moderna s.r.l. - Bologna

**Rivista in fase di certificazione secondo il Regolamento CSST**

**Ethos Media Group s.r.l. è associata ad**

**A.N.E.S.**  
ASSOCIAZIONE NAZIONALE  
EDITORIA PERIODICA SPECIALIZZATA



CONFINDUSTRIA

**TUTTI I DIRITTI SONO RISERVATI**

### PIEMONTE

**SICURIT Piemonte**  
Via Lesna, 22  
10095 Grugliasco (TO)  
Tel. +39 011 7701668  
Fax +39 011 7701675

### LOMBARDIA

**ADI Milano**  
Via della Resistenza, 53/59  
20090 Buccinasco (MI)  
Tel. +39 02 4571791  
Fax +39 02 45701034

**COMMEND ITALIA srl**  
Via L. da Vinci, 3  
24060 Carobbio Degli Angeli (BG)  
Tel. +39 035 953963  
Fax +39 035 951877

**ELP s.n.c.**  
Via Tornago, 36  
21010 ARSAGO SEPRIO (VA)  
Tel. +39 0331 767355  
Fax +39 0331 290281

**ERD Elettronica S.r.l.**  
Via Lambro 7/11 Z.I.  
20068 Peschiera Borromeo (MI)  
Tel. +39 02 51650570  
Fax +39 02 5475297

**MARCUCCI S.p.a.**  
Strada Prov. Rivoltana nr. 4 Km 8,5  
20060 Vignate (MI)  
Tel. +39 02 950291  
Fax +39 02 95029319

**SICURIT Alarmitalia Spa**  
Via Gadames, 91  
20151 Milano  
Tel. +39 02 380701  
Fax +39 02 3088067

**MESA NORD s.r.l.**  
Via dell'Edilizia, 25/27  
20026 Novate Milanese (MI)  
Tel +39 02 3565755  
Fax +39 02 38205376

**PROMELIT s.p.a.**  
Via Modigliani, 20  
20092 Cinisello Balsamo (MI)  
Tel +39 02 660871  
Fax +39 02 66087296

**Sicurtec Brescia s.r.l.**  
Via Bernini, 14  
25020 S. Zeno Naviglio (BS)  
Tel. +39 030 3532006  
Fax +39 0303531090

### VENETO-F.V.GIULIA

**ADI San Vendemiano**  
Via Treviso, 2/4  
31020 San Vendemiano (TV)  
Tel +39 0438 3651  
Fax +39 0438 370471

**SICURIT Veneto e Friuli**  
Viale dell'industria, 23  
35100 Padova  
Tel. +39 049 7808387  
Fax +39 049 7808389

### EMILIA ROMAGNA

**ADI Riccione**  
Via dell'Economia, 5  
47838 Riccione (RN)  
Tel. +39 0541 602316  
Fax +39 0541 602316

**SICURIT Emilia Romagna**  
Via del Sostegno, 24  
40131 Bologna  
Tel. +39 051 6354455  
Fax +39 051 6350936

### TOSCANA

**ADI Arezzo**  
Via Einstein, 45/47/49  
52100 Arezzo  
Tel. +39 0575 914111  
Fax +39 0575 914127

**ADI Firenze**  
Via Siena, 45 - Interno 31  
50142 Firenze (FI)  
Tel. +39 335 6359548

**ADI Pisa**  
Via di Mezzo  
Zona Industriale I Moretti  
56012 Calcinai (PI)  
Tel. +39 0587 488220  
Fax +39 0587 488220

**SICURIT Toscana**  
Via di Porto, 17 - 19 - 21 - 25 - 27  
Località Badia a Settimo  
50010 Firenze  
Tel. +39 055 7310214  
Fax +39 055 7310215

### MARCHE ABRUZZI-MOLISE

**ASCANI Elettrocomm**  
via Lame 113  
63013 - Grottammare (AP)  
Tel +39 0735 7373224

**ASCANI Elettrocomm  
filiale di Pescara**  
via Talete, n° 18  
66020 San Giovanni Teatino (CH)  
Tel. +39 085 4406260  
Fax +39 085 4409766

**DIME SRL - Divisione  
Sicurezza**  
Via Aterno, 11  
66020 San Giovanni Teatino (CH)  
Tel. +39 085.4463759  
Fax +39 085.4406226

**SICURIT Marche - Abruzzi -  
Molise**  
Via Guido Rossa, 12  
60020 Ancona  
Tel. +39 071 804514  
Fax +39 071 8047161

### LAZIO

**ADI Roma**  
Via Prenestina, 16  
00176 Roma  
Tel. +39 06 70305380  
Fax +39 06 70305476

**SICURIT Lazio**  
Via Luigi Perna, 37  
00142 Roma  
Tel. +39 06 5415412  
Fax +39 06 54223060

### SICILIA

**SICURIT Sicilia**  
Via Giuffrida Castorina, 11/13/15  
95128 Catania  
Tel.: +39 095 7167423  
Fax: +39 095 505276